Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración 2
[110000] Información general sobre estados financieros 15
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante 17
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto 19
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos 20
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto 22
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual 24
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior 27
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera 30
[700002] Datos informativos del estado de resultados 31
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses 32
[800001] Anexo - Desglose de créditos 33
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera 36
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto 37
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados 38
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable 49
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos 53
[800500] Notas - Lista de notas 54
[800600] Notas - Lista de políticas contables 74
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34 101

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

Compañía Minera Autlán, S.A.B. de C.V.

Resultados del Segundo Trimestre 2023

San Pedro Garza García, N.L., México, a 26 de julio de 2023.- Compañía Minera Autlán, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias (Autlán o la Compañía) presenta sus resultados financieros y operativos del segundo trimestre del 2023 (T23) y acumulados bajo Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF ó IFRS, por sus siglas en inglés). Las cifras pueden variar por redondeo.

Resultados y Hechos Relevantes

- Exitosa emisión de certificados bursátiles de corto plazo por $100 millones de pesos
- Sano apalancamiento neto de 1.3x
- Producción de acero en México se redujo en un 12% durante el semestre
- Apreciación del peso de casi 15% afecta costos y gastos acumulados
- Disminución del 50% en precios de ferroaleaciones VS 2T22

Eventos Posteriores

Con fecha 11 de julio del 2023, se recibió por parte de la BMV una notificación en la que observa la reducción del índice de acciones de la Emisora colocadas entre el público inversionista por debajo del mínimo requerido de 12%.

A lo anterior, Autlán debe de comunicar un plan de remediación para recuperar el nivel mínimo requerido de acciones entre el público inversionista. La emisora se encuentra evaluando las medidas y acciones, contemplando las alternativas existentes que de manera general y no limitativa incluyen la oferta primaria y/o secundaria de acciones, la venta paulatina al mercado de acciones pertenecientes al fondo de recompra o inclusive lanzar una oferta pública de adquisición de acciones (OPA) que se encuentran en manos del público inversionista para una posterior cancelación del registro de la emisora.

Se tomarán en cuenta esas y otras opciones disponibles y en su caso se seguirán los procesos adecuados para cumplir con el requerimiento de la forma más conveniente para sus accionistas.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Del Entorno y las Operaciones

Autlán Manganeso y Autlán EMD

Durante el segundo trimestre del 2023, la economía internacional experimentó un crecimiento moderado. Sin embargo, a pesar de este relativo dinamismo en la actividad económica, persiste una tendencia de volatilidad e incertidumbre en todo el mundo.

En cuanto a la producción mundial de acero crudo al cierre del primer semestre del año, se observó una baja del 1% en comparación con el mismo periodo del año anterior. México registró una caída del 12%, mientras que Europa y Estados Unidos durante el año registraron una menor producción de acero en 10% y 3% respectivamente. Como excepción, China logró mantener un crecimiento del 2% en la producción de acero crudo, lo que afectó los inventarios y las cotizaciones de acero en ese país. Así mismo, India aumentó en 6% su producción de acero crudo.

En lo que respecta al mercado del mineral de manganeso, el precio en China cerró el segundo trimestre con una disminución del 17% en comparación con el primer trimestre. Esta reducción se debió al exceso de oferta y a los elevados inventarios de manganeso en el país. Además, los precios de las ferroaleaciones en los Estados Unidos experimentaron variaciones de hasta un 50% debido al debilitamiento de la demanda siderúrgica y a cotizaciones agresivas de importación.

En el mercado del manganeso electrolítico (EMD), las cotizaciones domésticas chinas se redujeron en un 13% en términos anuales. De la misma forma se observaron importantes descensos en las importaciones de EMD así como de baterías dentro de la Unión Europea. Lo anterior indica una disminución en la demanda interna. Se espera que la demanda en este mercado mejore conforme se reduzcan los inventarios de seguridad creados en la pandemia y los productores europeos incrementen su producción.

Autlán Energía

Durante la primera mitad del año, se presentó una menor cantidad de lluvia lo que llevó a que la generación de energía de la Central Hidroeléctrica de Atexcaco fuera menor a lo esperado. A pesar de lo anterior, los esfuerzos de Autlan Energía y el autoabasto de energía limpia representaron ahorros de $5.3 millones de dólares durante el semestre.

Autlán Metallorum

Como se ha ido informando, la División Autlán Metallorum se enfocó en realizar estudios geológicos detallados para identificar posibles yacimientos de minerales con potencial de producción. Durante la primera mitad del 2023, los esfuerzos invertidos en exploración han arrojado resultados prometedores al incrementar los recursos inferidos de metales preciosos. En los siguientes meses, seguiremos trabajando en entender ese recurso minero con la intención de probar una potencial nueva explotación en ese activo.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Desde el 2021, Autlán emprende un nuevo plan estratégico con un plazo de 5 años, sustentado en 3 pilares: Vida de Mina, Excelencia Operativa, e Innovación y Diversificación, con el objetivo de Maximizar el valor de la compañía.

Plan Estratégico: 2021-2025

El primer pilar corresponde a **Vida de Mina** el cual busca la optimización de los recursos y reservas de las minas, así como el incremento su vida útil.

La **Excelencia Operativa**, como segundo pilar, se enfoca en mantener operaciones sostenibles y eficientes a través de una cultura de trabajo y mejora continua competitiva. Así mismo, impulsar el crecimiento de capacidad de cada una de las líneas de negocio.

Finalmente, el tercer pilar de **Innovación y Diversificación** busca desarrollar y aprovechar nuevos productos y subproductos, lo anterior con operaciones flexibles y eficientes que permiten impulsar la utilización de herramientas de última generación.

Todo lo anterior con en el esfuerzo por mantener una Responsabilidad Social Empresarial, creando conciencia en el ambiente laboral sobre la importancia de salvar nuestro planeta, aplicando esta cultura en proyectos 100% ambientales y sociales, reduciendo la huella ambiental e implementando una economía circular.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Invertir en acciones de Autlán implica riesgos. Se debe considerar cuidadosamente los riesgos que se describen a continuación, así como la información adicional contenida en este reporte anual, antes de tomar la decisión de adquirir acciones. Cualquiera de los riesgos que se describen a continuación puede afectar significativamente las operaciones, los planes de negocio, la condición financiera o los resultados de las operaciones de la Compañía. En tales casos, el precio o la liquidez de las acciones podría reducirse y se perdería parte o la totalidad del monto invertido. Los riesgos descritos a continuación corresponden a los que actualmente creemos que podrían afectar adversamente. Los riesgos adicionales que actualmente se desconocen o no se consideran relevantes a esta fecha, podrían de igual manera afectar de forma adversa las operaciones, resultados y condición financiera de Autlán.

Para efectos de esta sección del reporte anual, cuando se señale que un riesgo tendrá o podría llegar a causar un efecto adverso en la Emisora, significa que el riesgo podría ocasionar, enunciativamente, un efecto desfavorable en los negocios, situación financiera, liquidez y resultados de operaciones de la Emisora o en el valor de las acciones.

La información distinta a la información histórica que se incluye en el presente informe refleja la perspectiva operativa y financiera en relación con acontecimientos futuros, y puede contener información sobre resultados financieros, situaciones económicas, tendencias y hechos inciertos. Las expresiones "cree", "espera", "estima", "considera", "prevé", "planea" y otras expresiones similares, identifican dichas estimaciones. Al evaluar dichas estimaciones, el inversionista potencial deberá tener en cuenta los factores descritos en esta sección y otras advertencias contenidas en este Informe. Los Factores de Riesgo describen las circunstancias de carácter no financiero que podrían ocasionar que los resultados reales difieran significativamente de los esperados con base en las estimaciones a futuro.

Volatilidad en Precios de los Metales
El desempeño financiero de la Compañía puede verse afectado por las tendencias que siguen los precios de referencia o “spot” en el mercado de los metales que produce. Históricamente, estos precios han estado sujetos a amplias fluctuaciones y son afectados por numerosos factores ajenos al control de la Empresa, incluyendo condiciones económicas y políticas internacionales, niveles de oferta y demanda, niveles de inventario mantenido por productores, producción mundial de acero y por otros, costos de acarreo de inventarios y tipos de cambio de las monedas. Es importante mencionar que los precios de contrato varían de los precios spot de referencia en el mercado internacional y que la empresa busca reducir el impacto de esta volatilidad diferenciándose de su competencia mediante servicios que dan valor agregado a sus productos y que puede prestar a sus clientes en el mercado nacional.

Regulaciones y Concesiones
Bajo la Ley Mexicana, los recursos minerales pertenecen a la Nación, y se requiere de una concesión que es otorgada por el Gobierno Federal Mexicano para explorar o explotar tales recursos minerales. Los derechos de Autlán para explorar y explotar los recursos minerales derivan de concesiones mineras que le han sido otorgadas por la Secretaría de Economía (SE) conforme a la Ley Minera y su Reglamento. El titular de una concesión minera, además de adquirir los derechos para explorar y explotar los recursos minerales, está obligado, entre otras cosas, a pagar semestralmente los derechos mineros, cumplir con todos los estándares ecológicos y de seguridad, así como a permitir inspecciones y entregar información a la Secretaría de Economía (SE).

Las concesiones pueden terminar si las obligaciones del concesionario no se cumplen, al 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020 Autlán se encuentra al corriente con todas sus obligaciones como concesionario. Asimismo, para la central hidroeléctrica de Puebla contamos con una concesión de agua y permisos para la generación de energía y del uso del agua en la central hidroeléctrica.
Al igual que para las concesiones, la Compañía necesita de diversos permisos administrativos para actuar dentro del marco legal, entre otros, los Permisos para Almacenamiento y Uso de Explosivos y las Manifestaciones de Impacto Ambiental, son algunas de las autorizaciones que Autlán debe de gestionar con las autoridades correspondientes. De la misma manera que las concesiones, la Empresa debe de cumplir con las obligaciones

señaladas en cada permiso para mantener su vigencia, al 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020 Autlán se encuentra en orden con las obligaciones de estos permisos.

Regulaciones Ambientales
Las empresas mineras y las industriales en México están sujetas a leyes y regulaciones estatales y federales que protegen al medio ambiente, las operaciones mineras, salubridad y seguridad y otras materias. De acuerdo con lo anterior, aunque la Compañía cumple con todas las leyes y regulaciones aplicables, y ha recibido las licencias de operación requeridas para operar en todas sus instalaciones, así como realizado las manifestaciones de impacto ambiental pertinentes, y cumple con todas las condicionantes en cuestión, no puede asegurar que la aplicación más estricta de actuales o adicionales leyes y regulaciones no tendrán efecto en los negocios, operaciones, propiedades, resultados financieros u otras condiciones. A la fecha, la Compañía no cuenta con incumplimiento de estas regulaciones.

Datos de Reservas Probadas y Probables
La información proporcionada sobre las reservas de mineral probadas y probables son estimaciones basadas en métodos de evaluación estándares generalmente usadas en la industria minera internacional y supuestos de costos de producción y precios de mercado. No se puede asegurar que las reservas actuales conformarán las expectativas geológicas, metalúrgicas y otras o que los volúmenes y grado del mineral estimados serán los recuperados. Los datos de las reservas no son un indicativo de los resultados futuros de operación.

Costos de Extracción
Mientras la extracción del mineral progresa, las distancias hacia el equipo primario como por ejemplo la quebradora, además de otros, se hace más largo. Como resultado, con el tiempo se podría enfrentar con costos de extracción cada vez mayores en los diferentes puntos de extracción.

Riesgos de la Industria Energética
La Central Hidroeléctrica Atexcaco está estratégicamente ubicada en el Estado de Puebla debido a las buenas condiciones topográficas y abundantes lluvias, mismas que permiten transformar la fuerza natural del agua, potencializando su efecto a través de la ingeniería, para así obtener 36 mega watts (MW) de energía eléctrica que es enviada hasta nuestra subestación eléctrica, donde se transforma la electricidad en energía útil que es entrega a la red de la CFE. No obstante, la captación de agua para la generación de energía eléctrica puede ser afectada por el periodo de aguas bajas (estiaje) la cual depende a su vez de factores climatológicos no controlados por la Compañía.

Riesgos de la Industria Minera
La industria del minado, beneficio y fundición de manganeso y de otros metales está generalmente sujeta a un número de riesgos y obstáculos, incluyendo accidentes industriales, disputas laborales, condiciones geológicas inesperadas o inusuales, cambios en las regulaciones ambientales, cambios ambientales y climáticos y otros fenómenos naturales como terremotos. Estas condiciones pueden resultar en daño o destrucción de los fondos mineros o instalaciones productivas, accidentes al personal y la muerte, daños ambientales, retrasos en el minado, pérdidas monetarias y posibles problemas legales. La Empresa está asegurada contra los daños típicos de la industria minera en México y en cantidades que la Compañía cree adecuadas, pero pudieran no proveer cobertura adecuada en ciertas circunstancias.

Relación con la Industria Siderúrgica
La mayoría de los productos de Autlán son vendidos y comercializados a la industria siderúrgica cuyos procesos industriales demandan cantidades substanciales de nuestros productos. Si los desarrollos tecnológicos y/o científicos introducen nuevos procesos para la producción de acero que no requieran tales cantidades substanciales de nuestros productos, la demanda de éstos se reduciría y las ventas de la Compañía se verían impactadas negativamente.

Dependencia de Ciertos Clientes
Todas las exportaciones de Autlán a los Estados Unidos de América se realizan mediante CCMA, LLC. Si la Compañía y CCMA, LLC terminan su relación comercial, las exportaciones a los Estados Unidos de América podrían verse temporalmente afectadas. La concentración de riesgo respecto de las cuentas por cobrar es importante, ya que, al 31 de diciembre de 2022, el 67% del total de la cartera de cuentas por cobrar, está concentrada en seis clientes (60% y 61% en 2021 y 2020, respectivamente). En adición, la Compañía mantiene reservas por deterioro con base en la recuperación esperada de las cuentas por cobrar.

Dependencia de Ciertos Insumos
La Empresa requiere realizar compras de mineral de manganeso de alta ley, reductores y otros materiales de importación para poder producir algunos de sus productos, por lo que la volatilidad que pueda tener el precio de estos insumos podría causar reducciones en los márgenes de la Compañía.

Costos de Energía
Los costos de energía, incluyendo el costo de electricidad y gas natural, influyen de manera importante en las operaciones de la Compañía. Autlán está sujeta a los efectos negativos de los aumentos en los precios de la energía. Tras la inauguración de la Central Hidroeléctrica Atexcaco en octubre 2011, Autlán abastece entre un 25% y un 30% de sus requerimientos de energía eléctrica de una manera sustentable adquiriendo la energía generada por Compañía de Energía Mexicana, S.A. de C.V. con un descuento del precio de CFE. De esta manera, logramos mitigar los incrementos en el precio de este insumo permitiéndonos ser aún más competitivos. En adición al abastecimiento de CEM, Autlán compra energía a terceros a descuento sobre la tarifa de CFE para mitigar los incrementos en precio de energía eléctrica.

A principios del 2014 Autlán anuncia que toma control de CEM durante el último trimestre del 2013 y a finales del 2017 ya la adquiere en un 100%. La Compañía continúa trabajando en desarrollar proyectos de autogeneración de energía eléctrica, solar y eólica con el objetivo de lograr a mediano

plazo satisfacer al menos el 75% de sus requerimientos, además de buscar combustibles sustitutos del gas natural para minimizar el riesgo de aumentos en los precios de éstos energéticos.

Operaciones financieras derivadas
Autlán utiliza instrumentos financieros derivados ("IFD") con el propósito de cubrir su riesgo ante una apreciación del peso, un incremento en las tasas de interés y/o la volatilidad del precio del oro, para lo cual utiliza IFD de tipo opciones de Tipo de Cambio, Forwards y Swaps de Tasa de Interés, así como Forwards y collares sin costo para el precio del oro y otros insumos relevantes a nuestra operación como el gas. La Compañía ha designado de cobertura para propósitos contables las operaciones de instrumentos financieros derivados. Sin embargo, la intención económica de todos los instrumentos es cubrir su exposición a los riesgos mencionados. La política establecida para cubrir el riesgo cambiario es celebrar contratos de instrumentos derivados para cubrir hasta el 60% de los ingresos presupuestados en moneda extranjera equivalentes aproximadamente al importe de los costos y gastos denominados en pesos. El plazo máximo de cobertura es de hasta doce meses y pueden utilizarse instrumentos como collares, forwards, swaps y opciones.

Mediante el uso de IFD, la empresa busca cubrir sus riesgos financieros; sin embargo, a su vez, se expone a un riesgo crediticio conocido como 'riesgo de contraparte'. Este riesgo de crédito se origina cuando la contraparte de la Compañía no cumple con las obligaciones determinadas dentro del contrato establecido para la operación de IFD.

Por lo anterior, la Compañía minimiza el riesgo de crédito en sus posiciones con IFD, llevando a cabo estas transacciones con intermediarios financieros reconocidos que gocen de excelente calidad moral y crediticia; la mayoría de estas operaciones son realizadas en mercados privados o extrabursátiles y con instituciones financieras internacionales, aunque también trabaja con instituciones nacionales.

Reformas fiscales
La Reforma Fiscal 2014 que entró en vigor el 1 de enero del 2014 puede tener diversos impactos en la compañía entre las que destacan:

1. Limita las deducciones en aportaciones a fondos de pensiones y salarios exentos, arrendamiento de automóviles, consumo en restaurantes y en las cutas de seguridad social; asimismo, elimina la deducción inmediata en activos fijos y de gastos de exploración en el sector minero.
2. Modifica la mecánica para acumular los ingresos derivados de enajenación a plazo y generaliza el procedimiento para determinar la ganancia en enajenación de acciones.
3. Establece una tasa del ISR aplicable para 2014 y los siguientes ejercicios del 30%; a diferencia de la anterior LISR que establecía una tasa del 30%, 29%, y 28% para 2013, 2014 y 2015, respectivamente.
4. Se elimina el régimen de consolidación fiscal.

En el 2015, se decreta un impuesto minero cuya tasa es del 7.5% a la utilidad entre ciertos ingresos por enajenación o venta derivados de la actividad extractiva y ciertos gastos considerados como deducibles en términos de lo establecido en la LISR.

En la reforma fiscal 2020 que entró en vigor el 1 de enero de 2020 pudiera tener el impacto respecto a la no deducibilidad de los intereses a cargo sobre la modalidad de la utilidad fiscal ajustada que señala el artículo 28 fracción XXXII de la Ley al Impuesto Sobre la Renta.

La iniciativa de Reforma Laboral para 2021 contempla la prohibición de la subcontratación de personal, solo permitiendo los servicios especializados o ejecución de obras especializadas.
Asimismo, la iniciativa contempla el derecho de los trabajadores a la PTU tendrá como límite máximo tres meses del salario del trabajador o el promedio de la participación recibida en los últimos tres años; se aplicará el monto que resulte más favorable al trabajador.

Al 1 de enero del 2023, el estado de Durango decreta un impuesto ecológico sobre la Emisión de Gases a la Atmosfera, dicho impuesto se causará en el momento que los contribuyentes realicen emisiones a la atmósfera que afecten el territorio del Estado, aplicando una cuota por el equivalente a 179 pesos por tonelada emitida de bióxido de carbono.

Riesgos de las estrategias de la Compañía
Las estrategias de la Compañía pueden en determinado momento no cumplirse debido a factores externos como lo son la ciclicidad y volatilidad de la industria en la cual participa.

Riesgo Financiero (financiamiento) y de Posición Financiera
La volatilidad de la industria siderúrgica, del manganeso y de los metales preciosos puede ocasionar periodos de una alta generación de flujo, así como afectar este mismo renglón de la manera opuesta. Por este motivo, un alto apalancamiento representa un riesgo, a menos que se tenga una posición sólida en caja para enfrentar compromisos. La posición financiera de Autlán ha sido muy sana y ha mejorado en los últimos años.

Riesgos por Incumplimiento de pago de pasivos bancarios, bursátiles o reestructuras de los mismos
Si la Empresa incumpliera en el pago de pasivos bancarios, bursátiles o reestructuras de los mismos, corre el riesgo de que la cotización de sus valores sea suspendida en la BMV por lo que el accionista podría tener la liquidez de su inversión detenida mientras dure la suspensión, al 31 de diciembre de 2022 no existe incumplimiento en el pago de pasivos bancarios, bursátiles o de reestructuras.

Riesgo de competitividad
Aunque la posición de mercado de la Empresa en México es muy importante, existe el riesgo de entrada de competidores extranjeros; muchos de los cuales entran a nuestro país en condiciones desleales; sin embargo, la Empresa toma oportunamente las medidas necesarias para tratar de contrarrestar este tipo de importaciones y prácticas desleales de comercio. En España, la planta de bióxido de manganeso electrolítico es la segunda

más importante dentro del continente europeo, por lo que Autlán se esfuerza por continuar con la eficiencia en sus operaciones ante la posibilidad de nuevos y más agresivos competidores.

Dependencia en personal clave
El éxito de una empresa está en buena medida sustentado en su personal. Las iniciativas estratégicas que se ha planteado Autlán demandan colaboradores comprometidos y capaces de contribuir de manera significativa en las acciones clave de la Empresa. En este sentido, dentro del marco de una preocupación constante por el desarrollo y crecimiento de nuestro personal, hemos avanzado considerablemente con el programa de "Equipos de Alto Desempeño", mediante el cual los trabajadores se organizan en equipos, manejan sus indicadores y operan en lo que llamamos su "Unidad Gerencial Básica". Bajo esta dinámica, los trabajadores de Autlán cuentan con una mayor participación en el manejo de sus procesos, generando un cambio cultural muy importante, que se refleja principalmente en la actitud del personal hacia el trabajo.

Riesgos de créditos que obliguen a conservar determinadas proporciones en su estructura financiera
La Empresa tiene que conservar algunas proporciones en su estructura financiera como parte de obligaciones asumidas con sus acreedores. En caso de incumplir con alguna de estas obligaciones, los acreedores podrían exigir el pago del crédito; aunque por contrato se tienen tiempos para remediar dicho incumplimiento. Es importante mencionar que la empresa se encuentra al corriente en el pago de todas sus obligaciones financieras al cierre del 2022.

Situación Económica
Nuestras operaciones las llevamos a cabo principalmente en México y una parte importante de nuestras ventas son nacionales. Por lo anterior, nuestras operaciones se podrían ver afectadas por las condiciones generales de la economía de México. En el pasado, México ha experimentado periodos de crecimiento lento o negativo, déficits fiscales, alta inflación y fluctuaciones cambiarias importantes, lo cual afecta directamente los resultados de la operación, nuestra capacidad financiera y liquidez. En adición, a partir 2020 se iniciaron operaciones en el País Vasco, Comunidad Autónoma Española, las particularidades del entorno español tienen similitudes con el entorno económico mexicano, tales como el reciente crecimiento desacelerado además de que actualmente cuenta con una de las tasas más altas de desempleo.

Fluctuaciones Cambiarias
El valor del peso ha estado sujeto a fluctuaciones significativas con respecto al dólar y esta volatilidad puede continuar hacia adelante. El tipo de cambio juega un papel primordial en los resultados de la Compañía ya que el 100% de las ventas son denominadas en dólares y aproximadamente el 60% de los costos y gastos son en pesos. De tal forma que una apreciación en el valor del peso con respecto al dólar produce un incremento en el equivalente en dólares de los costos y gastos que la Compañía eroga en pesos. Sin embargo, el efecto contrario favorecería a los resultados de la Compañía. La siguiente tabla muestra, para los períodos indicados, el tipo de cambio para solventar obligaciones determinadas en moneda extranjera (FIX) en la fecha de liquidación al fin del período y promedio, expresado en pesos nominales por dólar.

Paridad Peso/Dólar 2020-2022 (1)

Año terminado al 31 de diciembre	Paridad Fin de Período	Paridad Promedio (2)
2020	19.9487	21.4961
2021	20.5835	20.2818
2022	19.3615	20.1254
2T23 (3)	17.0720	17.7221

1)Fuente: Banco de México / Tipo de cambio para solventar obligaciones determinadas en moneda extranjera.
2)Promedio de tasas diario
3)Salvo el 2T23 que es trimestral.

Con la reciente adquisición de Cegasa, la exposición al riesgo por volatilidad en el tipo de cambio creció debido a que en la región donde opera la unidad Autlán EMD, la moneda oficial es el euro. Al tener ventas en dólares y pagar ciertos costos y gastos en euro, ocurre el mismo efecto que con el peso mexicano. No obstante, a diferencia del peso mexicano, el comportamiento del euro ha sido históricamente más estable frente al dólar. La siguiente tabla muestra, para los períodos indicados, el tipo de cambio para revalorización de balance del Banco de México al fin del período y promedio, expresado en euros nominales por dólar.

Paridad Euro/Dólar 2020-2022 (1)

Año terminado al 31 de diciembre	Paridad Fin de Período	Paridad Promedio (2)
2020	0.8174	0.8726
2021	0.8793	0.8474
2022	0.9376	0.9476
2T23 (3)	0.9203	0.9181

1)Fuente: Banco de México / Tipo de cambio para solventar obligaciones determinadas en moneda extranjera.
2)Promedio de tasas diario
3)Salvo el 2T23 que es trimestral.

La Empresa busca cubrir el riesgo y exposición al tipo de cambio mediante el uso de IFD de los denominados de cobertura. El uso de estos derivados puede representar un riesgo si el tipo de cambio muestra alta volatilidad lo que se puede traducir en pérdidas o ganancias adicionales para la Empresa dependiendo de la cobertura utilizada y el movimiento del tipo de cambio.

Inflación
La tasa anual de inflación de acuerdo a los cambios del INPC ha sido 7.82% en 2022, 7.36% en 2021 y 3.15% en 2020. El nivel de inflación actual de México se elevó un 0.5% en el último año. El incremento en las tasas de inflación podría afectar de forma negativa nuestra empresa, las condiciones financieras y los resultados de la operación afectando el poder adquisitivo del consumidor, reflejándose en la demanda de nuestros productos y servicios, y si la inflación excede nuestra alza en precios, nuestros precios e ingresos se afectarán en términos "reales".

A continuación, se presentan los porcentajes de la inflación, según se indica:

Inflación año terminado al 31 diciembre

Año terminado	Anual	Últimos 3 años
2020	3.15 %	10.81%
2021	7.36%	13.36%
2022	7.82%	18.33%
2T23 (1)	5.06%	18.65%

1)Salvo el 2T23 que es el trimestre

Con las actividades que se iniciaron este año en el País Vasco a través de Autlán EMD, la inflación en España se vuelve un indicador relevante. El país ha tenido una tasa anual de inflación estable de acuerdo con las dependencias oficiales según se indica:

Inflación año terminado al 31 diciembre

Año terminado	Anual
2020	0.8%
2021	-0.5%
2022	6.6%
2T23 (1)	2.2%

1)Salvo el 2T23 que es el trimestre

Eventos Políticos
El Gobierno de México tiene una gran influencia en muchos aspectos de la economía mexicana. Las acciones que el Gobierno tome en torno a la economía y regulación de ciertas industrias, incluyendo la minería, energía, moneda, tasas de interés e impuestos, podrían afectar significativamente a empresas del sector privado, incluyendo la nuestra. Además, estas acciones podrían afectar las condiciones de mercado, los precios y el rendimiento de las inversiones en México.

Aunado a los factores de política interna, la política global tiene una gran injerencia en la operación de Autlán. Cambios frecuentes en las tendencias y relaciones de poder, políticas públicas y normatividad afectan de manera directa los precios globales de los metales, los impuestos desprendidos de la operación, entre otros factores.

El mantenimiento y mejora de nuestra capacidad productiva requiere inversiones significativas, sin poder asegurar que se alcance el retorno esperado sobre estas inversiones
En el curso ordinario de los negocios se contempla implementar planes de expansión y de mejora en instalaciones existentes. Existe la posibilidad de que no se obtenga el rendimiento esperado sobre las inversiones, particularmente si se presentan ciertos eventos adversos, incluyendo cambios en los mercados de los productos, proyecciones inexactas, incluyendo proyecciones en relación con las futuras demandas del mercado, las proyecciones con base en las cuales se hubiesen adoptado las decisiones relacionadas con la oportunidad o la forma de dichas inversiones resultasen inexactas, o bien que no se puedan obtener recursos suficientes para hacer cualesquiera gastos de inversión necesarios. Lo anterior podría tener un efecto material adverso sobre los resultados de operación, incluyendo costos por el deterioro de activos de la Compañía. Asimismo, existe la posibilidad de que los actuales proyectos no sean concluidos de manera oportuna o en su totalidad, debido a factores tales como la incapacidad de obtener financiamiento, cambios regulatorios, falta de cumplimiento o disponibilidad de los contratistas y subcontratistas y problemas de logística lo cual podría impedir o dificultar la implementación de la estrategia de negocios, lo que a su vez podría afectar adversamente el negocio, resultados de operación y condición financiera de Autlán.

Los conflictos laborales podrían afectar nuestros resultados de operación
Se tienen celebrados diversos contratos colectivos de trabajo con distintos sindicatos. Se renegocian los contratos colectivos de trabajo cada año respecto a los salarios y cada dos años respecto a los demás términos. Aproximadamente el 63% de los empleados en total están representados por

los sindicatos. La imposibilidad de negociar exitosamente las renovaciones podría tener un efecto adverso en la Compañía y sus resultados de operación. Asimismo, en caso de que se enfrenten situaciones financieras adversas, se podrían presentar dificultades para cumplir con las condiciones establecidas en dichos contratos, lo cual podría tener un impacto negativo en el negocio y resultados de operación de Autlán.

Ocasionalmente experimentamos presiones por parte de los sindicatos para incrementar los beneficios de los empleados, lo cual podría repercutir en los resultados. De igual forma, no podemos garantizar que las relaciones con los trabajadores sindicalizados estarán exentas de disputas individuales o colectivas. Una disputa colectiva acompañada de una interrupción temporal o huelga prolongada de los trabajadores podría tener un impacto negativo en el negocio y resultados de operación y podrían expandirse a las diferentes plantas en las que se tienen operaciones.

La Emisora está expuesta a prácticas de competencia desleal de sus competidores
Competidores extranjeros de la Emisora podrían realizar prácticas de comercio desleal, incluyendo dumping, que podrían tener como resultado que los clientes de la Emisora opten por adquirir los productos de dichos competidores en lugar de los productos de Autlán. Lo anterior, podría a su vez tener como resultado una disminución en los ingresos de la Compañía y, por ende, un efecto negativo en sus resultados de operación.

Las ventas de la Compañía podrían disminuir en caso de que disminuya la demanda global de acero y otras aleaciones metálicas
Las ferroaleaciones son un insumo muy importante para la producción de acero y otras aleaciones metálicas; de hecho, los productores de acero y productos de acero son los principales consumidores de ferroaleaciones. En caso de que disminuya la demanda de acero a nivel global o en los principales mercados en los que se comercializan los productos de la Compañía, se verificaría también una disminución en la demanda de dichos productos, lo cual podría a su vez tener como resultado una disminución en los ingresos de la Compañía y, por ende, un efecto negativo en sus resultados de operación.

Las concesiones mineras de la Compañía podrían ser revocadas en determinadas circunstancias
Conforme a las leyes aplicables, los recursos minerales pertenecen a la Nación y se requieren concesiones del Gobierno Federal para explorar y explotar potencial mineral. Las concesiones de las que son titulares la Emisora y sus subsidiarias en relación con sus operaciones, proyectos en desarrollo y prospectos de exploración podrían ser revocadas por el Gobierno Federal en determinadas circunstancias, incluyendo aquéllas en las que la Emisora no alcance los niveles mínimos de gasto (o la penalización correspondiente no se pague a las autoridades competentes), si ciertas cuotas no son pagadas al Gobierno Federal, o si las normas ambientales o de seguridad no se cumplen. La revocación de una o más concesiones de extracción, exploración u otras concesiones de la Emisora y sus subsidiarias podría tener un efecto adverso importante sobre sus resultados de operación y situación financiera, y podría impedir el desarrollo o la continua operación de una mina o proyecto.

Las actividades de la Compañía están sujetas a riesgos ambientales como resultado de los procesos de extracción y producción
Los procesos de extracción y producción, así como el uso de sustancias químicas y explosivos dentro de las unidades mineras y plantas de ferroaleaciones de la Compañía, implican ciertos riesgos ambientales que podrían generar impactos al ambiente. Dichos riesgos podrían sujetar a la Compañía a la imposición de sanciones, sin embargo, se cuenta con un sistema de gestión ambiental para identificar todos los aspectos ambientales y generar acciones de mitigación para aquellos aspectos significativos que podrían llegar a generar un impacto negativo sobre el ambiente en materia de agua, aire, o suelo. La Compañía ha establecido medidas de prevención para eliminar los riesgos ambientales inherentes a sus procesos productivos, y cuenta con procedimientos de atención ante emergencias en caso de alguna contingencia ambiental.

La producción de la Emisora depende de que los proveedores y contratistas externos provean el equipo, la materia prima y los servicios
La Compañía depende de proveedores y contratistas externos para el abastecimiento de equipo y materia prima que se utilizan en, y la prestación de servicios necesarios para, el desarrollo, la construcción y operación continua de sus minas, y el procesamiento de los minerales. Cualquier demora o falta de cumplimiento de sus proveedores o contratistas externos, o la incapacidad de la Compañía de obtener el equipo, materia prima o servicios necesarios (incluyendo como resultado de huelgas o paros laborales), podría afectar la capacidad de producción de la Emisora, lo que a su vez podría tener un efecto adverso importante en sus resultados de operación y situación financiera.

Riesgos Sociales
Las operaciones de las unidades mineras, plantas de ferroaleaciones, y central hidroeléctrica de la Compañía se llevan a cabo alrededor de una serie de comunidades que se ven altamente influenciadas por la existencia de la Compañía. En la búsqueda de comunicación efectiva, diálogo abierto y la detección temprana de conflictos sociales, la Compañía ha establecido un Sistema de Comunicación y Atención a la Comunidad que permite la formalización de todas las inquietudes y solicitudes de los grupos de interés externos asociados directamente con la operación, con el propósito de disminuir riesgos latentes de inconformidades que pudieran manifestarse en conflictos por parte de las comunidades. A través de este sistema, se formaliza la relación de las comunidades con la Compañía, y juntos se retroalimentan para llegar a soluciones comunes y evitar conflictos sociales.

Riesgos de tecnologías de la información
Al igual que cualquier compañía que tiene sus procesos interconectados por redes públicas y privadas en conjunto, la empresa está expuesta a los riesgos que los medios electrónicos tienen en la actualidad. Algunos pueden ser contagio de virus informáticos o ataques de hackeo. Aunque existen medidas de prevención y sistemas de seguridad, éstas pudieran fallar y existe el riesgo de caídas de sistemas en el tiempo en que se aplican las medidas correctivas.

Aunado a los riesgos externos, existe el riesgo de que los usuarios no hayan probado correctamente sus copias de seguridad, riesgos de deterioro de equipo de cómputo por edad o descargas eléctricas o simplemente por falta de cuidado en el uso de los equipos asignados a los usuarios.

Riesgos de Epidemias y Pandemias

La Compañía está expuesta a riesgos fuera de su control, como lo pueden ser epidemias y pandemias. Las medidas de prevención para frenar el incremento de contagios pueden llevar a una desaceleración de la economía del país y/o de los países en los que Autlán tiene presencia operativa y/o comercial. Para Autlán puede representar una disminución en sus ventas por la baja en el nivel de producción al tener que disminuir el número de personal dentro de las instalaciones para cuidar al capital humano y comunidades aledañas a las operaciones.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

Cifras Relevantes
Adopción del Dólar como Moneda Funcional y de Reporte

En cumplimiento con las normas internacionales de contabilidad (NIIF o IFRS, por sus siglas en inglés), la moneda funcional debe determinarse de acuerdo con la moneda del entorno económico en el cual opera predominantemente la emisora y sus subsidiarias, lo que para el caso de Autlán es el dólar americano. Por esta situación, las cifras aquí reportadas han sido preparadas en esa moneda.

Informe de los Resultados por el Segundo Trimestre del 2023
Estado de Resultados al 30 de junio de 2023
(cifras en miles de dólares, a menos de que se especifique lo contrario)
(de acuerdo a NIIF ó IFRS por sus siglas en inglés)

	Cifras Acumuladas		Cifras Trimestrales				
	2023	2022	2T23	1T23	4T22	3T22	2T22
Ventas Netas	**201,757**	**332,779**	**85,805**	**115,952**	**135,904**	**155,469**	**175,775**
Ferroaleaciones *(miles TM)*	108.5	119.7	51.2	57.3	54.3	58.4	61.8
Minería Manganeso *(miles TM)*	40.6	49.2	4.3	36.3	28.5	15.6	36.6
Energía* *(GWh)*	69.8	83.8	30.4	39.3	65.7	54.3	34.9
EMD *(miles TM)*	4.0	5.0	1.5	2.4	2.0	1.1	2.3
Costo de Ventas	**-169,309**	**-225,217**	**-73,920**	**-95,389**	**-130,727**	**-108,525**	**-123,539**
Utilidad Bruta	**32,448**	**107,562**	**11,885**	**20,563**	**5,177**	**46,945**	**52,236**
Gastos de Operación	**-35,065**	**-37,818**	**-16,001**	**-19,063**	**-26,441**	**-21,576**	**-21,163**
Utilidad de Operación	**-2,617**	**69,744**	**-4,116**	**1,499**	**-21,264**	**25,369**	**31,073**
UAFIRDA	**18,856**	**135,475**	**5,334**	**13,522**	**28,058**	**50,672**	**71,754**
Utilidad Neta	**-31,851**	**53,179**	**-19,387**	**-12,464**	**-41,731**	**16,300**	**26,772**

** Al momento de consolidar los resultados, se eliminan las ventas de Autlán Energía a nuestras plantas de ferroaleaciones.*

Ventas Netas

En el segundo trimestre del 2023, la continua disminución en los precios de nuestros productos y la menor demanda por parte de las acerías se reflejó en los ingresos del periodo sumando $85.8 millones de dólares reduciéndose en la mitad contra el mismo periodo del año anterior.

En la primera mitad del año, las ventas netas totalizaron $201.8 millones de dólares presentando un decremento del 39% contra el primer semestre del 2022 en donde la reducción promedio del precio en un 50% fue el factor principal de esta caída.

Costo de Ventas

El costo de ventas del segundo trimestre del 2023 fue de $73.9 millones de dólares contrayéndose en 40% a lo reportado en el 2T22. Los precios de los insumos de la operación se mantuvieron en altos niveles lo que, aunado a la fuerte apreciación del peso, se tradujo en una reducción en el margen bruto.

En el primer semestre del 2023, el costo de ventas disminuyó en 25% contra el mismo periodo del año anterior pero no fue suficiente contra la disminución reportada en el renglón de ventas netas.

Gastos y Utilidad de Operación

El disciplinado control de gastos reflejó una disminución de $5.2 millones de dólares en los gastos de operación del segundo trimestre del 2023 contra el 2T22, los cuales sumaron $16.0 millones de dólares. En la primera mitad del año, los gastos fueron un 7% menor a lo reportado en el mismo periodo del año anterior y esto a pesar de una fuerte apreciación del peso que tuvo un impacto negativo en este renglón.

El resultado de operación del trimestre registró una pérdida de $4.1 millones de dólares.

En cuanto a la generación de UAFIRDA, en el primer semestre del 2023 se registró un monto de $18.9 millones de dólares, el cual representó el 9.3% de las ventas. La contracción en la generación de flujo de efectivo de la operación contra los periodos anteriores se debe a la caída de los precios, el impacto de la apreciación del peso, la menor demanda de ferroaleaciones en el mercado mexicano y a que los costos no disminuyeron en la misma proporción de las ventas.

Ingresos y Gastos Financieros

El resultado integral de financiamiento del 2T23 fue de $17.1 millones de dólares, de los cuales $11.3 millones se deben a la pérdida en cambios registrada debido a la fuerte apreciación del peso en el periodo. Es importante mencionar que la pérdida en cambios registrada en el trimestre no representó flujo de efectivo.

En el acumulado del año, este rubro sumó $31.0 millones de dólares de los cuales $20.0 millones corresponden a la pérdida cambiaria, que como se mencionó no representó flujo.

Utilidad (Pérdida) Neta

En la primera mitad del 2023, se registró un resultado negativo neto de $31.8 millones de dólares de los cuales $20.0 millones corresponden a la pérdida cambiaria y que no es flujo de efectivo.

Perspectivas

Hacia el segundo semestre del año, se prevé que la economía global experimente una gradual desaceleración debido a varios factores de riesgo. Estos riesgos incluyen posible volatilidad en los mercados financieros, presiones inflacionarias y un menor crecimiento en la actividad manufacturera. La economía global, de acuerdo al pronóstico del Fondo Monetario Internacional (FMI), podría enfrentar ciertas dificultades en su crecimiento durante el segundo semestre del año.

Respecto a la industria siderúrgica, la producción mundial de acero pudiera estar sujeta a la evolución que presente la industria siderúrgica en China. Por otro lado, se estima que las cotizaciones del mineral de manganeso y ferroaleaciones puedan seguir exhibiendo altibajos, principalmente debido a la sobre oferta existente y los altos niveles de inventario de manganeso.

La industria de baterías primarias de Europa tiene su mayor demanda en la segunda mitad del año calendario, por lo que se espera un repunte en los consumos de los clientes de EMD. Por su parte el mercado de baterías recargables para EV ha experimentado crecimientos muy importantes y muestra una perspectiva favorable para los próximos años.

Autlán cuenta con 70 años de experiencia en el manejo y desarrollo de minerales y materiales de manganeso. Resultado de sus esfuerzos de investigación y desarrollo, ha desarrollado satisfactoriamente muestras de sulfato de manganeso de alta pureza (HP MSM por sus siglas en inglés) que cumple con los estándares de calidad que hoy solicita el mercado y continuará en el impulso de este nicho de grandes perspectivas a futuro siendo la única solución de manganeso para baterías recargables integrada en Norteamérica y con operaciones en Europa, regiones que presentan, después de China, el mayor potencial de crecimiento para el mercado de baterías recargables de EV.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

Balance General
Al 30 de junio de 2023
(cifras en miles de dólares)
(de acuerdo a NIIF ó IFRS por sus siglas en inglés)

ACTIVO	jun-23	dic-22	Var
Caja	78,506	116,689	-33%
Cuentas por Cobrar	40,902	75,291	-46%
Inventarios	131,658	123,285	7%
Compañías Relacionadas	496	391	27%
Otros circulantes	54,660	60,059	-9%
Total Activo Circulante	**306,222**	**375,716**	**-18%**
Inst. Financieros Derivados	3,324	2,280	46%
Activo Fijo, neto	260,140	265,828	-2%
Activos Arrendados	7,478	8,876	-16%
Propiedades Mineras	57,135	53,251	7%
Activo Intangible	58,085	58,123	0%
Crédito Mercantil	21,268	21,078	1%
Otros activos no circulantes	15,778	15,254	3%
Activos Diferidos	19,882	19,917	0%
ACTIVO TOTAL	**749,312**	**820,323**	**-9%**
Préstamos Bancarios C.P.	75,687	68,794	10%
Pasivos por Arrendamientos C.P.	7,187	4,261	69%
Proveedores	116,971	70,357	66%
Compañías Relacionadas C.P.	2,297	1,887	22%
Otros Pasivos C.P.	17,807	78,960	-77%
Préstamos Bancarios L.P.	112,988	122,971	-8%
Pasivos por Arrendamientos L.P.	4,320	7,888	-45%
Pensiones y Jubilaciones	20,597	17,482	18%
ISR diferido por pagar	82,644	84,113	-2%
Otros Pasivos L.P.	12,682	11,172	14%
PASIVO TOTAL	**453,181**	**467,886**	**-3%**
CAPITAL CONTABLE	**293,199**	**349,234**	**-16%**
Interés Minoritario	2,931	3,203	-8%
TOTAL PASIVO Y CAPITAL	**749,312**	**820,323**	**-9%**

**Las cifras correspondientes al 2023 y 2022 están presentadas y preparadas en base a la moneda funcional y de reporte dólar.*

A pesar de las complicadas condiciones del mercado reflejadas en los resultados, la posición financiera de la empresa mantiene una solidez que le permite enfrentar éstos retos.

El saldo de **Caja** presenta una disminución de $38.2 millones de dólares contra el cierre del 2022 registrando un saldo de $78.5 millones de dólares. Los recursos fueron utilizados principalmente para cubrir y reducir compromisos financieros y fiscales, así como para el pago del dividendo aprobado por la asamblea de accionistas.

El renglón de **Cuentas por Cobrar** presentó una disminución del 46% debido a la buena cobranza del periodo y el ajuste en precios en ventas. Al cierre de junio 2023 el saldo de la cartera es de $40.9 millones de dólares manteniendo una sana condición de la cartera.

Los **Inventarios** al cierre del primer semestre del 2023, reflejan un aumento de $8.4 millones de dólares debido al incremento de producto terminado y materias primas por el menor volumen vendido y la consecuente menor producción de nuestros clientes. El saldo a junio fue de $131.6 millones de dólares.

El **Pasivo** ha continuado disminuyendo para asegurar un sano perfil de vencimientos hacia el largo plazo. Al cierre de junio 2023 la deuda total fue de $200.2 millones de dólares y un apalancamiento neto de 1.3 veces.

El **Capital Contable** de la empresa al cierre del primer semestre de 2023 registró $296.1 millones de dólares, disminuyendo en $56.3 millones contra diciembre del 2022, por el resultado neto del semestre y el dividendo pagado por el ejercicio 2022.

Inversiones

En la División Autlán Manganeso, se ha continuado con inversiones de exploración en el tajo Naopa, con el objetivo de seguir incrementando los recursos y reservas. Asimismo, se destinaron fondos a la modernización del horno de nodulización con el objetivo de mantener la producción y disminuir costos.

En cuanto a ferroaleaciones, con el objetivo de maximizar la utilización de los hornos, se han llevado a cabo los mantenimientos preventivos en todas las plantas, se ha invertido en innovación para mejorar la alimentación de materia prima. Como se anunció recientemente, hemos iniciado el proyecto de incremento de producción del Horno 16 en la planta de Gómez Palacio y se adelantó el mantenimiento del Horno 15.

En Autlán Metallorum se mantienen las inversiones en exploración y muestreo, cuyos resultados preliminares son alentadores, con el objetivo de validar mas reservas y recursos. Concluyeron exitosamente las campañas de extracción de metal de los patios de lixiviación.

Por el lado de sustentabilidad y comunidades, se dio seguimiento a las inversiones en remediación, reforestación y carreteras, además de los programas de obras sociales en las comunidades.

En adición, se continúan inversiones de Investigación y Desarrollo enfocados en mejorar nuestro EMD para baterías primarias, así como en materiales de manganeso de alta pureza que son utilizados en baterías recargables para vehículos eléctricos (EV por sus siglas en inglés) y de continuar mejorando nuestra huella de carbón y estructura de costos a través de esfuerzos en economía circular.

Control interno [bloque de texto]

La Administración de la compañía es la responsable de la preparación de los estados financieros y toda la información contenida en este informe, de conformidad con las modificaciones a las Reglas para Compañías Públicas y Otros Participantes del Mercado de Valores Mexicanos, emitidas por la CNBV el 27 de enero de 2009, sus estados financieros a partir del ejercicio 2012, están bajo el marco normativo contable de IFRS.

La Compañía tiene establecido un sistema de control interno con el objetivo de proporcionar entre otras cosas, la fiabilidad razonable de la información financiera, la eficiencia y eficacia de las operaciones y el cumplimiento de leyes y reglamentos aplicables.

Las políticas y procedimientos establecidos son autorizados por la dirección general y las direcciones funcionales encargadas de cumplir con los fines organizacionales y de negocios. Asimismo, existe un proceso de mejora continua tendiente a fortalecer y transparentar la revelación de la información financiera.

Adicionalmente la compañía tiene un departamento de auditoría interna cuyas principales funciones son; la planeación, coordinación y dirección de actividades tendientes a la revisión permanente a la eficiencia con que está operando el sistema de control interno establecido en la organización y apoyando en todas las actividades al comité de auditoría, manteniendo un sistema de seguimiento de las deficiencias detectadas en la auditoria para determinar las medidas correctivas para su solución.

Además, la Compañía cuenta también con dos órganos intermedios los cuales sesionan de manera periódica para revisar los resultados y el buen desempeño de la Compañía y son los siguientes:

Comité de Auditoría: cuyas funciones principales, son la evaluación del desempeño de los auditores externos y de sus reportes; evaluar el alcance y los resultados preliminares y definitivos de las auditorías internas y externas de tipo contable y fiscal practicadas a la Compañía; revisar los estados financieros, reportes o informes de carácter contable y fiscal a ser sometidos a la consideración de los accionistas o del Consejo de Administración;

supervisar las políticas administrativas, contables y de control interno de Autlán, pudiendo proponer al Consejo de Administración cambios a las mismas y verificar su cumplimiento. También se encarga de supervisar la existencia de políticas, procedimientos y controles al régimen auto regulatorio aplicable a los consejeros, directivos, apoderados y empleados de la Emisora; así como elaborar un reporte anual sobre sus actividades y presentarlo al Consejo de Administración.

Comité de Prácticas Societarias: El cual se encarga de realizar entre otras las siguientes funciones; Recomendar al Consejo de Administración respecto de la determinación de los sueldos, bonos y demás prestaciones, que habrán de corresponder a los principales funcionarios de la Compañía; Diseñar, proponer, establecer e implementar planes de capacitación al personal; Sugerir al Consejo de Administración los nombramientos y remociones de personal directivo; El desarrollo, evaluación y seguimiento de aquellos proyectos y programas que el Consejo de Administración le asigne, aprobación de operaciones entre partes relacionadas; y reportar periódicamente al Consejo de Administración sobre sus actividades y el ejercicio de sus funciones.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

La Administración evalúa el desempeño de Autlán frente a sus objetivos a través de los siguientes indicadores principales:
1. UAFIRDA sobre activo operativo neto
2. Margen % de generación de UAFIRDA
3. Deuda sobre UAFIRDA

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	AUTLAN
Periodo cubierto por los estados financieros:	2023-01-01 al 2023-06-30
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2023-06-30
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	AUTLAN
Descripción de la moneda de presentación :	USD
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	1000
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	2
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	2019-10-01 al 2019-12-31
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Información general

Compañía Minera Autlán, S. A. B. de C. V. (“La Entidad” o “Autlán”), es una empresa mexicana, constituida en el año 1953, cuya actividad principal es la extracción de mineral de manganeso y la producción y venta de ferroaleaciones, utilizadas principalmente en la producción de acero, además de la generación de energía eléctrica. A partir de la Adquisición de las divisiones Autlán Metallorum (2018) y Autlán EMD en (2021), las actividades de Autlán también incluyen la exploración, explotación y beneficio de minerales metálicos y preciosos y la producción de bióxido de manganeso electrolítico. Los términos “Autlán” o “Entidad”, se refieren a Compañía Minera Autlán, S. A. B. de C. V., en conjunto con sus subsidiarias consolidadas. La Entidad es subsidiaria de Autlán Holding, S. A. P. I. de C. V. (última tenedora).

Autlán tiene su domicilio en Av. Pedro Ramírez Vázquez 200-10, San Pedro Garza García, Nuevo León, México y desarrolla su actividad a través de unidades operativas ubicadas en Tamós en el Estado de Veracruz, Molango, Naopa y Nonoalco en el Estado de Hidalgo, Teziutlán y Atexcaco en el Estado de Puebla y Gómez Palacio, en el Estado de Durango. Además, cuenta con diversas empresas subsidiarias que se indican en la Nota 3.4. Las acciones de Autlán cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores.

En estos estados financieros y sus notas, cuando se hace referencia a dólares o “$” estos corresponden a miles de dólares de los Estados Unidos de América, así mismo cuando se hace referencia a pesos o “Ps$”, se trata de miles de pesos mexicanos.

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2023-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2022-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	78,506,000	116,689,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	41,398,000	75,682,000
Impuestos por recuperar	0	0
Otros activos financieros	0	0
Inventarios	131,658,000	123,285,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	54,660,000	60,059,000
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	306,222,000	375,715,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	306,222,000	375,715,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	3,324,000	2,280,000
Inversiones registradas por método de participación	1,186,000	1,332,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0
Propiedades, planta y equipo	260,140,000	265,828,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	7,478,000	8,876,000
Crédito mercantil	21,268,000	21,078,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	58,085,000	58,123,000
Activos por impuestos diferidos	19,882,000	19,917,000
Otros activos no financieros no circulantes	71,727,000	67,174,000
Total de activos no circulantes	443,090,000	444,608,000
Total de activos	749,312,000	820,323,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	119,268,000	72,244,000
Impuestos por pagar a corto plazo	1,760,000	59,670,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	75,687,000	68,794,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	7,187,000	4,261,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	17,184,000	19,291,000
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	0	0
Total provisiones circulantes	0	0
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	221,086,000	224,260,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	221,086,000	224,260,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2023-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2022-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	112,988,000	122,971,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	4,320,000	7,888,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	20,597,000	17,482,000
Otras provisiones a largo plazo	12,684,000	11,172,000
Total provisiones a largo plazo	33,281,000	28,654,000
Pasivo por impuestos diferidos	81,507,000	84,113,000
Total de pasivos a Largo plazo	232,096,000	243,626,000
Total pasivos	453,182,000	467,886,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	71,633,000	72,578,000
Prima en emisión de acciones	32,993,000	32,993,000
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	201,555,000	256,706,000
Otros resultados integrales acumulados	(12,982,000)	(13,043,000)
Total de la participación controladora	293,199,000	349,234,000
Participación no controladora	2,931,000	3,203,000
Total de capital contable	296,130,000	352,437,000
Total de capital contable y pasivos	749,312,000	820,323,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2023-01-01 - 2023-06-30	Acumulado Año Anterior 2022-01-01 - 2022-06-30	Trimestre Año Actual 2023-04-01 - 2023-06-30	Trimestre Año Anterior 2022-04-01 - 2022-06-30
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	201,757,000	332,779,000	85,805,000	175,775,000
Costo de ventas	169,309,000	225,217,000	73,920,000	123,540,000
Utilidad bruta	32,448,000	107,562,000	11,885,000	52,235,000
Gastos de venta	5,448,000	6,238,000	1,758,000	3,826,000
Gastos de administración	25,919,000	24,368,000	12,435,000	12,516,000
Otros ingresos	0	0	0	0
Otros gastos	3,698,000	7,213,000	1,808,000	4,821,000
Utilidad (pérdida) de operación	(2,617,000)	69,743,000	(4,116,000)	31,072,000
Ingresos financieros	3,024,000	783,000	2,221,000	424,000
Gastos financieros	34,057,000	13,124,000	19,348,000	2,181,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	(33,650,000)	57,402,000	(21,243,000)	29,315,000
Impuestos a la utilidad	(1,474,000)	4,555,000	(1,934,000)	2,851,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	(32,176,000)	52,847,000	(19,309,000)	26,464,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	(32,176,000)	52,847,000	(19,309,000)	26,464,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	(31,851,000)	53,178,000	(19,387,000)	26,770,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	(325,000)	(331,000)	78,000	(306,000)
Utilidad por acción [bloque de texto]				
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	(0.0995)	0.1634	(0.0597)	0.08182
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	(0.0995)	0.1634	(0.0597)	0.08182
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	(0.0995)	0.1634	(0.0597)	0.08182
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	(0.0995)	0.1634	(0.0597)	0.08182

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2023-01-01 - 2023-06-30	Acumulado Año Anterior 2022-01-01 - 2022-06-30	Trimestre Año Actual 2023-04-01 - 2023-06-30	Trimestre Año Anterior 2022-04-01 - 2022-06-30
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	(32,176,000)	52,847,000	(19,309,000)	26,464,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	100,000	(923,000)	(7,000)	(570,000)
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	100,000	(923,000)	(7,000)	(570,000)
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	(39,000)	2,205,000	826,000	339,000
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	(39,000)	2,205,000	826,000	339,000
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2023-01-01 - 2023-06-30	Acumulado Año Anterior 2022-01-01 - 2022-06-30	Trimestre Año Actual 2023-04-01 - 2023-06-30	Trimestre Año Anterior 2022-04-01 - 2022-06-30
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	61,000	1,282,000	819,000	(231,000)
Total otro resultado integral	61,000	1,282,000	819,000	(231,000)
Resultado integral total	(32,115,000)	54,129,000	(18,490,000)	26,233,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	(31,790,000)	54,460,000	(18,568,000)	26,539,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	(325,000)	(331,000)	78,000	(306,000)

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2023-01-01 - 2023-06-30	Acumulado Año Anterior 2022-01-01 - 2022-06-30
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	(32,176,000)	52,847,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	0	0
+ Impuestos a la utilidad	(1,474,000)	4,555,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	10,788,000	11,941,000
+ Gastos de depreciación y amortización	21,474,000	65,731,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	0	0
+ Provisiones	2,037,000	1,602,000
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	0	0
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	0	102,000
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	0
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(8,373,000)	(18,378,000)
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	34,284,000	(12,380,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	5,399,000	(16,917,000)
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	47,023,000	(10,083,000)
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	(60,654,000)	(20,820,000)
+ Otras partidas distintas al efectivo	0	0
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	50,504,000	5,353,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	18,328,000	58,200,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses recibidos	0	0
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	18,328,000	58,200,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	0	0
- Compras de propiedades, planta y equipo	6,864,000	3,857,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	0	0
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	9,771,000	9,605,000

Concepto	Acumulado Año Actual 2023-01-01 - 2023-06-30	Acumulado Año Anterior 2022-01-01 - 2022-06-30
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	3,024,000	782,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(13,611,000)	(12,680,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	945,000	3,342,000
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	0	0
- Reembolsos de préstamos	3,089,000	7,963,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	1,436,000	3,211,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos	0	0
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	23,300,000	10,197,000
- Intereses pagados	14,028,000	12,692,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(42,798,000)	(37,405,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(38,081,000)	8,115,000
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(102,000)	52,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(38,183,000)	8,167,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	116,689,000	67,827,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	78,506,000	75,994,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

	Componentes del capital contable [eje]								
Hoja 1 de 3	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	72,578,000	32,993,000	0	256,706,000	0	(10,927,000)	0	0	213,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	(31,851,000)	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	100,000	0	0	(39,000)
Resultado integral total	0	0	0	(31,851,000)	0	100,000	0	0	(39,000)
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	23,300,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(945,000)	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(945,000)	0	0	(55,151,000)	0	100,000	0	0	(39,000)
Capital contable al final del periodo	71,633,000	32,993,000	0	201,555,000	0	(10,827,000)	0	0	174,000

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	(2,329,000)	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	(2,329,000)	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(13,043,000)	349,234,000	3,203,000	352,437,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	(31,851,000)	(325,000)	(32,176,000)
Otro resultado integral	0	0	0	0	61,000	61,000	0	61,000
Resultado integral total	0	0	0	0	61,000	(31,790,000)	(325,000)	(32,115,000)
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	23,300,000	0	23,300,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	53,000	53,000
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(945,000)	0	(945,000)
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	61,000	(56,035,000)	(272,000)	(56,307,000)
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(12,982,000)	293,199,000	2,931,000	296,130,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	80,282,000	32,993,000	0	239,156,000	0	(10,278,000)	0	0	(1,434,000)
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	53,178,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(923,000)	0	0	2,205,000
Resultado integral total	0	0	0	53,178,000	0	(923,000)	0	0	2,205,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	10,197,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(3,342,000)	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(3,342,000)	0	0	42,981,000	0	(923,000)	0	0	2,205,000
Capital contable al final del periodo	76,940,000	32,993,000	0	282,137,000	0	(11,201,000)	0	0	771,000

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	(2,176,000)	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	(2,176,000)	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(13,888,000)	338,543,000	3,790,000	342,333,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	53,178,000	(331,000)	52,847,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	1,282,000	1,282,000	0	1,282,000
Resultado integral total	0	0	0	0	1,282,000	54,460,000	(331,000)	54,129,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	10,197,000	0	10,197,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	(232,000)	(232,000)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(3,342,000)	0	(3,342,000)
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	1,282,000	40,921,000	(563,000)	40,358,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(12,606,000)	379,464,000	3,227,000	382,691,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2023-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2022-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	29,140,000	29,140,000
Capital social por actualización	51,387,000	51,387,000
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	0	0
Numero de funcionarios	12	12
Numero de empleados	760	798
Numero de obreros	1,370	1,452
Numero de acciones en circulación	323,431,016	323,431,016
Numero de acciones recompradas	11,436,022	10,336,955
Efectivo restringido	7,365,000	7,470,000
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2023-01-01 - 2023-06-30	Acumulado Año Anterior 2022-01-01 - 2022-06-30	Trimestre Año Actual 2023-04-01 - 2023-06-30	Trimestre Año Anterior 2022-04-01 - 2022-06-30
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	19,920,000	65,731,000	7,898,000	40,682,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2022-07-01 - 2023-06-30	Año Anterior 2021-07-01 - 2022-06-30
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	493,130,000	592,605,000
Utilidad (pérdida) de operación	1,489,000	90,886,000
Utilidad (pérdida) neta	(57,654,000)	62,900,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	(57,281,000)	63,536,000
Depreciación y amortización operativa	94,545,000	127,268,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Bancarios [sinopsis]																
Comercio exterior (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Con garantía (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banca comercial																
1 BANCO DEL BAJIO S.A. / NACIONAL FINANCIERA, SNC, INSTITUTO DE BANCA DE DESARROLLO	NO	2016-11-06	2031-11-23	TIIE 28 + 4.0%	1,539,000	1,617,000	2,293,000	2,549,000	2,812,000	12,657,000	0	0	0	0	0	0
2 BANCO SANTANDER MEXICO, S.A.	NO	2019-12-26	2026-12-26	LIBOR 1M + 3.9%	0	0	0	0	0	0	2,100,000	2,250,000	4,500,000	5,250,000	4,663,000	0
3 BANCO SANTANDER MEXICO, S.A.	NO	2023-05-30	2023-08-03	8.327%	0	0	0	0	0	0	2,000,000	0	0	0	0	0
4 BANCO SANTANDER MEXICO, S.A.	NO	2023-05-30	2023-08-04	8.34%	0	0	0	0	0	0	3,000,000	0	0	0	0	0
5 BANCO SANTANDER MEXICO, S.A.	NO	2023-05-30	2023-11-21	8.49%	0	0	0	0	0	0	2,000,000	0	0	0	0	0
6 BANCO DEL BAJIO, S.A.	NO	2020-02-14	2027-08-14	LIBOR 1M + 4.08%	0	0	0	0	0	0	1,143,000	1,143,000	2,286,000	2,286,000	2,286,000	312,000
7 BANCO DEL BAJIO, S.A.	NO	2023-06-16	2023-12-13	SOFR + 3.20%	0	0	0	0	0	0	3,000,000	0	0	0	0	0
8 BANCO DEL BAJIO, S.A.	NO	2023-06-16	2023-12-13	SOFR + 3.70%	0	0	0	0	0	0	1,000,000	0	0	0	0	0
9 KOMATSU FINANCE DE MEXICO, SA DE CV; SOFOM, E.N.R.	NO	2020-04-01	2023-07-30	6% Anual	0	0	0	0	0	0	30,000	0	0	0	0	0
10 CATERPILLAR CREDITO SA DE CV SOCIEDAD FINANCIERA DE OBJETO MULTIPLE E.N.R	NO	2020-03-01	2024-02-01	6.5% Anual	0	0	0	0	0	0	297,000	254,000	0	0	0	0
11 JPMorgan Chase Bank, N.A.	SI	2021-09-17	2027-08-17	LIBOR 3M + 4.6%	0	0	0	0	0	0	5,600,000	5,600,000	11,200,000	11,200,000	11,200,000	28,075,000
12 Hewlett-Packard Operations México S de RL de CV	NO	2021-05-31	2026-04-30	4.46%	0	0	0	0	0	0	91,000	128,000	167,000	165,000	80,000	13,000
13 GRUPO FINANCIERO INBURSA SAB DE CV	NO	2023-06-05	2023-08-30	TIIE 28 + 3.0%	1,933,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
14 GRUPO FINANCIERO INBURSA SAB DE CV	NO	2023-06-05	2023-09-04	TIIE 28 + 3.0%	1,464,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
15 GRUPO FINANCIERO INBURSA SAB DE CV	NO	2023-06-05	2023-09-05	TIIE 28 + 3.0%	1,464,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
16 GRUPO FINANCIERO INBURSA SAB DE CV	NO	2023-06-05	2023-09-01	TIIE 28 + 3.0%	1,464,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
17 BANCA AFIRME, S.A.	NO	2023-05-08	2023-08-01	TIIE 28 + 3.5%	1,933,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
18 BANCA AFIRME, S.A.	NO	2023-05-08	2023-08-01	TIIE 28 + 3.5%	1,933,000											
19 BANCA AFIRME, S.A.	NO	2023-05-08	2023-08-01	TIIE 28 + 3.5%	1,992,000											
20 BANCO DE SABADELL	SI	2021-12-31	2026-12-31	Fijo 1,75%							54,000	54,000	110,000	112,000	56,000	0
21 BBVA	SI	2020-04-24	2025-04-24	Fijo 1,15%							82,000	82,000	138,000	0	0	0
22 BBVA	SI	2021-12-23	2026-12-23	Fijo 1,15%							40,000	40,000	81,000	82,000	42,000	0
23 CAJA RURAL DE NAVARRA	SI	2020-05-26	2025-05-26	Fijo 1,00%							68,000	68,000	138,000	0	0	0
24 CAJA RURAL DE NAVARRA	SI	2021-11-25	2026-11-25	Fijo 2,50%							99,000	100,000	204,000	209,000	89,000	0
25 CAJA RURAL DE NAVARRA	SI	2023-05-10	2030-05-10	EURIBOR 6 MESES + 1,85%							0	4,000	47,000	50,000	53,000	172,000
26 ABANCA	SI	2020-06-29	2025-06-29	EURIBOR AÑO + 1,00%							68,000	69,000	139,000	0	0	0
27 BANCO SANTANDER	SI	2021-11-25	2026-11-25	Fijo 2,25%							99,000	100,000	204,000	209,000	88,000	0
28 IBERCAJA	SI	2021-11-30	2026-11-30	Fijo 1,25%							67,000	67,000	136,000	138,000	58,000	0
29 BANKINTER	SI	2023-05-23	2029-05-23	EURIBOR AÑO + 1,50%							0	5,000	58,000	62,000	65,000	136,000
30 BANCO SANTANDER	SI	2020-12-18	2023-12-18	Fijo 1,90%							455,000	0	0	0	0	0
31 BANCO SABADELL	SI	2023-05-07	2024-05-15	Fijo 1,00%							289,000	0	0	0	0	0
32 BBVA	SI	2023-06-09	2024-06-09	Fijo 1,60%							209,000	0	0	0	0	0
33 CAJA RURAL NAVARRA	SI	2021-11-25	2024-11-25	Fijo 1,75%							313,000	0	0	0	0	0
34 CAIXABANK	SI	2020-11-30	2023-11-30	Fijo 1,40%							419,000	0	0	0	0	0

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
35 IBERCAJA	SI	2023-06-15	2024-06-15	Fijo 0,905%							211,000	0	0	0	0	0
36 LABORAL KUTXA	SI	2021-11-25	2024-11-25	EURIBOR +2,00%							310,000	0	0	0	0	0
37 BANKINTER	SI	2023-05-23	2026-05-23	EURIBOR +1,50%							142,000					
38 IBERCAJA	SI	2020-07-15	2023-07-15	Fijo 0,65%							543,000	0	0	0	0	0
39 BANCO SANTANDER	SI	2023-04-26	2024-04-26	EURIBOR +1,85%							1,186,000					
40 ABANCA	SI	2020-02-07	2027-02-07	EURIBOR AÑO + 1,5%							242,000	248,000	516,000	543,000	426,000	0
41 CAIXABANK	SI	2020-02-07	2027-02-07	EURIBOR 6 MESES + 2%							238,000	244,000	505,000	530,000	415,000	0
42 Caja Rural de Navarra	SI	2020-02-07	2027-02-07	Fijo 1,80%							155,000	157,000	317,000	323,000	247,000	0
43 BANCO SANTANDER	SI	2020-02-07	2027-02-07	EURIBOR AÑO + 1,90%							243,000	249,000	519,000	547,000	430,000	0
44 Caja Laboral Popular	SI	2020-02-07	2027-02-07	EURIBOR AÑO + 1,75%							111,000	114,000	236,000	247,000	194,000	0
TOTAL					13,722,000	1,617,000	2,293,000	2,549,000	2,812,000	12,657,000	25,904,000	10,976,000	21,501,000	21,953,000	20,392,000	28,708,000
Otros bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios																
TOTAL					13,722,000	1,617,000	2,293,000	2,549,000	2,812,000	12,657,000	25,904,000	10,976,000	21,501,000	21,953,000	20,392,000	28,708,000
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]																
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)																
Certificado Bursatil AUTLAN00322	NO	2022-08-12	2023-08-11	TIIE 28 + 0.40%	5,858,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Certificado Bursatil AUTLAN00422	NO	2022-11-17	2023-11-16	TIIE 28 + 0.40%	5,858,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Certificado Bursatil AUTLAN00223	NO	2023-05-18	2024-04-18	TIIE 28 + 0.34%	0	5,858,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Certificado Bursatil AUTLAN00123	NO	2023-01-26	2024-01-25	TIIE 28 + 0.35%	0	5,858,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					11,716,000	11,716,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quirografarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																
TOTAL					11,716,000	11,716,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
CENTRO PARA EL DESARROLLO TECNOLOGICO INDUSTRIAL (CDTI)	SI	2016-02-18	2026-11-01	Fijo 0,161%							18,000	18,000	37,000	37,000	49,000	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	18,000	18,000	37,000	37,000	49,000	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	18,000	18,000	37,000	37,000	49,000	0
Proveedores [sinopsis]																
Proveedores																
PROVEEDOR 1	NO	2023-03-13	2023-12-21	NA	4,766,000						10,507,000					
PROVEEDOR 2	NO	2023-03-08	2023-09-28	NA	9,089,000											
PROVEEDOR 3	SI	2023-02-21	2023-10-26	NA	3,088,000						8,089,000					
PROVEEDOR 4	NO	2023-02-07	2023-12-21	NA	8,419,000											
PROVEEDOR 5	SI	2023-05-12	2023-07-21	NA							1,233,000					
PROVEEDOR 6	SI	2023-02-01	2023-12-21	NA							16,876,000		0	0		

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
PROVEEDOR 7	NO	2023-05-02	2023-12-21	NA	3,586,000						3,718,000		0	0		
PROVEEDOR 8	NO	2023-06-16	2023-12-14	NA							4,005,000					
PROVEEDOR 9	SI	2023-06-26	2023-07-26	NA							1,178,000					
PROVEEDOR 10	NO	2023-05-30	2024-04-24	NA	2,735,000											
PROVEEDOR 11	SI	2023-06-30	2023-07-30	NA							4,430,000					
PROVEEDOR 12	NO	2023-06-02	2023-09-09	NA	1,022,000											
PROVEEDOR 13	SI	2023-05-26	2023-07-20	NA	0						1,010,000					
PROVEEDOR 14	NO	2019-12-18	2023-12-21	NA	0	0	0	0	0	0	983,000	0	0	0	0	0
OTROS E	SI	2023-03-10	2023-09-12	NA	0						562,000	0	0	0	0	0
OTROS N	NO	2023-03-10	2023-09-12	NA	11,491,050	0	0	0	0	0	20,183,950	0	0	0	0	0
TOTAL					44,196,050	0	0	0	0	0	72,774,950	0	0	0	0	0
Total proveedores																
TOTAL					44,196,050	0	0	0	0	0	72,774,950	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos																
TOTAL					69,634,050	13,333,000	2,293,000	2,549,000	2,812,000	12,657,000	98,696,950	10,994,000	21,538,000	21,990,000	20,441,000	28,708,000

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

	Monedas [eje]				
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	Total de pesos [miembro]
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	69,209,000	1,052,711,000	6,945,000	128,825,000	1,181,536,000
Activo monetario no circulante	5,000	0	5,000	85,000	85,000
Total activo monetario	69,214,000	1,052,711,000	6,950,000	128,910,000	1,181,621,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	149,491,000	2,260,196,000	15,736,000	291,914,000	2,552,110,000
Pasivo monetario no circulante	66,410,000	812,610,000	17,312,000	321,141,000	1,133,751,000
Total pasivo monetario	215,901,000	3,072,806,000	33,048,000	613,055,000	3,685,861,000
Monetario activo (pasivo) neto	(146,687,000)	(2,020,095,000)	(26,098,000)	(484,145,000)	(2,504,240,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	Ingresos totales [miembro]
AUTLAN MANGANESO				
FERROALEACIONES	128,376,000	43,211,000	0	171,587,000
MINERIA	1,677,000	8,922,000	0	10,599,000
OTROS	3,926,000	496,000	0	4,422,000
AUTLAN METALLORUM				
ORO	0	3,629,000	0	3,629,000
AUTLAN EMD				
BIOXIDO DE MANGANESO ELECTROLITICO	0	0	9,372,000	9,372,000
AUTLAN ENERGIA				
ENERGIA	2,148,000	0	0	2,148,000
TOTAL	136,127,000	56,258,000	9,372,000	201,757,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

I. Información cualitativa.

A. Sobre la política de uso de instrumentos financieros derivados

1. Explicación de las políticas de la emisora

La Compañía cuenta con una política para la utilización de Instrumentos Financieros Derivados (IFD) cuya finalidad es mitigar el riesgo a la cual se encuentra expuesta y dar certidumbre a los resultados de Autlán, por lo que sus objetivos son exclusivamente de cobertura y no de especulación. En la política se especifican, como se detalla más adelante en este documento, los tipos de instrumentos permitidos, los plazos y los montos que se pueden cubrir, así como los responsables de realizar y reportar las operaciones y los órganos intermedios que vigilan el cumplimiento de estos lineamientos. El objetivo de la empresa es cubrir su riesgo ante una apreciación del peso, un incremento en las tasas de interés y/o ciertos insumos, así como de una posible depreciación del precio del oro.

2. Objetivos para utilizar derivados e identificación de los riesgos

La Compañía se encuentra expuesta, por el curso normal de su negocio, a riesgos financieros los cuales, de acuerdo a su estrategia financiera, regularmente administra mediante el uso de IFD, estos riesgos financieros usualmente son de tipo de cambio, de tasas de interés y del precio del oro y otros insumos.

Al cierre del segundo trimestre de 2023, se tienen posiciones de instrumentos financieros derivados para cubrir el riesgo al alza de tasa de interés de tres de sus créditos que se encuentran con tasa variable. En uno se tiene contratada una opción que limita la tasa de TIIE en 8.50% y en los otros dos se permite intercambiar las tasas de interés generados por la deuda a una tasa de LIBOR de 0.4200%. y 0.3750%. Así mismo, al 30 de junio de 2023 se tienen dos swaps que permiten intercambiar el precio del gas a un precio fijo de $5.65 y $3.395 dólares por MMBTU. Adicionalmente, al 30 de junio de 2023 se tienen cuatro collares de opciones de tipo de cambio USD/MXN que limitan el tipo de cambio en rangos de $18.50 a $19.10, de $18.50 a $19.05 y de $18.80 a $19.50 con dos instituciones financieras distintas, así como tres par forward que permiten fijar el tipo de cambio en $18.6891, $18.0101 y $18.1100 para cubrir el riesgo de una apreciación del peso frente al dólar. Con respecto al precio del oro, no se cuenta con coberturas al cierre del trimestre.

Mediante el uso de IFD, la empresa busca cubrir sus riesgos financieros; sin embargo, al entrar en dichas operaciones se expone al riesgo crediticio conocido como 'riesgo de contraparte'. Este riesgo de crédito se origina cuando la contraparte de la Compañía no cumple con las obligaciones determinadas dentro del contrato establecido para la operación de Instrumentos Financieros Derivados. Por lo anterior, la Compañía minimiza el riesgo de crédito en sus posiciones con IFD, llevando a cabo estas transacciones con intermediarios financieros reconocidos que gocen de excelente calidad moral y crediticia; la mayoría de estas operaciones son realizadas en mercados privados o extrabursátiles y con instituciones financieras internacionales, aunque también trabaja con instituciones nacionales.

3. Instrumentos utilizados y estrategias implementadas

Tasa de Interés

El 7 de diciembre de 2016, Compañía de Energía Mexicana, S.A. de C.V. (CEM), subsidiaria de la Compañía, contrató un crédito simple con un vencimiento el 23 de mayo de 2031, a una tasa de interés TIIE + 4.00%. Para reducir el riesgo de un incremento en la TIIE por encima de 8.50%, el 7 de diciembre de 2016, la subsidiaria contrató con una institución financiera una opción de tasa de interés que le permite topar los flujos de interés generados por la deuda a una tasa de TIIE de 8.50%. Dicha opción de tasa de interés tiene una vigencia al 23 de mayo de 2024 y fue celebrado por un nocional de $342,500,000 pesos (50% del saldo de la deuda), en el cual se tiene una posición larga con un strike de 8.50% con vencimientos el 23 de cada mes. Al 30 de junio de 2023 se han ejercido 16 opciones desde su contratación, las cuales representan un beneficio acumulado de $4,059 mil pesos.

El 11 de febrero de 2020, Compañía Minera Autlán, S.A.B. de C.V., contrató un crédito simple con un vencimiento el 15 de febrero del 2027, a una tasa de interés LIBOR 1M + 4.08%. Para reducir el riesgo de un incremento en la LIBOR, el 16 de octubre de 2020, se contrató con una institución financiera una opción de swap de tasa de interés que le permite intercambiar las tasas de interés generados por la deuda a una tasa de LIBOR de 0.42%. Dicho swap de tasa de interés tiene una vigencia al 15 de febrero de 2027 y fue celebrado por un nocional de $15,238,080 dólares (100% del saldo de la deuda), en el cual se tiene una posición larga con un strike de 0.42% con vencimientos a mediados de cada mes. Al 30 de junio de 2023 se han ejercido 30 opciones desde su contratación, las cuales representan un beneficio acumulado de $294 mil dólares.

El 26 de diciembre de 2019, Compañía Minera Autlán, S.A.B. de C.V., contrató un crédito simple con un vencimiento el 26 de diciembre de 2026, a una tasa de interés LIBOR 1M + 3.9%. Para reducir el riesgo de un incremento en la LIBOR, el 14 de octubre de

2020, se contrató con una institución financiera una opción de swap de tasa de interés que le permite intercambiar las tasas de interés generados por la deuda a una tasa de LIBOR de 0.3750%. Dicho swap de tasa de interés tiene una vigencia al 26 de diciembre de 2026 y fue celebrado por un nocional de $28,200,000 dólares (100% del saldo de la deuda), en el cual se tiene una posición larga con un strike de 0.3750% con vencimientos a finales de cada mes. Al 30 de junio de 2023 se han ejercido 30 opciones desde su contratación, las cuales representan un beneficio acumulado de $652 mil dólares.

Durante el segundo trimestre de 2023 se realizó la transición a la tasa SOFR debido a que la tasa Libor se dejó de publicar a partir del 30 de junio de 2023, debido a esto tanto la deuda como los derivados que la cubren generarán intereses con la tasa SOFR a partir del cupón que inicia en julio.

Precio del gas
Para cubrir el riesgo del alza de precios del gas, el 26 de septiembre de 2022, Compañía Minera Autlán, S.A.B. de C.V., contrató un Swap para proteger los costos de la compañía, el cual le permite intercambiar el precio del gas a un precio fijo de $5.65 dólares por MMBTU. Dicho swap tiene una vigencia al 31 de octubre de 2023 y fue celebrado por un nocional de 20,000 MMBTUs por mes, con excepción de febrero y agosto del 2023. Al 30 de junio de 2023 se han ejercido 7 opciones desde su contratación, las cuales representan un costo acumulado de $340 mil dólares.

Para cubrir el riesgo del alza de precios del gas, el 05 de enero de 2023, Compañía Minera Autlán, S.A.B. de C.V., contrató un Swap para proteger los costos de la compañía, el cual le permite intercambiar el precio del gas a un precio fijo de $3.395 dólares por MMBTU. Dicho swap tiene una vigencia al 31 de diciembre de 2023 y fue celebrado por un nocional de 20,000 MMBTUs por mes en marzo, abril y mayo, y un nocional de 40,000 MMBTUs por mes de junio a diciembre, con excepción de agosto. Al 30 de junio de 2023 se ha ejercido 4 opciones desde su contratación, las cuales representan un costo acumulado de $146 mil dólares.

Precio del oro
Durante el segundo trimestre del 2023 no se contrataron instrumentos financieros derivados para cubrir el precio del oro ni se tienen posiciones abiertas.

Tipo de cambio
Para cubrir el riesgo del tipo de cambio, el 24 de febrero de 2023, Compañía Minera Autlán, S.A.B. de C.V., contrató un “Collar de Opciones” con una institución financiera que le permite limitar el tipo de cambio en un rango de $18.50 a $19.10 pesos por dólar. Dicho collar de opciones tiene una vigencia al 29 de septiembre de 2023 y fue celebrado por un nocional de $2,000,000 USD por mes. En este collar de opciones se tiene una posición larga de venta con un strike de $18.50 y una posición corta de compra con un strike de $19.10 con vencimientos a finales de cada mes. Al 30 de junio de 2023 se han ejercido 4 opciones desde su contratación, las cuales representan un beneficio acumulado de $351 mil dólares.

Asimismo, para cubrir el riesgo del tipo de cambio, el 24 de febrero de 2023, Compañía Minera Autlán, S.A.B. de C.V., contrató un “Collar de Opciones” con otra institución financiera que le permite limitar el tipo de cambio en un rango de $18.50 a $19.05 pesos por dólar. Dicho collar de opciones tiene una vigencia al 29 de septiembre de 2023 y fue celebrado por un nocional de $1,000,000 USD por mes. En este collar de opciones se tiene una posición larga de venta con un strike de $18.50 y una posición corta de compra con un strike de $19.05 con vencimientos a finales de cada mes. Al 30 de junio de 2023 se han ejercido 4 opciones desde su contratación, las cuales representan un beneficio acumulado de $174 mil dólares.

Para cubrir el riesgo del tipo de cambio, el 13 de marzo de 2023, Compañía Minera Autlán, S.A.B. de C.V., contrató dos “Collares de Opciones” con dos instituciones financieras que le permiten limitar el tipo de cambio en un rango de $18.80 a $19.50 pesos por dólar. Dichos collares de opciones tienen una vigencia al 29 de septiembre de 2023 y fue celebrado por un nocional de $1,000,000 USD por mes cada uno. En estos collares de opciones se tiene una posición larga de venta con un strike de $18.80 y una posición corta de compra con un strike de $19.50 con vencimientos a finales de cada mes. Al 30 de junio de 2023 se han ejercido 3 opciones por cada collar desde su contratación, las cuales representan un beneficio acumulado de $400 mil dólares.

Para cubrir el riesgo del tipo de cambio, el 23 de marzo de 2023, Compañía Minera Autlán, S.A.B. de C.V., contrató un “Par Forward” con una institución financiera, el cual le permite vender dólares a un tipo de cambio fijo de $18.6891 pesos por dólar. Dicho instrumento tiene una vigencia al 29 de septiembre de 2023 y fue celebrado por un nocional de $2,000,000 USD por mes con vencimientos a finales de cada mes. Al 30 de junio de 2023 han vencido 3 forwards desde su contratación, los cuales representan un beneficio acumulado de $363 mil dólares.

Para cubrir el riesgo del tipo de cambio, el 17 de mayo de 2023, Compañía Minera Autlán, S.A.B. de C.V., contrató un “Par Forward” con una institución financiera, el cual le permite vender dólares a un tipo de cambio fijo de $18.0101 pesos por dólar. Dicho instrumento tiene una vigencia al 29 de diciembre de 2023 y fue celebrado por un nocional de $1,000,000 USD por mes con vencimientos a finales de cada mes. Al 30 de junio de 2023 ha vencido 1 forward desde su contratación, el cual representan un beneficio acumulado de $52 mil dólares.

Para cubrir el riesgo del tipo de cambio, el 19 de mayo de 2023, Compañía Minera Autlán, S.A.B. de C.V., contrató un “Par Forward” con una institución financiera, el cual le permite vender dólares a un tipo de cambio fijo de $18.1100 pesos por dólar. Dicho

instrumento tiene una vigencia al 29 de diciembre de 2023 y fue celebrado por un nocional de $1,000,000 USD por mes con vencimientos a finales de cada mes. Al 30 de junio de 2023 ha vencido 1 forward desde su contratación, el cual representan un beneficio acumulado de $56 mil dólares.

4. *Mercados de negociación y contrapartes*
Como se mencionó, las transacciones con IFD se realizan con la intención de mitigar el riesgo y se contratan con intermediarios financieros reconocidos que gocen de excelente y reconocida calidad moral y crediticia; la mayoría de estas operaciones son realizadas en mercados privados o extrabursátiles y con instituciones financieras internacionales, aunque también trabaja con instituciones nacionales.

5. *Agentes de cálculo o valuación*
Si bien las políticas para el uso de IFD no especifican la designación de agentes de cálculo o valuación, en la práctica, las instituciones financieras con las cuales se cierran las operaciones son los agentes de cálculo de las valuaciones para su liquidación, así como para el establecimiento de los valores de mercado. Sin embargo, la Compañía utiliza modelos de valuación ampliamente aceptados en el ámbito financiero y consulta fuentes de información de mercado confiables para la obtención de los insumos (tasas de interés, precio de subyacentes y volatilidad) para revisar dichos valores. Las contrapartes entregan mensualmente el valor de mercado de las operaciones con IFD. Es importante mencionar que no se encontraron discrepancias significativas en las valuaciones proporcionadas por las instituciones financieras y se concluyó que el valor de mercado reportado por las contrapartes a la Compañía es razonable.

6. *Políticas de márgenes, colaterales y líneas de crédito*
Si bien las políticas para el uso de IFD de la Compañía no especifican los márgenes o colaterales que se pueden asumir por contrato, las líneas de crédito que se tienen con las instituciones financieras para el uso de IFD están de acuerdo con la política de financiamiento de la empresa, son amplias y suficientes para cubrir la minusvalía registrada.

7. *Control interno*
La utilización y administración de los IFD son responsabilidad de la Dirección de Finanzas, quien trimestralmente reporta al Comité de Auditoría y al Consejo de Administración. Este reporte se presenta al Comité de Auditoría, organismo que ha dado seguimiento puntual a las actividades que ha llevado a cabo la Administración para limitar y aminorar el riesgo y la exposición por sus posiciones en IFD.

8. *Existencia de un tercero independiente que revise los procedimientos*
El auditor externo revisa mediante pruebas selectivas la razonabilidad del valor razonable y los análisis de sensibilidad.

9. *Información sobre la autorización del uso de derivados*
Como se mencionó en los puntos 7 y 8 anteriores, la empresa cuenta con los controles internos para realizar y monitorear el uso de IFD con fines de cobertura.

Como parte de las recomendaciones del Comité de Auditoría, se tomaron medidas para acotar y limitar el riesgo, entre otras acciones, se modificaron las políticas autorregulatorias vigentes y este mismo Comité asume las actividades del Comité de Administración Integral de Riesgos.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

B. Descripción de las políticas y técnicas de valuación

1. Descripción de los métodos de valuación

La Compañía tiene implementados modelos de valuación de operaciones derivadas. Dichos modelos son estándares y no requieren supuestos especiales.

El valor razonable de una opción europea Call/Put así como los forwards se conceptualizan como el valor presente de la diferencia entre el valor spot del subyacente y el valor pactado al inicio, más un premio basado en el tiempo remanente al vencimiento de dicha opción, multiplicado por el número de unidades del subyacente. Para obtener el precio de este instrumento se utiliza el modelo Black-Scholes-Merton.

Las valuaciones de las posiciones que tiene la empresa se realizan de manera trimestral, aunque las contrapartes hacen una valuación mensual de las posiciones, misma que en la mayoría de los casos es enviada a la Compañía y en caso de que no fuese así, está disponible a solicitud. La Compañía revisa constantemente el estatus de las posiciones abiertas para minimizar el riesgo en caso de que existiere.

Para cubrir la tasa de interés:

Instrumento	Contra parte	Inicio	Vencimiento	Strike	Nocional Vigente MXN (millones)	Valor Razonable MXN (millones)
Opción de Tasa de Interés	Monex	16-dic-16	23-may-24	8.50%	$229.8	$5.22

Instrumento	Contra parte	Inicio	Vencimiento	Strike	Nocional Vigente USD (millones)	Valor Razonable USD (miles)
Swap de Tasa de Interés	Santander	14-oct-20	26-dic-26	0.375%	$18.9	$1,574.2

Instrumento	Contra parte	Inicio	Vencimiento	Strike	Nocional Vigente USD (millones)	Valor Razonable USD (miles)
Swap de Tasa de Interés	Monex	14-dic-20	15-feb-27	0.42%	$9.5	$764.5

Para cubrir el precio del gas:

Instrumento	Contra parte	Inicio	Vencimiento	Strike	Nocional Vigente MMBTU	Valor Razonable USD (miles)
Swap de Precio de Gas	Macquarie	01-nov-22	31-oct-23	$5.65	60,000	-$187.7

Instrumento	Contra parte	Inicio	Vencimiento	Strike	Nocional Vigente MMBTU	Valor Razonable USD (miles)
Swap de Precio de Gas	Macquarie	01-mar-23	31-dic-23	$3.395	200,000	-$125.0

Para cubrir el tipo de cambio:

Instrumento	Contra parte	Inicio	Vencimiento	Strike	Nocional Vigente USD (millones)	Valor Razonable MXN (miles)
Collar de Tipo de Cambio	Santander	31-mar-23	29-sep-23	Put $18.50 Call $19.10	$6.0	$7,224.6

Instrumento	Contra parte	Inicio	Vencimiento	Strike	Nocional Vigente USD (millones)	Valor Razonable MXN (miles)
Collar de Tipo de Cambio	Monex	31-mar-23	29-sep-23	Put $18.50 Call $19.05	$3.0	$3,579.5

Instrumento	Contra parte	Inicio	Vencimiento	Strike	Nocional Vigente USD (millones)	Valor Razonable MXN (miles)
Collar de Tipo de Cambio	Santander	28-abr-23	29-sep-23	Put $18.80 Call $19.50	$3.0	$4,474.8

Instrumento	Contra parte	Inicio	Vencimiento	Strike	Nocional Vigente USD (millones)	Valor Razonable MXN (miles)
Collar de Tipo de Cambio	Monex	28-abr-23	29-sep-23	Put $18.80 Call $19.50	$3.0	$4,440.9

Instrumento	Contra parte	Inicio	Vencimiento	Strike	Nocional Vigente USD (millones)	Valor Razonable MXN (miles)
Par Forward de Tipo de Cambio	Monex	23-mar-23	29-sep-23	$18.6891	$6.0	$8,167.2

Instrumento	Contra parte	Inicio	Vencimiento	Strike	Nocional Vigente USD (millones)	Valor Razonable MXN (miles)
Par Forward de Tipo de Cambio	Santander	17-may-23	29-dic-23	$18.0101	$6.0	$3,290.2

Instrumento	Contra parte	Inicio	Vencimiento	Strike	Nocional Vigente USD (millones)	Valor Razonable MXN (miles)
Par Forward de Tipo de Cambio	Monex	19-may-23	29-dic-23	$18.1100	$6.0	$3,868.6

11. *Aclaración sobre quien realizó la valuación*
Las valuaciones que se presentan en este reporte representan los valores de mercado de las posiciones que tiene la empresa al 30 de junio de 2023 y fueron realizadas por las instituciones financieras (contrapartes) con las que fueron contratados los IFD, además se realizaron estimaciones internas para verificar la razonabilidad del valor razonable proporcionado.

12. *Método utilizado para determinar la efectividad de la misma*
En el caso de las opciones de tasa de interés debido a que solo se designó el valor intrínseco del instrumento como de cobertura, solo se utiliza dicho valor para realizar las pruebas de efectividad.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

C. Información de riesgos por el uso de derivados

1. Fuentes de liquidez

La empresa ha contado con la liquidez necesaria que le permite enfrentar los compromisos contraídos por sus posiciones en IFD. Al 30 de junio de 2023, la caja de la empresa registró $78,506 miles de dólares. Las fuentes internas de liquidez con que cuenta la Empresa son la caja y la generación de efectivo producto de sus operaciones, adicionalmente cuenta con líneas de crédito externas abiertas y suficientes con las mismas contrapartes o con otras instituciones.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

1. Cambios en la exposición a los principales riesgos

Al 30 de junio de 2023, las valuaciones por las posiciones en IFD de tasas de interés representan un activo para la Compañía. Para la cobertura sobre TIIE, la pérdida máxima para la Compañía sería la prima pagada en el momento de su contratación. Mientras que para las coberturas sobre SOFR, la pérdida máxima sería cuando la SOFR de 1 mes llegue a cero.

2. Revelación de eventualidades

Al 30 de junio de 2023, no se registra ninguna eventualidad que revelar por parte de la Compañía en sus posiciones en IFD.

3. Impacto en resultados o flujo de efectivo

Durante el segundo trimestre de 2023, por la valuación de la opción de tasa de interés de la TIIE, se reconoció en el estado de resultados una minusvalía de $1,653 miles de pesos mientras que para los swaps de tasa de interés SOFR se tuvo una minusvalía de $65 mil dólares.

4. Detalle de IFD que vencieron en el primer trimestre de 2023

Durante el segundo trimestre del 2023 se ejercieron los siguientes instrumentos de cobertura financiera que se detallan a continuación:

Instrumento	Contra parte	Inicio	Vencimiento	Cobertura	Strike	Nocional Vigente (USD millones)
SWAP de tasa de interés SOFR	Monex	16-oct-20	14-abr-23	0.4200%	4.7986%	$10.1
SWAP de tasa de interés SOFR	Monex	16-oct-20	15-may-23	0.4200%	4.9457%	$9.9
SWAP de tasa de interés SOFR	Monex	16-oct-20	14-jun-23	0.4200%	5.1074%	$9.7
SWAP de tasa de interés SOFR	Santander	14-oct-20	26-abr-23	0.3750%	4.8453%	$20.0
SWAP de tasa de interés SOFR	Santander	14-oct-20	26-may-23	0.3750%	5.0161%	$19.6
SWAP de tasa de interés SOFR	Santander	14-oct-20	26-jun-23	0.3750%	5.1409%	$19.3

Instrumento	Contra parte	Inicio	Vencimiento	Cobertura	Strike	Nocional Vigente (MXN millones)
CAP de tasa de interés TIIE	Monex	16-dic-16	24-abr-23	8.5000%	11.3650%	$242.1
CAP de tasa de interés TIIE	Monex	16-dic-16	23-may-23	8.5000%	11.5253%	$242.1
CAP de tasa de interés TIIE	Monex	16-dic-16	23-jun-23	8.5000%	11.5150%	$229.8

Instrumento	Contra parte	Inicio	Vencimiento	Cobertura	Strike	Nocional Vigente (MMBTU)
Collar de Precio de Gas	Macquarie	01-abr-23	28-abr-23	Call $9.00 Put $5.00	$1.6400	40,000
Collar de Precio de Gas	Macquarie	01-may-23	31-may-23	Call $9.00 Put $5.00	$1.8300	40,000
Collar de Precio de Gas	Macquarie	01-abr-23	28-abr-23	Call $9.00 Put $4.65	$1.6400	40,000
Collar de Precio de Gas	Macquarie	01-may-23	31-may-23	Call $9.00 Put $4.65	$1.8300	40,000
Collar de Precio de Gas	Macquarie	01-jun-23	30-jun-23	Call $9.00 Put $4.65	$2.0400	40,000
Swap de Precio de Gas	Macquarie	01-abr-23	28-abr-23	$5.65	$1.6400	20,000
Swap de Precio de Gas	Macquarie	01-may-23	31-may-23	$5.65	$1.8300	20,000
Swap de Precio de Gas	Macquarie	01-jun-23	30-jun-23	$5.65	$2.0400	20,000
Swap de Precio de Gas	Macquarie	01-abr-23	28-abr-23	$3.395	$1.6400	20,000
Swap de Precio de Gas	Macquarie	01-may-23	31-may-23	$3.395	$1.8300	20,000
Swap de Precio de Gas	Macquarie	01-jun-23	30-jun-23	$3.395	$2.0400	40,000

Instrumento	Contra parte	Inicio	Vencimiento	Cobertura	Strike	Nocional Vigente (USD millones)
Collar de Tipo de Cambio	Santander	31-mar-23	28-abr-23	Put $18.50 Call $19.10	$17.9975	$2.0
Collar de Tipo de Cambio	Santander	28-abr-23	31-may-23	Put $18.50 Call $19.10	$17.7418	$2.0
Collar de Tipo de Cambio	Santander	31-may-23	30-jun-23	Put $18.50 Call $19.10	$17.1150	$2.0
Collar de Tipo de Cambio	Monex	31-mar-23	28-abr-23	Put $18.50 Call $19.05	$17.9975	$1.0
Collar de Tipo de Cambio	Monex	28-abr-23	31-may-23	Put $18.50 Call $19.05	$17.7418	$1.0
Collar de Tipo de Cambio	Monex	31-may-23	30-jun-23	Put $18.50 Call $19.05	$17.1358	$1.0
Collar de Tipo de Cambio	Santander	31-mar-23	28-abr-23	Put $18.80 Call $19.50	$17.9975	$1.0
Collar de Tipo de Cambio	Santander	28-abr-23	31-may-23	Put $18.80 Call $19.50	$17.7418	$1.0
Collar de Tipo de Cambio	Santander	31-may-23	30-jun-23	Put $18.80 Call $19.50	$17.1358	$1.0
Collar de Tipo de Cambio	Monex	31-mar-23	28-abr-23	Put $18.80 Call $19.50	$17.9975	$1.0
Collar de Tipo de Cambio	Monex	28-abr-23	31-may-23	Put $18.80 Call $19.50	$17.7418	$1.0
Collar de Tipo de Cambio	Monex	31-may-23	30-jun-23	Put $18.80 Call $19.50	$17.1358	$1.0
Par Forward de Tipo de Cambio	Monex	23-mar-23	28-abr-23	$18.6891	$17.9975	$2.0
Par Forward de Tipo de Cambio	Monex	23-mar-23	31-may-23	$18.6891	$17.7418	$2.0
Par Forward de Tipo de Cambio	Monex	23-mar-23	30-jun-23	$18.6891	$17.1358	$2.0
Par Forward de Tipo de Cambio	Santander	17-may-23	30-jun-23	$18.0101	$17.1150	$1.0
Par Forward de Tipo de Cambio	Monex	19-may-23	30-jun-23	$18.1100	$17.1358	$1.0

5. *Llamadas de margen que se hayan presentado en el trimestre*
Al cierre del segundo trimestre 2023 no se tiene ningún llamado de margen por parte de una de las contrapartes ya que se cuenta con líneas de crédito amplias y suficientes.

6. *Situación de los contratos respectivos de las operaciones con IFD*
A la fecha, Autlán se encuentra en cumplimiento y ha cumplido en todo momento con todas sus obligaciones derivadas de los contratos para realizar operaciones con IFD.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

I. Información cuantitativa.

D. Características de los instrumentos derivados (Ver Tabla 1, 2, 3 y 4 como anexo al presente reporte)

1. Identificación de cada uno de los derivados

Ver Tabla 1, 2, 3 y 4.

2. Clasificación de los boletines contables

El objetivo del uso de IFD es con fines de cobertura, el tratamiento y registro contable que se da a la opción de tasa de interés y al collar de opciones de gas es de cobertura contable de flujo de efectivo, excluyendo de la efectividad el valor extrínseco reconociendo este componente en otros resultados integrales.

3. Expresión del nocional, activo subyacente y valor razonable de los IFD

El nocional, activo subyacente y el valor razonable son expresados de la siguiente manera:

Instrumento	Nocional	Valor Subyacente	Moneda
Tasa de interés	229,813,048 pesos	TIIE 28d	Pesos
Tasa de interés	18,900,000 dólares	SOFR 1m	Dólares
Tasa de interés	9,523,800 dólares	SOFR 1m	Dólares
Precio de gas	60,000 MMBTU	MMBTU	N/A
Precio de gas	200,000 MMBTU	MMBTU	N/A
Tipo de cambio	$6,000,000 dólares	USD/MXN	Dólares
Tipo de cambio	$3,000,000 dólares	USD/MXN	Dólares
Tipo de cambio	$3,000,000 dólares	USD/MXN	Dólares
Tipo de cambio	$3,000,000 dólares	USD/MXN	Dólares
Tipo de cambio	$6,000,000 dólares	USD/MXN	Dólares
Tipo de cambio	$6,000,000 dólares	USD/MXN	Dólares
Tipo de cambio	$6,000,000 dólares	USD/MXN	Dólares

4. Las posiciones son cortas o largas

En las opciones de tasas de interés se tienen unas posiciones largas debido a que se compró un call con un strike de TIIE de 8.50%, además se tienen swaps de SOFR con un strike de 0.42% y otro con un strike de 0.375%.
Ver Tablas 1 y 2.

En las coberturas del precio del gas se tiene un swap con un strike de $5.65 dólares/MMBTU y un swap con un strike de $3.395 dólares/MMBTU.
Ver Tabla 3.

En los collares de opciones sobre el tipo de cambio se tienen posiciones largas de venta con un strike de $18.50, una posición corta de compra con un strike de $19.10 y otra posición corta de compra con un strike de $19.05; asimismo, se tienen posiciones largas de venta con un strike de $18.80 y posiciones cortas de compra con un strike de $19.50; adicionalmente, se tienen tres par forward con strikes de $18.6891, $18.0101 y $18.1100, respectivamente.
Ver Tabla 4.

5. Vencimientos

La cobertura de tasa de interés en pesos tiene vigencia en el 2024 pues cubre la mitad del período del crédito de CEM. Las coberturas de tasa de interés en dólares tienen vigencia al 2026 y 2027 (al vencimiento de los créditos cubiertos). Las coberturas para el precio del gas tienen vigencia en el 2023. Las coberturas para el tipo de cambio tienen vigencia en el 2023.
Ver Tablas 1, 2, 3 y 4.

6. Líneas de crédito o valores dados en garantía

Para el caso de las operaciones que presenten una plusvalía, estas no hacen uso de la línea de crédito que tiene la empresa con su contraparte respectiva ni se otorgaron valores en garantía ni hubo llamados de margen.
Ver Tablas 1, 2, 3 y 4.

Como se mencionó anteriormente, la empresa cuenta con la liquidez para enfrentar sus compromisos contraídos por sus posiciones en IFD. Sin embargo, ha tomado acciones que han reducido considerablemente su exposición a la volatilidad que pueda presentarse en los mercados, buscando que se tenga el menor impacto en el flujo de la empresa y limitando la posible pérdida que se puede originar de las posiciones en IFD.

E. Análisis de sensibilidad y cambios en el valor razonable

7. Descripción del método aplicado para la sensibilidad del precio del derivado

No se realiza análisis de sensibilidad para las opciones de tasas de interés y los forwards de tipo de cambio dado que el valor razonable de las coberturas no supera el 3% de las ventas ni el 5% de los activos. Por otro lado, la minusvalía que pudiera generar el movimiento en la tasa para la opción de tasa de interés, así como el movimiento en tipo de cambio euro / dólar no representan un riesgo de gran impacto para la Compañía puesto que su pérdida máxima no es significativa y además está limitada a la prima pagada para el caso de la cobertura de TIIE o a que la tasa SOFR sea cero.

8. Análisis de sensibilidad

Descripción del método aplicado para la sensibilidad del precio del derivado.

Como se mencionó previamente, no se realiza análisis de sensibilidad para las opciones de tasas de interés y los forwards de tipo de cambio dado que el valor razonable de las coberturas no supera el 3% de las ventas ni el 5% de los activos. Además, la minusvalía que pudiera generar el movimiento en la tasa para la opción de tasa de interés, así como el movimiento en tipo de cambio euro / dólar no representa un riesgo de gran impacto para la Compañía puesto que su pérdida máxima no es significativa y además está limitada a la prima pagada para el caso de la cobertura de TIIE.

Para los swaps de tasa de interés, el análisis de sensibilidad permite prever situaciones en las cuales se podría experimentar pérdidas extraordinarias en la valuación de los IFDs al cierre del trimestre. Dicho análisis se elaboró con base en movimientos adversos en la tasa de referencia en los swaps de un 10%, 25% y 50%.

- En el escenario probable se estimó el cambio en el valor razonable ante una variación adversa de 10% en la tasa de referencia.
- En el escenario posible se estimó el cambio en el valor razonable ante una variación adversa de 25% en la tasa de referencia.
- En el escenario remoto se estimó el cambio en el valor razonable ante una variación adversa de 50% en la tasa de referencia.

Es importante resaltar que la variable que tiene mayor influencia sobre el valor de mercado de los swaps de tasa es la SOFR.

En lo que respecta al modelo de valuación, este es aplicado razonablemente de acuerdo con los modelos estándar de mercado para este tipo de instrumentos. Estos consisten en proyectar los flujos de intereses y traerlos a valor presente con una curva descuento de acuerdo con la divisa y flujo analizado.

9. Presentación de escenarios

Además, la minusvalía que pudiera generar el movimiento en la tasa para la opción de tasa de interés, así como el movimiento en tipo de cambio peso / dólar no representan un riesgo de gran impacto para la Compañía puesto que su pérdida máxima no es significativa y además está limitada a la prima pagada para el caso de la cobertura de TIIE o a que la tasa SOFR sea cero.

Para las coberturas de tasa de interés en la que se utilizan swaps, de acuerdo con los escenarios mencionados, los resultados son los siguientes:

Escenario	VR
-10%	2,085,237
-25%	1,750,297
-50%	1,165,984

**Cifras expresadas en USD*

Para las coberturas de gas en la que se utilizan opciones y swaps de acuerdo con los escenarios mencionados los resultados son los siguientes:

Escenario	VR
-10%	-374,553
-25%	-478,096
-50%	-650,667

**Cifras expresadas en USD*

10. Estimación de pérdida potencial

No se realiza estimación de pérdida potencial para las opciones de tasas de interés y los forwards de tipo de cambio dado que el valor razonable de las coberturas no supera el 3% de las ventas ni el 5% de los activos. Además, la minusvalía que pudiera generar el movimiento en la tasa para la opción de tasa de interés así como el movimiento en tipo de cambio euro / dólar no representan un riesgo de gran impacto para la Compañía puesto que su pérdida máxima no es significativa y además está limitada a la prima pagada para el caso de la cobertura de TIIE o a que la tasa SOFR sea cero.

Para las coberturas de tasa de interés en la que se utilizan swaps, de acuerdo con los escenarios mencionados los resultados son los siguientes:

Escenario	VR
-10%	-217,150
-25%	-552,089
-50%	-1,136,402

**Cifras expresadas en USD*

Para las coberturas de gas en la que se utilizan opciones que cubren entre los rangos de 5 y 9 USD/MMBTU, de acuerdo con los escenarios mencionados los resultados son los siguientes:

Escenario	VR
-10%	-69,050
-25%	-172,593
-50%	-345,164

**Cifras expresadas en USD*

RESUMEN DE IFD AL 30 de junio de 2023
Ver Anexo: Ver Tablas 1, 2, 3 y 4.

CONCLUSIÓN

Se tienen contratados una opción de tasa de interés TIIE, dos swaps de tasa de interés SOFR, dos swaps del precio del gas, cuatro collares de opciones y tres par forward de tipo de cambio USD/MXN. Para propósitos contables, sólo se designó el valor intrínseco como de cobertura de flujo de efectivo y el valor extrínseco se reconoce en otros resultados integrales. La cobertura de tasa de interés TIIE se estableció con el objetivo de topar la TIIE que se paga del 50% de los intereses del crédito a un 8.5% por la mitad del plazo del crédito (7.5 años). Las coberturas de tasas de interés SOFR se establecieron con el objetivo de fijar la SOFR que se paga del 100% de los intereses de los créditos a un 0.3750% y 0.42% por la totalidad de la duración del crédito.

Adicionalmente, se tienen contratados dos swaps del precio del gas, los cuales se establecieron con el objetivo de fijar el precio a $5.65 dólares/MMBTU durante 3 meses y a $3.395 dólares/MMBTU durante 5 meses para minimizar su exposición ante situaciones adversas que pueden provocar su alza.

Finalmente, se tienen contratados cuatro collares de opciones y tres par forward del tipo de cambio USD/MXN. Los collares del tipo de cambio se establecieron con el objetivo de limitar el tipo de cambio en un rango de $18.50 a $19.10 y en un rango de $18.50 a $19.05 durante 3 meses, y en un rango de $18.80 a $19.50 durante 3 meses. Los par forward se establecieron con el objetivo de fijar el tipo de cambio en $18.6891 durante 3 meses, en $18.0101 durante 6 meses y en $18.1100 durante 6 meses para minimizar su exposición ante situaciones que puedan provocar una apreciación del peso frente al dólar.

Tabla 1
Resumen de Instrumentos Financieros Derivados
Tasa de interés TIIE

Al 30 de junio de 2023

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines tales como negociación	Contraparte	Tipo de posición	Vencimiento	Monto Nocional (MXN millones)	Valor Activo Subyacente		Valor Razonable (MXN millones)		Colateral
						Trimestre Actual	Trimestre Anterior	Trimestre Actual	Trimestre Anterior	
Opción de tasa de interés	Cobertura	Monex	Cap Largo	23-may-24	$229.8	11.49%	11.43%	$5.22	$6.87	No usó

Tabla 2
Resumen de Instrumentos Financieros Derivados
Tasa de Interés SOFR

Al 30 de junio de 2023

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines tales como negociación	Contraparte	Tipo de posición	Vencimiento	Monto Nocional (USD millones)	Valor Activo Subyacente		Valor Razonable (USD miles)		Colateral
						Trimestre Actual	Trimestre Anterior	Trimestre Actual	Trimestre Anterior	
Swap de tasa de interés	Cobertura	Santander	Swap	26-dic-26	$18.9	5.14%	4.80%	$1,574.2	$1,502.5	No usó
Swap de tasa de interés	Cobertura	Monex	Swap	15-feb-27	$9.5	5.14%	4.80%	$764.5	$901.6	No usó

Tabla 3
Resumen de Instrumentos Financieros Derivados
Precio de Gas

Al 30 de junio de 2023

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines tales como negociación	Contraparte	Tipo de posición	Vencimiento	Monto Nocional MMBTUs	Valor Activo Subyacente		Valor Razonable (USD miles)		Colateral
						Trimestre Actual	Trimestre Anterior	Trimestre Actual	Trimestre Anterior	
Swap de precio del gas	Cobertura	Macquarie	Swap	31-oct-23	60,000	2.591	1.919	-$187.7	-$405.2	No usó
Swap de precio del gas	Cobertura	Macquarie	Swap	31-dic-23	200,000	2.591	1.919	-$125.0	-$227.5	No usó

Tabla 4
Resumen de Instrumentos Financieros Derivados
Tipo de Cambio USD/MXN

Al 30 de junio de 2023

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines tales como negociación	Contraparte	Tipo de posición	Vencimiento	Monto Nocional (USD millones)	Valor Activo Subyacente		Valor Razonable (USD miles)		Colateral
						Trimestre Actual	Trimestre Anterior	Trimestre Actual	Trimestre Anterior	
Collar de opciones	Cobertura	Santander	Opción put Opción call	29-sep-23	$6.0	$17.1358	$18.0415	$7,224.6	$3,241.1	No usó
Collar de opciones	Cobertura	Monex	Opción put Opción call	29-sep-23	$3.0	$17.1358	$18.0415	$3,579.5	$1,748.8	No usó
Collar de opciones	Cobertura	Santander	Opción put Opción call	29-sep-23	$3.0	$17.1358	$18.0415	$4,474.8	$3,221.2	No usó
Collar de opciones	Cobertura	Monex	Opción put Opción call	29-sep-23	$3.0	$17.1358	$18.0415	$4,440.9	$3,378.1	No usó
Par forward	Cobertura	Monex	Par forward	29-sep-23	$6.0	$17.1358	$18.0415	$8,167.2	$3,595.5	No usó
Par forward	Cobertura	Santander	Par forward	29-dic-23	$6.0	$17.1358	$18.0415	$3,290.2	N/A	No usó
Par forward	Cobertura	Monex	Par forward	29-dic-23	$6.0	$17.1358	$18.0415	$3,868.6	N/A	No usó

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2023-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2022-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	18,000	14,000
Saldos en bancos	21,234,000	57,795,000
Total efectivo	21,252,000	57,809,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	57,254,000	58,880,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	57,254,000	58,880,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	78,506,000	116,689,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	40,902,000	75,291,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	496,000	391,000
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	0	0
Total anticipos circulantes	0	0
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	0	0
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	41,398,000	75,682,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	33,320,000	42,111,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	33,320,000	42,111,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	1,827,000	3,440,000
Productos terminados circulantes	80,375,000	65,476,000
Piezas de repuesto circulantes	0	0
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	16,136,000	12,258,000
Total inventarios circulantes	131,658,000	123,285,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2023-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2022-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	0	0
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	13,532,000	14,702,000
Edificios	36,053,000	32,804,000
Total terrenos y edificios	49,585,000	47,506,000
Maquinaria	196,637,000	205,787,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	194,000	324,000
Total vehículos	194,000	324,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	685,000	827,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	13,039,000	11,384,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	0	0
Total de propiedades, planta y equipo	260,140,000	265,828,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	0	0
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	0	0
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	58,085,000	58,123,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	58,085,000	58,123,000
Crédito mercantil	21,268,000	21,078,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	79,353,000	79,201,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	116,971,000	70,357,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	2,297,000	1,887,000
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2023-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2022-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	0	0
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	0	0
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	119,268,000	72,244,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	52,219,000	42,933,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	23,432,000	25,825,000
Otros créditos con costo a corto plazo	36,000	36,000
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	75,687,000	68,794,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	112,865,000	122,833,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	0	0
Otros créditos con costo a largo plazo	123,000	138,000
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	112,988,000	122,971,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	12,684,000	11,172,000
Otras provisiones a corto plazo	0	0
Total de otras provisiones	12,684,000	11,172,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	(10,827,000)	(10,927,000)
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	174,000	213,000
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(2,329,000)	(2,329,000)

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2023-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2022-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	(12,982,000)	(13,043,000)
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	749,312,000	820,323,000
Pasivos	453,182,000	467,886,000
Activos (pasivos) netos	296,130,000	352,437,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	306,222,000	375,715,000
Pasivos circulantes	221,086,000	224,260,000
Activos (pasivos) circulantes netos	85,136,000	151,455,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2023-01-01 - 2023-06-30	Acumulado Año Anterior 2022-01-01 - 2022-06-30	Trimestre Año Actual 2023-04-01 - 2023-06-30	Trimestre Año Anterior 2022-04-01 - 2022-06-30
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	201,757,000	332,779,000	85,805,000	175,775,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	201,757,000	332,779,000	85,805,000	175,775,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	373,000	333,000	217,000	159,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	0	0	0	0
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	2,651,000	450,000	2,004,000	265,000
Total de ingresos financieros	3,024,000	783,000	2,221,000	424,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	9,983,000	5,952,000	5,322,000	3,035,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	20,245,000	401,000	11,264,000	(4,299,000)
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	3,829,000	6,771,000	2,762,000	3,445,000
Total de gastos financieros	34,057,000	13,124,000	19,348,000	2,181,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	805,000	15,317,000	345,000	10,693,000
Impuesto diferido	(2,279,000)	(10,762,000)	(2,279,000)	(7,842,000)
Total de Impuestos a la utilidad	(1,474,000)	4,555,000	(1,934,000)	2,851,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Declaración de cumplimiento

Los estados financieros consolidados de la Entidad han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF o IFRSs por sus siglas en inglés) emitidas por el IASB.

Información a revelar sobre juicios y estimaciones contables [bloque de texto]

Juicios contables críticos y fuentes clave para la estimación de incertidumbres

En la aplicación de las políticas contables de la Entidad, la administración debe hacer juicios, estimaciones y supuestos sobre los valores en libros de los activos y pasivos de los estados financieros consolidados. Las estimaciones y supuestos relativos se basan en la experiencia y otros factores que se consideran pertinentes. Los resultados reales podrían diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos se revisan sobre una base regular. Las modificaciones a las estimaciones contables se reconocen en el periodo en que se realiza la modificación y periodos futuros si la modificación afecta tanto al periodo actual como a periodos subsecuentes.

La Entidad realiza principalmente los siguientes juicios críticos relacionados con la preparación de sus estados financieros consolidados:

Contingencias

La Entidad está sujeta a transacciones o eventos contingentes sobre los cuales utiliza juicio profesional en el desarrollo de estimaciones de probabilidad de ocurrencia, los factores que se consideran en estas estimaciones son la situación legal a la fecha de la estimación, y la opinión de los asesores legales.

Las estimaciones y supuestos relacionados se revisan continuamente. Las modificaciones a las estimaciones contables se reconocen en el período en el que se modifica la estimación, o períodos futuros si la revisión afecta los períodos tanto actuales como futuros. La Entidad tiene las siguientes estimaciones significativas relacionadas con la preparación de sus estados financieros consolidados.

Recuperabilidad de activos por impuestos diferidos

Como parte del análisis fiscal que realiza la Entidad, anualmente se determina mediante proyecciones si habrá suficientes utilidades fiscales con base en estimaciones de las operaciones futuras, para concluir sobre la probabilidad de recuperación de los impuestos diferidos activos provenientes de diferencias temporales deducibles, así como de pérdidas y otros créditos fiscales.

Estimación de vidas útiles y valores residuales de inmuebles, maquinaria y equipo e intangibles

La Entidad revisa la vida útil estimada y los valores residuales de inmuebles, maquinaria y equipo e intangibles al final de cada periodo anual. Durante el periodo, no se determinó que la vida y valores residuales deban modificarse ya que, de acuerdo con la evaluación de la Administración de la Entidad, las vidas útiles y los valores residuales reflejan las condiciones económicas del entorno operativo de la Entidad. Sin embargo, estas estimaciones deben ser revisadas a cada fecha del estado de situación financiera y cualquier cambio en ellas pudiera afectar los resultados de la Entidad.

Inventarios de metales preciosos

Los inventarios en proceso de metales preciosos se basan en la mejor estimación de onzas de oro que son depositadas. Las estimaciones se desarrollan después de tomar en cuenta una serie de factores, incluyendo cantidades, calidad del mineral, técnicas de producción y tasas de recuperación, pronóstico de los precios internacionales y costos de producción.

Concesiones mineras y reservas de mineral (Propiedades mineras)

Las estimaciones de la Entidad se soportan mediante estudios geológicos realizados por especialistas internos y externos independientes para determinar la cantidad y calidad de cada yacimiento de mineral. Se requiere un juicio significativo para generar una estimación basada en los datos geológicos disponibles y requiere el uso de supuestos razonables, incluyendo:

•Las estimaciones de producción futura - que incluyen las reservas probadas y probables, las estimaciones de recursos y expansiones;
•Los precios de los productos básicos futuros esperados, con base en el precio actual de mercado, los precios garantizados y la evaluación de la Entidad del precio promedio a largo plazo; costos de producción y costos de inversiones;

Las estimaciones de reservas de mineral pueden variar de un período a otro. Esto puede afectar a los resultados financieros de la Entidad porque pueden variar los cargos por depreciación de activos y su valor recuperable.
Deterioro de activos de larga duración

El valor en libros de los activos de larga duración se revisa por deterioro en caso de que situaciones o cambios en las circunstancias indiquen que no es recuperable. Si existen indicios de deterioro, se lleva a cabo una revisión para determinar si el valor en libros excede su valor de recuperación y si se encuentra deteriorado.

La Entidad revisa anualmente las circunstancias que provocaron una pérdida por deterioro derivada de las unidades generadoras de efectivo para determinar si dichas circunstancias se han modificado y han generado condiciones de reversión. En caso positivo se procede al cálculo del valor recuperable y, si procede, la reversión del deterioro reconocido anteriormente.

Los activos intangibles de vida indefinida se prueban por deterioro por lo menos anualmente.

En caso de haberse registrado una pérdida por deterioro de crédito mercantil, no se aplica ningún procedimiento de reversión.

Reserva para rehabilitación ecológica

Se realizan estimaciones y supuestos al determinar la provisión relacionada a los costos de cierre de la mina, ya que existen numerosos factores que pudieran afectar el pasivo final que se va a pagar. Estos factores incluyen, entre otros, la estimación del alcance de los costos de actividades de rehabilitación, la moneda en la que se incurrirá el costo, los cambios tecnológicos, los cambios normativos, los aumentos de costos, la vida útil de la mina, así como los cambios en las tasas de descuento. Estos factores pueden dar como resultado un gasto real futuro diferente a la provisión reconocida actualmente. A la fecha del balance general, dicha provisión representa la mejor estimación de la administración del valor presente de los costos de cierre de mina.

Información a revelar sobre correcciones de valor por pérdidas crediticias [bloque de texto]

Riesgo de crédito

La Entidad utiliza un nuevo modelo de deterioro basado en las pérdidas crediticias esperadas, en lugar de las pérdidas incurridas, aplicable a los activos financieros sujetos a dicha evaluación (i.e. activos financieros medidos a costo amortizado y a su valor razonable a través de otros resultados integrales). Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman desde el origen del activo en cada fecha de reporte, tomando como referencia la experiencia histórica de pérdidas crediticias de la Entidad, ajustada por factores que son específicos de los deudores o grupos de deudores, las condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la situación actual, como de la previsión de condiciones futuras.

La Entidad adoptó un modelo simplificado de cálculo de pérdidas esperadas, mediante el cual reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida de la cuenta por cobrar; por lo tanto, no es necesario un análisis de como determinar un incremento significativo del riesgo de crédito.

La Entidad hace un análisis de su portafolio de cuentas por cobrar a clientes con el fin de determinar si existen clientes significativos para los cuales requiera una evaluación individual. La Entidad no identificó algún cliente que fuera preponderante desde el punto de vista de riesgos o de negocios; por lo tanto, basándose en el supuesto de que la cartera tiene un comportamiento homogéneo y comparten riesgos, se agrupan para ser evaluados de forma colectiva.

Actividad principal es la extracción de mineral de manganeso y la producción y venta de ferroaleaciones, utilizadas principalmente en la producción de acero, además de la generación de energía eléctrica. A partir de la Adquisición de la Subsidiaria Cegasa Portable Energy, S. L. U., las actividades de Autlán también incluyen la exploración, explotación y beneficio de minerales metálicos y preciosos.

Cabe mencionar que las entidades para las que se realiza el análisis, mismo que concentran el total de la cuenta por cobrar, por lo que cada una en tiene un comportamiento de riesgos particular. Mientras que Compañía Minera Autlán S. A. B. de C. V. la actividad principal es la extracción de mineral de manganeso y la producción y venta de ferroaleaciones, utilizadas principalmente en la producción de acero, además de la generación de energía eléctrica. A partir de la adquisición de la Subsidiaria Autlán Metallorum, las actividades de Autlán también incluyen la exploración, explotación y beneficio de minerales metálicos y preciosos.

En su evaluación de deterioro, la Entidad puede incluir indicios de que los deudores o un grupo de deudores están experimentando dificultades financieras significativas, así como datos observables que indiquen que hay una disminución considerable en el estimado de los flujos de efectivo a recibir, incluyendo atrasos.

Para fines de la estimación anterior, la Entidad considera que lo siguiente constituye un evento de incumplimiento, ya que la experiencia histórica indica que los activos financieros no son recuperables cuando cumplen con cualquiera de los siguientes criterios:

i.El deudor incumple los convenios financieros; o

ii.La información desarrollada internamente u obtenida de fuentes externas indica que es improbable que el deudor pague a sus acreedores, incluida la Entidad, en su totalidad (sin considerar ninguna garantía que tenga la Entidad).

Independientemente del análisis anterior, la Entidad considera que el incumplimiento ha ocurrido cuando un activo financiero tiene más de 120 días de vencimiento, ya que con base en el análisis de información razonable ha confirmado que dicho criterio de incumplimiento es apropiado de acuerdo al comportamiento histórico de cartera.

Un activo financiero tiene deterioro crediticio cuando se han producido uno o más eventos que tienen un impacto perjudicial en los flujos de efectivo futuros estimados de ese activo financiero. La determinación de la Entidad de que hay evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye datos observables sobre los siguientes eventos:

i.Dificultad financiera significativa por parte del emisor o del deudor;

ii.El incumplimiento de un contrato, como un incumplimiento o un evento vencido (ver (ii) arriba);

iii.Los prestamistas del deudor, por razones económicas o contractuales relacionadas con la dificultad financiera del deudor, le otorgan al deudor una concesión que los prestamistas no considerarían de otra manera;

iv.Es cada vez más probable que el deudor entre en bancarrota o alguna otra reorganización financiera; o

v.La extinción de un mercado funcional para el activo financiero por sus dificultades financieras.

La medición de las pérdidas crediticias esperadas es una función de la probabilidad de incumplimiento, la pérdida dada el incumplimiento (es decir, la magnitud de la pérdida si existe un incumplimiento) y la exposición en el incumplimiento.

•La evaluación de la probabilidad de incumplimiento por defecto se basa en datos históricos (Facturación mensual y el comportamiento de pago de dicha facturación), evaluando información macroeconómica prospectiva para evaluar si es necesario ajustar por información prospectiva como se describe anteriormente.

•Hasta el 2020 la pérdida esperada se basa en datos históricos más la existencia de pólizas de seguro para ciertos clientes. A partir del 2021 la compañía ya no cuenta con pólizas de seguro ya que, con base en dichos datos históricos, no se anticipa un riesgo de incobrabilidad en ninguno de sus clientes.

•En cuanto a la exposición al incumplimiento, para los activos financieros está representada por el valor en libros bruto de los activos en la fecha de reporte.

La Entidad reconoce una pérdida o pérdida por deterioro en resultados del periodo con un ajuste correspondiente a su valor en libros a través de una cuenta de provisión para pérdidas.

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

Asociadas y negocios conjuntos

Las asociadas son todas las compañías sobre las que la Entidad ejerce influencia significativa pero no control, generalmente estas compañías son aquellas en las que se mantiene una participación de entre 20% y 50% de los derechos a voto. Las inversiones en asociadas se registran a través del

método de participación y se reconocen inicialmente al costo. La inversión de la Entidad en las asociadas incluye el crédito mercantil (neto de cualquier pérdida acumulada por deterioro si lo hubiera) identificado al momento de la adquisición.

Un negocio conjunto es un acuerdo contractual mediante el cual las partes que tienen el control conjunto del acuerdo tienen derecho a los activos netos del negocio conjunto. El control conjunto es el acuerdo contractual para compartir el control en un negocio, el cual existe cuando las decisiones sobre las actividades relevantes requieren la aprobación unánime de las partes que comparten el control. Los resultados y los activos y pasivos de los negocios conjuntos se incorporan a los estados financieros utilizando el método de participación. Cuando la Compañía lleva a cabo transacciones con su negocio conjunto, la utilidad o pérdida resultante de dichas transacciones se reconoce en los estados financieros consolidados de la Compañía sólo en la medida de la participación en el negocio conjunto que se relacione con la Compañía.

La participación de la Entidad en las utilidades o pérdidas posteriores a la adquisición de las asociadas se reconoce en el estado consolidado de resultados integral y su participación en otros resultados integrales posteriores a la adquisición se reconoce en “Otros resultados integrales”. Los movimientos acumulados posteriores a la adquisición se ajustan contra el valor en libros de la inversión. Cuando la participación de la Entidad en las pérdidas de una asociada es igual o excede su participación en la misma, incluyendo cualquier cuenta por cobrar no garantizada, la Entidad no reconoce una pérdida mayor, a menos que haya incurrido en obligaciones o efectuado pagos en nombre de la asociada.

La Entidad evalúa al final de cada año si existe evidencia objetiva de deterioro en la inversión en asociadas. En caso de existir, la Entidad calcula el monto del deterioro por defecto del valor recuperable de la asociada sobre su valor en libros y reconoce la pérdida relativa en el estado de resultados. Si la participación en una asociada se reduce, pero se mantiene influencia significativa, sólo la parte proporcional de otros resultados integrales correspondiente a la participación vendida, se reclasifica a resultados si es requerido.

Las utilidades no realizadas derivadas de las transacciones entre la Entidad y sus asociadas se eliminan al porcentaje de participación de la Entidad en la asociada. Las pérdidas no realizadas también se eliminan, excepto que la transacción proporcione evidencia de que el activo transferido está deteriorado. Las políticas contables aplicadas por las asociadas han sido modificadas para asegurar su consistencia con las políticas contables adoptadas por la Entidad, en los casos que así fue necesario.

Información a revelar sobre criterios de consolidación [bloque de texto]

Bases de consolidación de estados financieros

Subsidiarias

Los estados financieros consolidados incluyen los estados financieros de la Entidad y los de las entidades controladas por la Entidad y sus subsidiarias. Las subsidiarias son todas las Compañías sobre las que la Entidad tiene el control. El control se obtiene cuando la Entidad:

•Tiene poder sobre la inversión;
•Está expuesta, o tiene derecho, a rendimientos variables derivados de su participación con dicha entidad, y
•Tiene la capacidad de afectar tales rendimientos a través de su poder sobre la entidad en la que invierte

La Entidad reevalúa si tiene o no el control en una entidad si los hechos y circunstancias indican que hay cambios a uno o más de los tres elementos de control que se listaron anteriormente.

Cuando la Entidad tiene menos de la mayoría de los derechos de voto de una participada, tiene poder sobre la misma cuando los derechos de voto son suficientes para otorgarle la capacidad práctica de dirigir sus actividades relevantes, de forma unilateral. La Entidad considera todos los hechos y circunstancias relevantes para evaluar si los derechos de voto de la Entidad en la participada son suficientes para otorgarle poder, incluyendo:

•El porcentaje de participación de la Entidad en los derechos de voto en relación con el porcentaje y la dispersión de los derechos de voto de los otros tenedores de los mismo;
•Los derechos de voto potenciales mantenidos por la Entidad, por otros accionistas o por terceros;
•Los derechos derivados de otros acuerdos contractuales, y
•Cualquier hecho y circunstancia adicional que indiquen que la Entidad tiene, o no tiene, la capacidad actual de dirigir las actividades relevantes en el momento en que las decisiones deben tomarse, incluidas las tendencias de voto de los accionistas en las asambleas anteriores.

Las subsidiarias se consolidan desde la fecha en que se transfiere el control a la Entidad y se dejan de consolidar desde la fecha en que se pierde el control. Las ganancias y pérdidas de las subsidiarias adquiridas o vendidas durante el año se incluyen en los estados consolidados de resultados y otros resultados integrales desde la fecha que la tenedora obtiene el control o hasta la fecha que se pierde, según sea el caso.

La utilidad y cada componente de los otros resultados integrales se atribuyen a las participaciones controladoras y no controladoras. El resultado integral de las subsidiarias se atribuye a las participaciones controladoras y no controladoras aún si da lugar a un déficit en éstas últimas.

Cuando es necesario, se realizan ajustes a los estados financieros de las subsidiarias para alinear sus políticas contables de conformidad con las políticas contables de la Entidad.

Todos los activos, pasivos, capital, ingresos, gastos y flujos de efectivo relacionados a transacciones entre partes relacionadas se han eliminado por completo en la consolidación.

El crédito mercantil es medido inicialmente como el exceso de la contraprestación pagada y el valor razonable de la participación no controladora en la subsidiaria adquirida sobre el valor razonable de los activos netos identificables y los pasivos adquiridos. Si la contraprestación transferida es menor al valor razonable de los activos netos de la subsidiaria adquirida en el caso de una compra a precio de ganga, la diferencia se reconoce directamente en el estado consolidado de resultados.

Las adquisiciones de negocios se contabilizan utilizando el método de adquisición. La contraprestación transferida en una combinación de negocios se mide a valor razonable, el cual se calcula como la suma de los valores razonables de los activos transferidos por la Entidad, menos los pasivos incurridos por la Entidad con los anteriores accionistas de la empresa adquirida y las participaciones de capital emitidas por la Entidad a cambio del control sobre la empresa. Los costos relacionados con la adquisición generalmente se reconocen en el estado de resultados consolidado conforme se incurren.

•A la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos se reconocen a valor razonable con excepción de:

•Impuestos diferidos activos o pasivos o pasivos relacionados con beneficios a empleados, que se reconocen y miden de conformidad con IAS 12 Impuestos a la utilidad y IAS 19 Beneficio para Empleados, respectivamente.

•Activos que se clasifican como mantenidos para venta de conformidad con la IFRS 5 Activos no Circulantes Conservados para su Venta y Operaciones Discontinuas que se miden de conformidad a dicha norma.

•Pasivos o instrumentos financieros de capital relacionado con acuerdos de pagos pagados en acciones de la empresa adquirida de conformidad con la IFRS 2 Pagos basados en acciones.

Si la combinación de negocios se logra en etapas, el valor en libros de la participación previa del adquirente en la adquirida a la fecha de la adquisición se ajusta al valor razonable a la fecha de la adquisición reconociendo cualquier diferencia en resultados.

Cualquier contraprestación contingente a ser pagada por la Entidad se reconoce a su valor razonable a la fecha de adquisición. Los cambios posteriores al valor razonable de la contraprestación contingente reconocida como un activo o pasivo se reconocen de conformidad con la IFRS 9 ya sea en resultados o en el resultado integral. La contraprestación contingente que se clasifica como capital no requiere ajustarse, y su liquidación posterior se registra dentro del capital.

Las participaciones no controladoras en subsidiarias se identifican por separado del capital de la Entidad en ellas. Los intereses de los accionistas no controladores que son intereses de propiedad actuales que dan derecho a sus tenedores a una parte proporcional de los activos netos al momento de la liquidación pueden medirse inicialmente al valor razonable o a la parte proporcional de las partes no controladoras del valor razonable de la red identificable de la adquirida. La elección de la medida se realiza adquisición por adquisición. Otras participaciones no controladoras se miden inicialmente a su valor razonable. Posterior a la adquisición, el valor en libros de las participaciones no controladoras es la cantidad de esas participaciones en el reconocimiento inicial más la participación de las participaciones no controladoras en los cambios posteriores en el capital. Los resultados integrales totales se atribuyen a las participaciones no controladoras incluso si esto da lugar a que las participaciones no controladoras tengan un saldo negativo.

Los resultados de cada componente de otros resultados integrales son atribuidos a los accionistas de la compañía y a las participaciones no controladoras. El total de estados de resultados integrales de las subsidiarias se atribuye a los accionistas de la compañía y a las participaciones no controladoras, aunque esto resulte en que haya un déficit en las participaciones no controladoras

Los cambios en las inversiones en las subsidiarias de la Entidad que no den lugar a una pérdida de control se registran como transacciones de capital. El valor en libros de las inversiones y participaciones no controladoras de la Entidad se ajusta para reflejar los cambios en las correspondientes inversiones en subsidiarias. Cualquier diferencia entre el importe por el cual se ajustan las participaciones no controladoras y el valor razonable de la contraprestación pagada o recibida se reconoce directamente en el capital contable y se atribuye a los propietarios de la Entidad.

Cuando la Entidad pierde el control de una subsidiaria, la ganancia o pérdida en la disposición se calcula como la diferencia entre (i) la suma del valor razonable de la contraprestación recibida y el valor razonable de cualquier participación retenida y (ii) el valor en libros anterior de los activos

(incluyendo el crédito mercantil) y pasivos de la subsidiaria y cualquier participación no controladora. Los importes previamente reconocidos en otras partidas del resultado integral relativos a la subsidiaria se registran de la misma manera establecida para el caso de que se disponga de los activos o pasivos relevantes (es decir, se reclasifican a resultados o se transfieren directamente a otras partidas de capital contable según lo especifique/permita la IFRS aplicable). El valor razonable de cualquier inversión retenida en la subsidiaria a la fecha en que se pierda el control se considera como el valor razonable para el reconocimiento inicial, según la IFRS 9 o, en su caso, el costo en el reconocimiento inicial de una inversión en una asociada o negocio conjunto.

Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros [bloque de texto]

Bases de preparación

Los estados financieros consolidados de la Entidad han sido preparados sobre la base de costo histórico, excepto por los instrumentos financieros derivados, que se valúan a cantidades revaluadas o a sus valores razonables al cierre de cada periodo, como se explica en las políticas contables incluidas más adelante.

i. Costo histórico

El costo histórico generalmente se basa en el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de bienes y servicios.

ii. Valor razonable

El valor razonable se define como el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes en el mercado a la fecha de valuación, independientemente de si ese precio es observable o estimado utilizando directamente otra técnica de valuación. Al estimar el valor razonable de un activo o un pasivo, la Entidad tiene en cuenta las características del activo o pasivo, si los participantes del mercado tomarían esas características al momento de fijar el precio del activo o pasivo en la fecha de medición. El valor razonable para propósitos de medición y/o revelación de estos estados financieros consolidados se determina de forma tal, a excepción de las transacciones con pagos basados en acciones que están dentro del alcance de la IFRS 2 Pagos basados en acciones, las operaciones de arrendamiento que están dentro del alcance de la IFRS 16, y las valuaciones que tienen algunas similitudes con valor razonable, pero no es un valor razonable, tales como el valor neto de realización de la IAS 2 o el valor en uso de la IAS 36.

Además, para efectos de información financiera, las mediciones de valor razonable se clasifican en Nivel 1, 2 ó 3 con base en el grado en que son observables los datos de entrada en las mediciones y su importancia en la determinación del valor razonable en su totalidad, las cuales se describen de la siguiente manera:

- Nivel 1 Se consideran precios de cotización en un mercado activo para activos o pasivos idénticos que la entidad puede obtener a la fecha de la valuación;
- Nivel 2 Datos de entrada observables distintos de los precios de cotización del Nivel 1, sea directa o indirectamente,
- Nivel 3 Considera datos de entrada no observables.

iii.Negocio en Marcha

Los estados financieros consolidados han sido preparados por la Administración asumiendo que la Entidad continuará operando como una empresa en funcionamiento.

Cambio climático

Existen riesgos e incertidumbres que surgen por el cambio climático que pueden impactar en las siguientes áreas de los estados financieros.

Sección	Área	Comentario
Principales políticas contables	Evaluación de negocio en marcha	IAS 1 requiere revelaciones de incertidumbres relacionadas con eventos o condiciones que puedan significar duda de la habilidad de la entidad para mantenerse como negocio en marcha, o juicios significativos hechos en concluir que no hay incertidumbres materiales en relacionadas con la suposición de negocio en marcha. Dicha incertidumbre puede surgir de factores relativos al cambio climático. Por ejemplo la introducción de legislación que afecte directamente un modelo de negocios de una entidad o incremente costos para el cumplimiento de regulaciones, puede representar una incertidumbre material de la habilidad de dicha entidad para continuar como negocio en marcha. Alternativamente, la administración, podría haber aplicado juicios significativos acerca de la efectividad de los planes de la entidad para concluir que no existe incertidumbre material.
Juicios contables críticos y fuentes clave para la estimación de incertidumbres -Crédito mercantil -Otros activos intangibles -Propiedad, planta y equipo -Asociadas -Negocios conjuntos -Arrendamientos (el Grupo como arrendatario)	Deterioro de activos no financieros	La exposición a riesgos relacionados con el cambio climático podría ser un indicador de deterioro, por ejemplo, una caída significativa en la demanda de productos o servicios, o regulaciones nuevas que tengan un impacto negativo en la entidad. Dichos factores podrían también afectar la estimación de flujos de efectivo usados en determinar el monto recuperable de un activo o grupo de activos. Las revelaciones de sensibilidad de acuerdo con la IAS 36:134 deberían reflejar todos los cambios que sean razonablemente posibles en valores asignados a supuestos clave. Al contrario que con IAS 1.125, esto no está limitado a cambios dentro del siguiente año y debe abordar todos los cambios razonablemente posibles sobre el período de evaluación de deterioro. Una entidad debe considerar los impactos de largo plazo de cambio climático y considerar revelar estos supuestos como supuestos clave.

Sección	Área	Comentario
Políticas contables significativas -Propiedad planta y equipo -Otros activos intangibles -Arrendamientos (el Grupo como arrendatario)		Cuando los riesgos por el cambio climático son significativos, las preocupaciones con respecto a la viabilidad pueden significar que el criterio (en IAS 16:7 para Propiedad planta y equipo y párrafo 21 de la IAS 38 para Activos intangibles) de que el costo de un activo es solamente reconocido cuando es probable que existan beneficios económicos futuros que fluirán a la entidad, podría no cumplirse. La adaptación del negocio de una entidad para abordar temas relacionados con el cambio climático también puede resultar en actividades de investigación y desarrollo adicionales, que requieren consideración de los criterios para el reconocimiento de intangibles de acuerdo con la IAS 38:57. Los riesgos relacionados con el cambio climático pueden afectar

		también la depreciación o amortización de activos (propiedad planta y equipo, derecho de uso de activos y activos intangibles) a través de cambios en sus vidas útiles o valores residuales. Los factores anteriores, deben ser incorporados en una revisión de la vida útil y valor residual de un activo.
Provisiones Pasivos contingentes	Provisiones, contingencias y contractos onerosos	El ritmo y la severidad del cambio climático, así como las políticas gubernamentales y sus medidas reguladoras, pueden impactar en el reconocimiento, medición y revelación de las provisiones, contingencias y contratos onerosos. Los supuestos significativos sobre eventos futuros deben ser revelados, lo cual puede incluir una explicación de como los riesgos relacionados con el cambio climático han sido considerados en el mejor estimado de provisiones. Puede ser necesario también, incluir información que ayude a los usuarios a entender el efecto potencial de los supuestos significativos utilizados.
Juicios contables críticos y fuentes clave de incertidumbre en estimaciones	Revelaciones de juicios clave y estimaciones	Si los supuestos relacionados al impacto por el cambio climático o la transición a una economía de bajas emisiones de carbón tienen un gran riesgo de resultar en un ajuste material al valor en libros de los activos y pasivos en el próximo año financiero, entonces la información sobre la naturaleza de estos supuestos deberá ser reveladas de acuerdo con IAS 1:125. Esto incluye supuestos de largo plazo que están en riesgo de revisión significativa dentro del año siguiente.

Sección	Área	Comentario
		También puede ser necesario revelar otras incertidumbres que no se espera que causen un ajuste material dentro de un año, para permitir un mejor entendimiento de los estados financieros. Dichas revelaciones deben, sin embargo, estar claramente separadas de las incertidumbre que tengan un riesgo significativo de causar un ajuste material a los valores contables de activos y pasivos dentro del próximo año financiero, de acuerdo con IAS 1:125. En el proceso de aplicar las políticas contables de la entidad, la administración puede hacer varios juicios, además de los que involucren estimaciones que puedan significativamente afectar los montos reconocidos en los estados financieros, Es requerido que dichos juicios sean revelados de acuerdo con IAS 1.122. El IFRS Foundation ha publicado material educativo que incluye un ejemplo de una entidad que opera en una industria particularmente afectada por situaciones relacionadas con el clima. En el ejemplo, la entidad hace pruebas de deterioro de los activos aplicando IAS 36, pero no reconoce una pérdida por deterioro. La Entidad debe revelar juicios que la administración ha hecho , por ejemplo, al identificar los activos de una unidad generadora de efectivo, si dichos juicios pueden afectar significativamente los montos reconocidos en los estados financieros de la entidad.

		La transición a economía de baja emisión de carbono también da origen a nuevas transacciones por las cuales juicios significativos pueden ser requeridos al desarrollar políticas contables. Por ejemplo, “bonos verdes”, esquemas de compensación de emisiones de carbón o esquema de venta relacionados.
Juicios contables críticos y fuentes clave para la estimación de incertidumbres	Información que es relevante para entender los estados financieros	Si los usuarios de los estados financieros pudieran razonablemente esperar que los riesgos derivados del cambio climático tendrán un impacto significativo en la compañía y esto podría cualitativamente influenciar en sus decisiones, la administración podría claramente revelar información acerca de los supuestos que han hecho debido al cambio climático (si no se revela en algún otro lado), incluyendo revelaciones acerca de la sensibilidad de estos supuestos. Esto permite a los usuarios entender en lo que se basan las proyecciones en las cuales están preparados los estados financieros. Esto puede significar que las revelaciones se prevean incluso si el cambio climático solo se experimenta a mediano o largo plazo.
Sección	Área	Comentario
Juicios contables críticos y fuentes clave para la estimación de incertidumbres Inversiones Activos contractuales Cuentas por cobrar por arrendamientos financieros Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar	Deterioro de activos financieros	Los eventos relacionados al clima, como huracanes, pueden impactar en la solvencia de los prestatarios debido a la interrupción en los negocios, impactos en la economía, en el valor de los activos y por el desempleo. Adicionalmente, en la capacidad de pago de los prestatarios si es que sus industrias no han resultado favorecidas. El impacto en las cuentas por cobrar de las entidades que operan en industrias no financieras es más probable que se vean menos afectadas debido a que es menos probable que las condiciones económicas cambien durante el periodo de cobro a los deudores. Sin embargo, cuando sucede un evento significativo relacionado al cambio climático, el efecto de este evento en las cuentas por cobrar deberá ser evaluado.
Propiedad, planta y equipo Propiedades de inversión Instrumentos financieros	Activos medidos a valor razonable	Los requerimientos de la IFRS 13 relativos a valor razonable aplican a un amplio rango de activos y pasivos, ya sea para propósitos de medición o revelaciones. Esto incluye activos o unidades generadoras de efectivo en las cuales se prueba deterioro en una base de valor razonable menos costo de disposición, así como la medición inicial de valor razonable de activos adquiridos en una combinación de negocios. El alcance amplio de los requerimientos de IFRS 13, puede significar que los efectos de riesgos relacionados con el clima en valores razonables, se vuelvan significativos para entidades en la que su negocio pudiera no ser percibido como directamente afectado por los riesgos físicos aparentes del cambio climático. .
Beneficios a empleados	Impacto en las pensiones por el riesgo climático	Se requiere que los fondos de pensión consideren los riesgos materiales financieros, incluyendo la exposición de los activos por pensiones debido al riesgo por el cambio climático. Los supuestos demográficos y los desempeños de las inversiones pueden variar significativamente bajo los diferentes escenarios del cambio climático, impactando en la evaluación de los activos por pensiones y los pasivos en el balance a la fecha.
Impuestos diferidos	Recuperabilidad de los impuestos diferidos activos	Los factores relacionados con el clima pueden causar una disminución en el estimado de utilidades fiscales futuras. Los supuestos subyacentes al pronóstico de utilidades gravables que respaldan la recuperabilidad de los impuestos diferidos activos,

deberán ser consistentes con los supuestos utilizados para otros pronósticos de utilidades usados en la preparación de los estados financieros o revelados en las narrativas incluidas en los reportes.

Sección	Área	Comentario
Juicios contables críticos y fuentes clave para la estimación de incertidumbres Impuestos a la utilidad Provisiones Pasivos contingentes	Nuevos gravámenes o impuestos	Nuevos gravámenes o impuestos pueden ser introducidos para alentar el uso del carbón. Cualquier pasivo por gravamen deberá ser reconocido conforme se vayan suscitando las obligaciones bajo la ley (IFRIC 12 Gravámenes) y cualquier efecto por impuesto a la utilidad deberá ser incorporado de acuerdo con la contabilidad de IAS 12. Se debe tener cuidado cuando se distingue entre un gravamen y un impuesto a la utilidad y la aplicación de IFRIC 12 o IAS 12, esto se ha visto como un nuevo reto ya que nuevos impuestos y gravámenes han sido introducidos en el pasado.
Inventarios	Valor de realización de inventarios	El valor de realización de inventarios podría ser impactado por factores relativos al clima, cuando los precios de venta pudieran reducirse o los costos de completar los productos pudieran incrementarse. El cambio en el comportamiento de los consumidores podría causar una caída en la demanda por un producto; restricciones de abastecimiento de materia prima podrían causar un incremento en los costos para completar los productos; un cambio regulatorio podría hacer que los inventarios fueran obsoletos; o un evento climático podría causar daño físico a los inventarios. Si dichas instancias significan que el costo del inventario ya no es recuperable, IAS 2 requiere que esos inventarios sean disminuidos a su valor neto de realización.
Ingresos Segmentos operativos	Segmentos y revelaciones de ingresos disgregados	IFRS 8 requiere revelar información acerca de segmentos operativos. Esa información solo puede ser agregada cuando los segmentos tienen características económicas similares y son similares en varios otros aspectos como se establece en IFRS 8:12. Los impactos por el cambio climático son un indicador de que los segmentos pudieran no tener características económicas similares en el largo plazo. IFRS 15:114 requiere que los ingresos reconocidos de contratos con clientes sean desagregados en categorías que muestran como la naturaleza, monto, tiempo e incertidumbre de los ingresos y flujos de efectivo son afectados por factores económicos. Esto puede incluir factores relacionados con el clima, lo que resulta en diferentes categorías de ingreso que serían sujetas a riesgos u oportunidades substancialmente diferentes.
Utilidad del año	Subvenciones de gobierno	Los gobiernos podrían incrementar subvenciones de gobierno y otras formas de asistencia gubernamental a entidades, para alentar la transición a una economía de bajas emisiones de carbón en línea con los compromisos del gobierno para reducir emisiones de gases de efecto invernadero. IAS 20 Contabilización de las Subvenciones de Gobierno e Información a Revelar sobre Ayudas Gubernamentales, prescribe la contabilidad y revelaciones aplicables a las subvenciones de gobierno y otras formas de asistencias del gobierno. Las subvenciones de gobierno que intentan compensar los costos relacionados con “capital verde” o gastos de operación están dentro del alcance de IAS 20, así como dichas subvenciones deben ser reconocidas en resultados en una base sistemática, dependerá de la naturaleza de las subvenciones y las condiciones anexas a las mismas.

Información a revelar sobre cambios en las políticas contables [bloque de texto]

Las principales políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros consolidados se detallan a continuación. Estas políticas han sido aplicadas consistentemente en todos los años presentados, a menos que se indique lo contrario.

Declaración de cumplimiento

Los estados financieros consolidados de la Entidad han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF o IFRSs por sus siglas en inglés) emitidas por el IASB.

Adopción de las Normas Internacionales de Información Financiera nuevas y modificadas

Normas Internacionales de Información Financiera nuevas y modificadas ("IFRS" o "IAS") que son obligatorias para el año en curso

En el año, la Entidad ha aplicado enmiendas a las IFRS emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Información Financiera (IASB por sus siglas en inglés) que son obligatorias para períodos contables que comiencen en o después del 1 de enero de 2022. Su adopción no ha tenido un impacto material en las revelaciones o en los montos reportados en estos estados financieros.

Enmiendas a IFRS 3 - Referencia al Marco Conceptual	El Grupo ha adoptado las enmiendas a la IFRS 3 Combinaciones de negocios por primera vez, en este año. Las enmiendas actualizan IFRS 3 en lo que se refiere al Marco Conceptual 2018 en lugar del Marco Conceptual de 1989. También añadieron un requerimiento que, para obligaciones dentro del alcance de la IAS 37 Provisiones, pasivos contingentes y Activos contingentes, un comprador aplica la IAS 37 para determinar si a la fecha de adquisición es una obligación presente o existe como resultado de un evento pasado. Para gravámenes que estén dentro del alcance de IFRIC 21 Gravámenes, el comprador aplica IFRIC 21 para determinar si la obligación da lugar a un pasivo para pagar el gravamen que ocurrió en la fecha de adquisición.
Enmiendas a IAS 16 - Propiedad, Planta y Equipo – Ingresos antes de su uso planeado	El Grupo ha adoptado las enmiendas a la IAS 16 Propiedad planta y equipo por primera vez en este año. Las enmiendas prohíben deducir del costo de un activo de propiedad, planta y equipo cualquier ingreso por la venta de bienes producidos, antes de que esté listo para usarse, por ejemplo, ingresos generados mientras el activo se lleva a una ubicación y se realiza el acondicionamiento necesario para que sea operable en la manera que está destinado de acuerdo con las intenciones de la administración. Por consiguiente, una entidad debe reconocer esos ingresos por ventas y costos en resultados. La entidad mide los costos de esos bienes producidos conforme a la IAS 2 Inventarios. Las enmiendas también aclaran el significado de 'probar si un activo funciona adecuadamente'. Ahora, la IAS 16 especifica esto como una evaluación en la cual el desempeño físico y técnico del activo es capaz de ser usado en la producción o en el suministro de bienes o servicios, para renta u otros, o propósitos administrativos. Si no se presenta por separado en el estado de resultados integrales, los estados financieros deberán revelar las cantidades de ingresos y costos en resultados relacionados a partidas que no son una salida por las actividades ordinarias de la entidad, en la línea de partida(s) en el estado de resultados integrales donde se incluyan los ingresos y costos.
Mejoras Anuales a las normas IFRS 2018-2021	El Grupo ha adoptado las enmiendas incluidas en las Mejoras Anuales a las IFRS ciclo 2018-2020 por primera vez en el ejercicio. Las Mejoras Anuales incluyen enmiendas a cuatro normas: IFRS 1 Adopción por Primera Vez de las Normas Internacionales de Información Financiera La modificación provee alivio adicional a una subsidiaria que es un adoptante inicial después que su matriz, con respecto a la contabilidad por las diferencias acumuladas por conversión. Como resultado de las enmiendas, una subsidiaria que usa la excepción de IFRS 1: D16(a) ahora puede también elegir medir los efectos acumulados por conversión de las operaciones extranjeras al valor en libros que hubiera sido incluido en los

estados financieros consolidados de la controladora, basado en la fecha de transición de la matriz a IFRS, si no hubo ajustes por los procedimientos de consolidación y por los efectos de combinación de negocios en los que la controladora adquirió a la subsidiaria. Una elección similar está disponible para una asociada o negocio conjunto que usa la excepción en IFRS 1: D16(a).

IFRS 9 Instrumentos Financieros

La modificación aclara que en la aplicación de la prueba del '10%' para evaluar si se debe dar de baja un pasivo financiero, una entidad incluye solo las cuotas pagadas o recibidas entre la entidad (el prestatario) y el prestamista, incluyendo cuotas pagadas o recibidas por la entidad o por el prestamista en beneficio de otro.

IFRS 16 Arrendamientos

Las enmiendas eliminan la figura del reembolso por mejoras a los arrendamientos.

Impacto inicial por las Concesiones aplicadas a las Rentas bajo IFRS 16 debido a temas relacionados con COVID-19 después del 30 de junio de 2021, enmienda a la IFRS 16

En el año anterior, la Entidad adoptó anticipadamente Concesiones aplicadas a las Rentas bajo IFRS 16 debido a temas relacionados con COVID-19 (enmienda a la IFRS 16) que provee recursos prácticos para la contabilidad de las concesiones para los arrendatarios como una consecuencia directa del COVID-19, introduciendo un expediente práctico a la IFRS 16.

En marzo de 2021, el IASB emitió Concesiones de Renta relacionadas a COVID-19 después del 30 de junio de 2021 (enmienda a la IFRS 16). Cuando el IASB publicó las modificaciones a la IFRS 16 en mayo de 2020, se le permitió al arrendador aplicar el expediente práctico de la concesión de rentas para cualquier reducción en el pago de arrendamientos afectando los pagos originales antes o al 30 de junio de 2021. Debido a la naturaleza de la pandemia por COVID-19, la modificación extendía un expediente práctico para aplicar esos pagos originales antes o al 30 de junio de 2022.

En el año en curso, la Entidad ha aplicado las modificaciones a la IFRS 16 (como fueron emitidas por el IASB en mayo 2021) de forma anticipada a la fecha de vigencia.

El expediente práctico permite que un arrendatario elija no evaluar si una renta relacionada por COVID-19 es una modificación al arrendamiento. Un arrendatario que hace esta elección deberá contabilizar cualquier cambio en los pagos de renta resultantes de la concesión de rentas relacionadas a COVID-19 aplicando la IFRS 16 como si el cambio no fuera una modificación al arrendamiento.

El expediente práctico aplica solo a las concesiones de renta que ocurren por consecuencia directa relacionada a COVID-19 y solo si las siguientes condiciones se cumplen:

a)El cambio en los pagos por arrendamiento resulta en una consideración que sea sustancialmente la misma, o menor que, la consideración del arrendamiento inmediatamente anterior al cambio.

b)Cualquier reducción en los pagos de arrendamiento solo afecta a los pagos debidos en o antes del 30 de junio de 2022 (una concesión de renta cumple esta condición si resulta en una reducción de pagos antes del 30 de junio de 2022 o incrementa los pagos de arrendamiento que se extienden más allá del 30 de junio de 2022); y

c)No hay un cambio sustantivo en alguna otra cláusula o condición del arrendamiento.

Impacto en la contabilidad al aplicar la excepción a los cambios en los pagos de arrendamiento

La Entidad se ha beneficiado por 3 meses por el periodo de gracia por pagos de algunos arrendamientos de equipo pesado. El periodo de gracia por pagos de arrendamiento reduce los pagos del periodo del ejercicio 2020 por $515, e incrementa los pagos en el periodo 2021, 2022 y 2023 por $58, 61 y 396. La Entidad ha recalculado el pasivo por arrendamientos usando los nuevos pagos por arrendamiento a la tasa de descuento aplicada originalmente al arrendamiento, lo anterior no resultó en una disminución importante derivada de dicho recálculo. La Entidad continúa reconociendo el gasto por interés en los pasivos por arrendamiento.

Normas IFRS emitidas que aún no son efectivas

A la fecha de autorización de estos estados financieros, la Entidad no ha aplicado las siguientes nuevas y revisadas IFRS que han sido emitidas, pero no son aún efectivas.

En la fecha de autorización de estos estados financieros consolidados, la Entidad no ha aplicado las siguientes Normas IFRS nuevas y modificadas que se han emitido pero que aún no están vigentes:

Enmiendas a IAS 1	Clasificación de los pasivos como corrientes o no corrientes.
Enmiendas a la IAS 1 y a las Declaración práctica 2	Revelación de las políticas contables
Enmiendas a la IAS 8	Definición de las estimaciones contables
Enmiendas a la IAS 12	Impuestos diferidos relacionados a los activos y pasivos que surgen de una sola transacción.

La administración no espera que la adopción de los estándares antes mencionados tenga un impacto importante en los estados financieros consolidados de la Entidad en períodos futuros, excepto como se indica a continuación:

Enmiendas a IAS 1 Presentación de estados financieros - Clasificación de Pasivos como Circulantes y No-circulantes

Las enmiendas a IAS 1 publicadas en enero de 2020, afectan solo a la presentación de los pasivos como circulantes y no circulantes en el estado de posición financiera y no por el monto o momento en el cual se reconoce cualquier activo, pasivo, ingreso o gasto, o la información revelada acerca de esas partidas.

Las enmiendas aclaran que la clasificación de los pasivos como circulantes y no circulantes se basa en si los derechos en existencia al final del periodo de reporte, especifican que la clasificación no se ve afectada por las expectativas acerca de si la entidad ejercerá su derecho de aplazar la liquidación de un pasivo, explica que los derechos existen si las obligaciones de hacer y no hacer (covenants) se cumplen al final del periodo de reporte e introduce la definición de 'liquidación' para dejar claro que la liquidación se refiere a la transferencia a la contraparte de efectivo, instrumentos de capital, otros activos u otros servicios.

Las enmiendas son aplicadas retrospectivamente para periodos anuales que inician en o después del 1 de enero de 2023, con la aplicación anticipada permitida. El IASB esta actualmente considerando más enmiendas a los requerimientos de IAS 1 en cuanto a la clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes, incluyendo el diferimiento de la aplicación de las enmiendas de enero de 2020.

La Administración de la Entidad anticipa que la aplicación de estas enmiendas puede tener un impacto en los estados financieros del Grupo en períodos futuros.

Enmiendas a la IAS 1 y a las Declaración Práctica 2 Juicios sobre materialidad- Revelación de Políticas Contables

Las enmiendas cambian los requerimientos de IAS 1 con respecto a la revelación de políticas contables. La modificación reemplaza los términos "políticas contables significativas" con "información de las políticas contables materiales". La información de las políticas contables son materiales cuando se considera que, en conjunto con otra información incluida en los estados financieros de una entidad, pueda ser razonablemente esperado que influyan en la toma de decisiones de los usuarios primarios de los estados financieros de uso general que realizan en base a dichos estados financieros.

Los párrafos de soporte en IAS 1 se enmiendan para aclarar que las políticas contables que se relacionan a transacciones inmateriales, otros eventos o condiciones son inmateriales y no necesitan ser reveladas. La información relativa a políticas contables puede ser material por la naturaleza de las transacciones relacionadas, otros eventos y condiciones, aun si los montos en las mismas son inmateriales. Sin embargo, no toda la información sobre las políticas contables relativa a transacciones materiales u otros eventos o condiciones es material por sí misma.

El IASB ha desarrollado guías y ejemplos para explicar y demostrar la aplicación del "proceso de cuatro pasos para determinar la materialidad" descrito en la Declaración práctica 2.

Las enmiendas a la IAS 1 estarán vigentes para los periodos anuales que empiecen el 1 de enero de 2022, con opción a aplicación anticipada y son de aplicación prospectiva. Las enmiendas a la Declaración práctica 2 no contienen una fecha de vigencia o requerimientos de transición.

Enmiendas a la IAS 8 Políticas contables, Cambios en estimaciones contables y Errores - Definición de las estimaciones contables.

Las enmiendas reemplazan la definición de un cambio en estimación contable. Bajo la nueva definición, las estimaciones contables son "cantidades monetarias en los estados financieros que son sujetas a incertidumbre en su medición".

La definición de un cambio en estimaciones contables fue eliminada. Sin embargo, el IASB mantuvo el concepto de cambios en una estimación contable en la norma con las siguientes aclaraciones:

- Un cambio en una estimación contable son los resultados de nueva información o un nuevo desarrollo no son las correcciones de un error.
- Los efectos de un cambio en un dato de entrada o una técnica de valuación usada para desarrollar una estimación contable son cambios en las estimaciones contables si no resultan de una corrección de errores de periodos previos.

El IASB agregó dos ejemplos (ejemplos 4 y 5) para la Guía de implementación de la IAS 8 que acompaña la norma. El IASB ha eliminado un ejemplo (ejemplo 3) ya que podría causar confusión en relación con las enmiendas.

Las enmiendas estarán vigentes por los periodos anuales que empiecen el 1 de enero de 2023 para los cambios en las políticas contables y los cambios en estimaciones contables que ocurran en o después del inicio de dicho periodo con opción a aplicación anticipada.

Enmiendas a la IAS 12 Impuestos diferidos – Impuestos diferidos relacionados con activos y pasivos que surgen de una sola transacción.

Las enmiendas introdujeron otra excepción adicional aparte de la exención del reconocimiento inicial. En las enmiendas, una entidad no aplica la excepción de reconocimiento inicial para las transacciones que dan lugar a diferencias temporales gravables y deducibles.

Dependiendo de la ley fiscal aplicable, las diferencias temporales gravables y deducibles pueden darse en el reconocimiento inicial de un activo y un pasivo en una transacción que no sea una combinación de negocios y no afecte la contabilidad ni las utilidades gravables. Por ejemplo, puede darse con el reconocimiento de un pasivo por arrendamiento y el correspondiente activo por derecho de uso aplicando la IFRS 16 Arrendamientos en la fecha del inicio de un arrendamiento.

Siguiendo las enmiendas a la IAS 12, se requiere que una entidad reconozca los impuestos diferidos activo y pasivo relativos, considerando que el reconocimiento de cualquier impuesto diferido activo está sujeto al criterio de recuperabilidad en IAS 12.

El IASB también añadió un ejemplo ilustrativo a la IAS 12 que explica cómo se aplican las enmiendas.

Las enmiendas aplican a las transacciones que ocurran en o después del principio del periodo comparativo más antiguo que se presenta. Adicionalmente, al inicio del primer periodo comparativo más antiguo una entidad reconoce:

- Un impuesto diferido activo (en la medida que sea probable que el ingreso gravable está disponible contra la diferencia temporal deducible) y un impuesto diferido pasivo para todas las deducciones gravables y temporales asociadas con:
  - Activos por derecho de uso y pasivos por arrendamientos
  - Pasivos por desmantelamiento, restauración y otros pasivos similares y los montos correspondientes reconocidos como parte del costo de los activos relacionados.
- El efecto acumulado de la aplicación inicial de las enmiendas como un ajuste al balance inicial de utilidades retenidas (o algún otro componente de capital, como corresponda) a esa fecha.

  Las enmiendas estarán vigentes por los periodos anuales que empiecen el 1 de enero de 2023, con opción a aplicación anticipada.

La administración de la Entidad anticipa que la aplicación de estas enmiendas puede tener un impacto en los estados financieros consolidados del Grupo en períodos futuros si dichas transacciones urgen.

Información a revelar sobre compromisos y pasivos contingentes [bloque de texto]

Contingencias y compromisos

Contingencias

La Entidad se encuentra involucrada en varios juicios y reclamaciones, derivados del curso normal de sus operaciones, que se espera no tengan un efecto importante en su situación financiera y resultados de operación futuros. No se consideró necesario reconocer una provisión contable o revelar alguno de estos reclamos, debido a que se ha concluido que la probabilidad de que se genere una salida de recursos económicos para Autlán es remota.

Compromisos

Durante de 2019, Compañía Minera Autlán, S. A. B. de C. V. y Don Diego Solar, S. A. P. I. de C. V., firmaron un contrato de Autoabastecimiento de 200 MWh de Energía Eléctrica a un precio fijo, con vigencia 15 años a partir del inicio de la Operación Comercial, dicho contrato fue celebrado considerando los presupuestos de consumo de energía para las operaciones de la Entidad. El contrato incluye penas convencionales en caso de su terminación anticipada. Para efectos contables, el contrato se clasificó como un contrato de servicios ya que no representó un arrendamiento y la Entidad evaluó y concluyó que el contrato no contiene un derivado implícito ya que se clasificó dentro de la excepción de uso propio.

Información a revelar sobre los segmentos de operación de la entidad [bloque de texto]

Información por segmentos

Un segmento operativo es un componente de la Entidad que se dedica a actividades de negocios por las cuales puede obtener ingresos e incurrir en gastos, lo que incluye ingresos y gastos relativos a transacciones con cualquiera de los otros componentes de la Entidad.

La información por segmentos se presenta de manera consistente con los informes internos proporcionados al responsable de la toma de decisiones operativas que es el Director General, quien es responsable de asignar los recursos y evaluar el rendimiento de los segmentos de operación y es quién toma decisiones estratégicas. El Director General considera como medida de desempeño la utilidad, de operación y utilidad neta las cuales son consistentes con las presentadas en el estado consolidado de resultados integrales.

Las políticas contables, administrativas y de operación de los segmentos son las mismas que las descritas por Autlán. Las ventas y transferencias entre segmentos son contabilizadas en cada segmento como si fueran hechas a terceros, es decir, a precios de mercado.

La Entidad opera con base en varios segmentos operativos que se agrupan en segmento de negocios reportables. Dichos segmentos han sido determinados considerando que los tipos de productos, naturaleza de los procesos de producción, los métodos utilizados para distribuir los productos y clientes son homogéneos.

Información a revelar sobre gestión del riesgo financiero [bloque de texto]

Riesgo financiero

Riesgo de crédito

La Entidad utiliza un nuevo modelo de deterioro basado en las pérdidas crediticias esperadas, en lugar de las pérdidas incurridas, aplicable a los activos financieros sujetos a dicha evaluación (i.e. activos financieros medidos a costo amortizado y a su valor razonable a través de otros resultados integrales). Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman desde el origen del activo en cada fecha de reporte, tomando como referencia la experiencia histórica de pérdidas crediticias de la Entidad, ajustada por factores que son específicos de los deudores o grupos de deudores, las condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la situación actual, como de la previsión de condiciones futuras.

La Entidad adoptó un modelo simplificado de cálculo de pérdidas esperadas, mediante el cual reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida de la cuenta por cobrar; por lo tanto, no es necesario un análisis de como determinar un incremento significativo del riesgo de crédito.

La Entidad hace un análisis de su portafolio de cuentas por cobrar a clientes con el fin de determinar si existen clientes significativos para los cuales requiera una evaluación individual. La Entidad no identificó algún cliente que fuera preponderante desde el punto de vista de riesgos o de negocios; por lo tanto, basándose en el supuesto de que la cartera tiene un comportamiento homogéneo y comparten riesgos, se agrupan para ser evaluados de forma colectiva.

Actividad principal es la extracción de mineral de manganeso y la producción y venta de ferroaleaciones, utilizadas principalmente en la producción de acero, además de la generación de energía eléctrica. A partir de la Adquisición de la Subsidiaria mencionada en la nota 2.2, las actividades de Autlán también incluyen la exploración, explotación y beneficio de minerales metálicos y preciosos.

Cabe mencionar que las entidades para las que se realiza el análisis, mismo que concentran el total de la cuenta por cobrar, por lo que cada una en tiene un comportamiento de riesgos particular. Mientras que Compañía Minera Autlán S. A. B. de C. V. la actividad principal es la extracción de mineral de manganeso y la producción y venta de ferroaleaciones, utilizadas principalmente en la producción de acero, además de la generación de energía eléctrica. A partir de la adquisición de la Subsidiaria Autlán Metallorum, las actividades de Autlán también incluyen la exploración, explotación y beneficio de minerales metálicos y preciosos.

En su evaluación de deterioro, la Entidad puede incluir indicios de que los deudores o un grupo de deudores están experimentando dificultades financieras significativas, así como datos observables que indiquen que hay una disminución considerable en el estimado de los flujos de efectivo a recibir, incluyendo atrasos.

Para fines de la estimación anterior, la Entidad considera que lo siguiente constituye un evento de incumplimiento, ya que la experiencia histórica indica que los activos financieros no son recuperables cuando cumplen con cualquiera de los siguientes criterios:

i. El deudor incumple los convenios financieros; o

ii. La información desarrollada internamente u obtenida de fuentes externas indica que es improbable que el deudor pague a sus acreedores, incluida la Entidad, en su totalidad (sin considerar ninguna garantía que tenga la Entidad).

Independientemente del análisis anterior, la Entidad considera que el incumplimiento ha ocurrido cuando un activo financiero tiene más de 120 días de vencimiento, ya que con base en el análisis de información razonable ha confirmado que dicho criterio de incumplimiento es apropiado de acuerdo al comportamiento histórico de cartera.

Un activo financiero tiene deterioro crediticio cuando se han producido uno o más eventos que tienen un impacto perjudicial en los flujos de efectivo futuros estimados de ese activo financiero. La determinación de la Entidad de que hay evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye datos observables sobre los siguientes eventos:

i. Dificultad financiera significativa por parte del emisor o del deudor;

ii. El incumplimiento de un contrato, como un incumplimiento o un evento vencido (ver (ii) arriba);

iii. Los prestamistas del deudor, por razones económicas o contractuales relacionadas con la dificultad financiera del deudor, le otorgan al deudor una concesión que los prestamistas no considerarían de otra manera;

iv. Es cada vez más probable que el deudor entre en bancarrota o alguna otra reorganización financiera; o

v. La extinción de un mercado funcional para el activo financiero por sus dificultades financieras.

La medición de las pérdidas crediticias esperadas es una función de la probabilidad de incumplimiento, la pérdida dada el incumplimiento (es decir, la magnitud de la pérdida si existe un incumplimiento) y la exposición en el incumplimiento.

- La evaluación de la probabilidad de incumplimiento por defecto se basa en datos históricos (Facturación mensual y el comportamiento de pago de dicha facturación), evaluando información macroeconómica prospectiva para evaluar si es necesario ajustar por información prospectiva como se describe anteriormente.
- Hasta el 2020 la pérdida esperada se basa en datos históricos más la existencia de pólizas de seguro para ciertos clientes. A partir del 2021 la compañía ya no cuenta con pólizas de seguro ya que, con base en dichos datos históricos, no se anticipa un riesgo de incobrabilidad en ninguno de sus clientes.
- En cuanto a la exposición al incumplimiento, para los activos financieros está representada por el valor en libros bruto de los activos en la fecha de reporte.

La Entidad reconoce una pérdida o pérdida por deterioro en resultados del periodo con un ajuste correspondiente a su valor en libros a través de una cuenta de provisión para pérdidas.

Riesgo de liquidez

Las proyecciones de los flujos de efectivo se realizan a nivel de cada empresa operativa de la Entidad y posteriormente, el departamento de finanzas consolida esta información. El departamento de finanzas de la Entidad monitorea continuamente las proyecciones de flujo de efectivo y los requerimientos de liquidez asegurándose de mantener suficiente efectivo para cumplir con las necesidades operativas.

La Entidad monitorea regularmente y toma sus decisiones considerando no violar los límites o restricciones (comúnmente denominados “covenants”) establecidos en los contratos de endeudamiento.

Las proyecciones consideran los planes de financiamiento de la Entidad, el cumplimiento de covenants, el cumplimiento de razones de liquidez mínimas internas y requerimientos legales o regulatorios.

Los excedentes de efectivo de las Entidades operativas se transfieren a la tesorería de la Entidad. La tesorería de la Entidad invierte esos fondos en depósitos a plazos y títulos negociables, cuyos vencimientos o liquidez permiten flexibilidad para cubrir las necesidades de efectivo de la Entidad. Al 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020, la Entidad mantenía depósitos a plazo por $55,872, $36,916 y $34,576 respectivamente y otros activos con liquidez inmediata por $60,817 $30,911 y $24,557, respectivamente, que se estima permitirán administrar el riesgo de liquidez.

Derivado de la situación económica y de mercado ocasionada por la pandemia provocada por el Covid 19 durante la mayor parte del año 2020 y 2021, la Entidad tomó algunas acciones a inicios del 2020 para dar prioridad a la preservación de la liquidez. Derivado de lo anterior, el renglón de efectivo y sus equivalentes registró un incremento de $4,699 para cerrar con un saldo de $59,134, al 31 de diciembre de 2020, durante 2021 y 2022 la compañía experimento una recuperación importante por lo cual no fue necesario continuar con estas acciones.

Si bien esta situación llevó a la Entidad a disponer de las líneas de crédito de corto plazo y que se incrementara la proporción de la deuda con vencimiento menor a 1 año, durante el 2020, se logró renovar todos los vencimientos que se tuvieron, tanto de las líneas de crédito como de las emisiones de certificados bursátiles en el mercado público de deuda.

Autlán se encuentra dentro de un mercado que abastece a la industria siderúrgica de los principales insumos necesarios para ella, y por consiguiente está sujeta a las alzas y bajas den la demanda del mismo, así como su efecto en los niveles de precios.

Adicionalmente el año 2020 y 2021 estuvieron marcados por la pandemia y sus consecuentes efectos en los sectores productivos. La crisis sanitaria resultó en una contracción del PIB mundial lo que disparó la incertidumbre en los mercados financieros por la tendencia del COVID-19 y el riesgo de nuevas olas de contagios que pudieran ocasionar medidas más severas de confinamiento. Estos y otros factores impactaron el desempeño económico de México, resultando en una contracción económica no vista en varias décadas. Este contexto afectó también a la siderurgia mexicana. La Cámara Nacional de la Industria del Hierro y el Acero estimó una reducción en la producción de acero de -9%, en su comparativo anual.

El COVID-19 impactó significativamente nuestros mercados. Derivado de lo anterior, los precios del mineral de manganeso experimentaron reducciones importantes en los primeros meses del año por la menor demanda e interrupción de actividades productivas en China. Asimismo, las medidas de confinamiento en Sudáfrica redujeron el flujo mundial de oferta de manganeso, lo que provocó una sensible recuperación, y posterior estabilidad, en las cotizaciones de este mineral ante la incertidumbre de abastecimiento a los principales puertos chinos. Después del letargo observado la mayor parte del año, los precios de las ferroaleaciones en los Estados Unidos comenzaron a reaccionar al alza en el mes de diciembre 2020 como respuesta a una mayor demanda en el sector siderúrgico, y a los recortes en la oferta mundial de ferroaleaciones. Para el año 2021 y 2022, se presentaron repuntes en los precios de las ferroaleaciones como resultado de la escasez de oferta y mejor desempeño en la industria del acero, lo cual tuvo un impacto positivo en el resultado neto de la compañía

Durante el 2021 Autlán cerró exitosamente el refinanciamiento de su deuda, mediante un crédito sindicado por 80 millones de dólares a un plazo de seis años, en el cual J.P. Morgan actuó como estructurador líder, coordinador exclusivo y agente administrativo. Los términos y condiciones de la transacción y la sólida condición de la empresa atrajeron el interés de más de 10 instituciones financieras de diversos países, logrando alcanzar una sobredemanda de 1.3x y crear nuevas relaciones bancarias para Autlán.

Los instrumentos financieros derivados son administrados con base en su valor razonable.

Administración de capital

Los objetivos de la Entidad en relación con la administración del capital son: salvaguardar su capacidad para continuar como negocio en marcha; proporcionar rendimientos a los accionistas y beneficios a otras partes interesadas y mantener una estructura de capital óptima para reducir su costo.

Con el propósito de mantener o ajustar la estructura de capital, la Entidad puede variar el importe de dividendos a pagar a los accionistas, realizar una reducción de capital, emitir nuevas acciones o vender activos y reducir su deuda.

Al igual que otras Entidades de la industria, la Entidad monitorea su estructura de capital con base en la razón financiera de apalancamiento. Esta razón se calcula dividiendo la deuda neta entre el capital total. La deuda neta incluye el total de los préstamos circulantes y no circulantes reconocidos en el estado de situación financiera consolidado menos el efectivo y equivalentes de efectivo. El capital total incluye el capital contable según el estado de situación financiera consolidado más la deuda neta.

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Información general

Compañía Minera Autlán, S. A. B. de C. V. (“La Entidad” o “Autlán”), es una empresa mexicana, constituida en el año 1953, cuya actividad principal es la extracción de mineral de manganeso y la producción y venta de ferroaleaciones, utilizadas principalmente en la producción de acero, además de la generación de energía eléctrica. A partir de la Adquisición de las divisiones Autlán Metallorum (2018) y Autlán EMD en (2021), las actividades de Autlán también incluyen la exploración, explotación y beneficio de minerales metálicos y preciosos y la producción de bióxido de manganeso electrolítico. Los términos “Autlán” o “Entidad”, se refieren a Compañía Minera Autlán, S. A. B. de C. V., en conjunto con sus subsidiarias consolidadas. La Entidad es subsidiaria de Autlán Holding, S. A. P. I. de C. V. (última tenedora).

Autlán tiene su domicilio en Av. Pedro Ramírez Vázquez 200-10, San Pedro Garza García, Nuevo León, México y desarrolla su actividad a través de unidades operativas ubicadas en Tamós en el Estado de Veracruz, Molango, Naopa y Nonoalco en el Estado de Hidalgo, Teziutlán y Atexcaco en el Estado de Puebla y Gómez Palacio, en el Estado de Durango. Además, cuenta con diversas empresas subsidiarias que se indican en la Nota 3.4. Las acciones de Autlán cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores.

En estos estados financieros y sus notas, cuando se hace referencia a dólares o “$” estos corresponden a miles de dólares de los Estados Unidos de América, así mismo cuando se hace referencia a pesos o “Ps$”, se trata de miles de pesos mexicanos.

Información a revelar sobre riesgo de mercado [bloque de texto]

Administración de riesgos financieros y objetivos de la administración del capital

Las actividades de la Entidad la exponen a una variedad de riesgos financieros, principalmente: riesgo de mercado (incluyendo el riesgo de tipo de cambio, riesgo de precios y de tasa de interés), riesgo de crédito y riesgo de liquidez.

El programa integral de administración de riesgos de la Entidad tiene como objetivo minimizar los efectos negativos potenciales derivados de la volatilidad de los mercados en el desempeño financiero de la Entidad. Además, la Entidad utiliza instrumentos financieros derivados para cubrir la exposición a ciertos riesgos.

La Administración de riesgos financieros de la Entidad está a cargo de la Dirección de Finanzas y es vigilado por el Comité de Auditoría, de conformidad con las políticas aprobadas por el Consejo de Administración. La Entidad identifica, evalúa y cubre los riesgos financieros en estrecha cooperación con sus unidades operativas. El Consejo de Administración ha emitido políticas autoregulatorias internas generales entre las que destacan aquellas relativas a la administración de riesgos financieros, como políticas sobre el uso de instrumentos financieros derivados y no derivados y la inversión de excedentes de fondos, políticas de inversión en activos, de crédito, entre otras.

Riesgo de mercado

Riesgo cambiario

La Entidad tiene operaciones comerciales internacionales y está expuesta al riesgo cambiario derivado de las diversas monedas extranjeras con las que opera. El riesgo cambiario surge por operaciones comerciales futuras en moneda extranjera y por la existencia de activos y pasivos en moneda extranjera.

Dada la naturaleza de las operaciones de Autlán, los productos que comercializa cotizan internacionalmente en dólares americanos, así como algunas de las principales materias primas utilizadas para su producción se comercializan en dólares americanos, por lo que los ingresos de la empresa son denominados en esa moneda, la cual es también su moneda funcional. Por otra parte, algunas ventas, costos y gastos están denominados en pesos mexicanos, por lo que la Entidad contrata instrumentos financieros derivados para mitigar la exposición al riesgo cambiario.

La política establecida para cubrir el riesgo cambiario es celebrar contratos de instrumentos derivados para cubrir hasta el 60% de los ingresos presupuestados en moneda extranjera equivalentes aproximadamente al importe de los costos y gastos denominados en pesos. El plazo máximo de cobertura es de hasta doce meses. Algunos de los contratos de instrumentos derivados celebrados por la Entidad, cumplen con los requisitos contables para ser clasificados como de cobertura.

Autlán realiza inversiones y operaciones comerciales en moneda extranjera; así mismo adquiere pasivos o préstamos en esa moneda y estas transacciones están expuestas al riesgo de conversión de moneda.

Riesgo de precios

Los precios de venta de los productos de Autlán responden a cambios periódicos en las condiciones de oferta y demanda. Por su parte, la oferta se ve afectada por la capacidad disponible y las tasas de operación, variaciones en programas de producción por cuestiones técnicas, costos de materia prima y disponibilidad, las políticas gubernamentales, el comercio global y nacional.

La tendencia en las operaciones de Autlán es cíclica, lo que resulta en períodos de sobreoferta durante el cual los precios disminuyen afectando los márgenes operativos. En los períodos de alta demanda, la utilización de capacidad instalada y el aumento de los márgenes de operación tienden a resultar en inversiones en nuevas plantas y aumento de la producción de ferroaleaciones de los competidores, lo que puede causar una oferta superior a la demanda y una consecuente reducción de los precios.

Los productos que Autlán vende se cotizan en dólares a nivel internacional. El precio de venta se pacta de acuerdo a la tendencia que siguen los precios internacionales como resultado de la oferta y demanda en el mercado.

Riesgo de tasa de interés

Los préstamos que devengan interés a tasas variables exponen a la Entidad al riesgo de la variabilidad en los flujos de efectivo futuros relacionados. Este riesgo es parcialmente compensado por los equivalentes de efectivo que devengan intereses también a tasas variables.

Información a revelar sobre otros activos [bloque de texto]

Pagos anticipados

La Entidad registra dentro del rubro Otros activos circulantes, principalmente pagos anticipados por los seguros contratados. Estos montos se registran por el valor contratado y se llevan a resultados conforme se devengan. En ningún caso los importes contratados exceden de un año.

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Las principales políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros consolidados se detallan a continuación. Estas políticas han sido aplicadas consistentemente en todos los años presentados, a menos que se indique lo contrario.

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Las principales políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros consolidados se detallan a continuación. Estas políticas han sido aplicadas consistentemente en todos los años presentados, a menos que se indique lo contrario.

Descripción de la política contable para costos de préstamos [bloque de texto]

Costos por préstamos

Los costos por préstamos directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos calificables, los cuales constituyen activos que requieren de un periodo de tiempo substancial, hasta que están listos para su uso o venta, se adicionan al costo de esos activos durante ese tiempo, hasta el momento en que estén listos para su uso o venta.

En la medida que la tasa variable de préstamos usados para financiar un activo calificado y que son cubiertos en una cobertura efectiva de flujos de efectivo de riesgo de tasa de interés, la porción efectiva del derivado es reconocida en otros resultados integrales y es reclasificada a resultados cuando el activo calificado impacta en resultados. En la medida que la tasa fija de préstamos es usada para financiar los activos calificables y son cubiertos por una cobertura efectiva de riesgo de tasa de interés, los costos capitalizados de préstamos reflejan la cobertura de tasa de interés.

El ingreso que se obtiene por la inversión temporal de fondos de préstamos específicos pendientes de ser utilizados en activos calificados, se deduce de los costos por préstamos elegibles para ser capitalizados.

Descripción de la política contable para préstamos [bloque de texto]

Préstamos y documentos por pagar

Los préstamos de instituciones financieras se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos incurridos en la transacción. Estos financiamientos se registran posteriormente a su costo amortizado; cualquier diferencia entre los fondos recibidos (neto de los costos de la transacción) y el valor de redención se reconoce en el estado consolidado de resultados integral durante el período del financiamiento utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

Los honorarios incurridos para obtener estos financiamientos se reconocen como costos de la transacción en la medida que sea probable que una parte o todo el préstamo se reciba.

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios [bloque de texto]

Combinaciones de negocios

Las adquisiciones de negocios se contabilizan utilizando el método de adquisición. La contraprestación transferida en una combinación de negocios se mide a valor razonable, el cual se calcula como la suma de los valores razonables de los activos transferidos por la Entidad, menos los pasivos incurridos por la Entidad con los anteriores propietarios de la empresa adquirida y las participaciones de capital emitidas por la Entidad a cambio del control sobre la empresa. Los costos relacionados con la adquisición generalmente se reconocen en el estado de resultados conforme se incurren.

A la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos se reconocen a valor razonable con excepción de:

•Impuestos diferidos activos o pasivos y activos o pasivos relacionados con beneficios a empleados, que se reconocen y miden de conformidad con IAS 12 Impuestos a la Utilidad y IAS 19 Beneficios para Empleados, respectivamente;

•Pasivos o instrumentos de capital relacionados con acuerdos de pagos basados en acciones de la empresa adquirida o acuerdos de pagos basados en acciones de la Entidad celebrados para reemplazar acuerdos de pagos basados en acciones de la empresa adquirida que se miden de conformidad con la IFRS 2 Pagos basados en acciones a la fecha de adquisición; y

•Activos (o un grupo de activos para su disposición) que se clasifican como mantenidos para venta de conformidad con la IFRS 5 Activos no Circulantes Conservados para Venta y Operaciones Discontinuas que se miden de conformidad con dicha norma.

El crédito mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida, el monto de cualquier participación no controladora en la empresa adquirida, y el valor razonable de la tenencia accionaria previa del adquirente en la empresa adquirida (si hubiere) sobre el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición. Si después de una revaluación el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición excede la suma de la contraprestación transferida, el monto de cualquier participación no controladora en la empresa adquirida y el valor razonable de la tenencia accionaria previa del adquirente en la empresa adquirida (si hubiere), el exceso se reconoce inmediatamente en el estado consolidado de resultados como una ganancia por compra a precio de ganga.

Cuando la contraprestación transferida por la Entidad en una combinación de negocios incluya activos o pasivos resultantes de un acuerdo de contraprestación contingente, la contraprestación contingente se mide a su valor razonable a la fecha de adquisición y se incluye como parte de la contraprestación transferida en una combinación de negocios. Los cambios en el valor razonable de la contraprestación contingente que califican como ajustes del periodo de medición se ajustan retrospectivamente con los correspondientes ajustes contra crédito mercantil. Los ajustes del periodo de medición son ajustes que surgen de la información adicional obtenida durante el 'periodo de medición' (que no puede ser mayor a un año a partir de la fecha de adquisición) sobre hechos y circunstancias que existieron a la fecha de adquisición.

El tratamiento contable para cambios en el valor razonable de la contraprestación contingente que no califiquen como ajustes del periodo de medición depende de cómo se clasifique la contraprestación contingente. La contraprestación contingente que se clasifique como capital no se vuelve a medir en fechas de informe posteriores y su posterior liquidación se contabiliza dentro del capital. Otra contraprestación contingente que se clasifique como un activo o pasivo se vuelve a medir a valor razonable en fechas de informe posteriores con cambios en el valor razonable reconocido en el estado de resultados.

Cuando una combinación de negocios se logra por etapas, la participación accionaria previa de la Entidad en la empresa adquirida se remide al valor razonable a la fecha de adquisición y la ganancia o pérdida resultante, si hubiere, se reconoce en el estado de resultados. Los montos que surgen de participaciones en la empresa adquirida antes de la fecha de adquisición que han sido previamente reconocidos en otros resultados integrales se reclasifican al estado de resultados cuando este tratamiento sea apropiado si dicha participación se elimina.

Si el tratamiento contable inicial de una combinación de negocios está incompleto al final del periodo de informe en el que ocurre la combinación, la Entidad reporta montos provisionales para las partidas cuya contabilización esté incompleta. Dichos montos provisionales se ajustan durante el periodo de medición (ver arriba) o se reconocen activos o pasivos adicionales para reflejar la nueva información obtenida sobre los hechos y circunstancias que existieron a la fecha de adquisición y que, de haber sido conocidos, hubiesen afectado a los montos reconocidos a dicha fecha.

Descripción de la política contable para provisiones para retiro del servicio, restauración y rehabilitación [bloque de texto]

Reserva para rehabilitación ecológica

Se realizan estimaciones y supuestos al determinar la provisión relacionada a los costos de cierre de la mina, ya que existen numerosos factores que pudieran afectar el pasivo final que se va a pagar. Estos factores incluyen, entre otros, la estimación del alcance de los costos de actividades de rehabilitación, la moneda en la que se incurrirá el costo, los cambios tecnológicos, los cambios normativos, los aumentos de costos, la vida útil de la mina, así como los cambios en las tasas de descuento. Estos factores pueden dar como resultado un gasto real futuro diferente a la provisión reconocida actualmente. A la fecha del balance general, dicha provisión representa la mejor estimación de la administración del valor presente de los costos de cierre de mina.

Descripción de la política contable para gastos por depreciación [bloque de texto]

La depreciación de los activos se calcula con base en el método que mejor refleje el patrón en el que los beneficios económicos de los activos serán consumidos por la Entidad, durante sus vidas útiles estimadas remanentes como sigue:

Edificios e instalaciones (1)	9 años
Maquinaria y equipo industrial (1) (2)	7 años
Mobiliario y equipo	2 años
Equipo de transporte	3 años
Equipo de cómputo	1 años

(1) Se presenta un promedio ponderado de las vidas útiles de los componentes.

(2) Excepto por los hornos y sus componentes en los que se utiliza el método de unidades producidas.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

Contabilidad de Coberturas

La Entidad designa ciertos derivados como instrumentos de cobertura con respecto al riesgo de moneda extranjera y al riesgo de tasa de interés en coberturas de valor razonable, coberturas de flujos de efectivo o coberturas de inversiones netas en operaciones extranjeras. Las coberturas de riesgo de tipo de cambio en compromisos firmes se contabilizan como coberturas de flujos de efectivo.

Al inicio de la relación de cobertura, la Entidad documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta, junto con sus objetivos de gestión de riesgos y su estrategia para llevar a cabo diversas transacciones de cobertura. Además, al inicio de la cobertura y de forma continua, la Entidad documenta si el instrumento de cobertura es efectivo para compensar los cambios en los valores razonables o los flujos de efectivo de la partida cubierta atribuible al riesgo cubierto, que es cuando las relaciones de cobertura cumplen con todos de los siguientes requisitos de efectividad de cobertura:

- Hay una relación económica entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta;
- El efecto del riesgo de crédito no domina al valor de los cambios que resultan de la relación económica; y
- El índice de cobertura de la relación de cobertura es el mismo que el que resulta de la cantidad de la partida cubierta que la Entidad cubre realmente y la cantidad del instrumento de cobertura que la Entidad realmente utiliza para cubrir esa cantidad de la partida cubierta.

Si una relación de cobertura deja de cumplir el requisito de efectividad de cobertura relacionado con la relación de cobertura, pero el objetivo de gestión de riesgos para esa relación de cobertura designada sigue siendo el mismo, la Entidad ajusta la relación de cobertura de la relación de cobertura para que cumpla los criterios de calificación de nuevo.

Coberturas a valor razonable

El cambio en el valor razonable de los instrumentos de cobertura calificados se reconoce en resultados, excepto cuando el instrumento de cobertura cubre un instrumento de patrimonio designado en valor razonable a través de otros resultados integrales, en cuyo caso se reconoce en otro resultado integral.

El importe en libros de una partida cubierta que aún no se ha medido al valor razonable se ajusta por el cambio en el valor razonable atribuible al riesgo cubierto con una entrada correspondiente en resultados.

Para los instrumentos de deuda medidos a valor razonable a través de otros resultados integrales, el valor en libros no se ajusta ya que se encuentra a su valor razonable, pero la ganancia o pérdida de cobertura se reconoce en utilidad o pérdida en lugar de otro resultado integral. Cuando la partida cubierta es un instrumento de patrimonio designado en valor razonable a través de otros resultados integrales, la ganancia o pérdida de cobertura permanece en otro resultado integral para que coincida con la del instrumento de cobertura.

Cuando las ganancias o pérdidas de cobertura se reconocen en resultados, se reconocen en la misma línea que la partida cubierta.

La Entidad interrumpe la contabilidad de coberturas solo cuando la relación de cobertura (o una parte de la misma) deja de cumplir los criterios de calificación (después del rebalanceo, si corresponde). Esto incluye los casos en que el instrumento de cobertura vence o se vende, se cancela o se ejerce. La suspensión se contabiliza prospectivamente. El ajuste del valor razonable al valor en libros de la partida cubierta que surge del riesgo cubierto se amortiza a resultados a partir de esa fecha.

Coberturas de flujo de efectivo

La parte efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados y otros instrumentos de cobertura calificados que se designan y califican como coberturas de flujos de efectivo se reconocen en otros resultados integrales y se acumulan en el rubro de la reserva de cobertura de flujos de efectivo, limitada al cambio acumulado en el valor razonable del elemento cubierto desde el inicio de la cobertura. La ganancia o pérdida relacionada con la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en resultados, y se incluye en el ítem de la línea "Gastos e Intereses, neto".

Las cantidades previamente reconocidas en otros resultados integrales y acumuladas en el patrimonio se reclasifican a utilidad o pérdida en los períodos en que la partida cubierta afecta la utilidad o pérdida, en la misma línea que la partida cubierta reconocida. Sin embargo, cuando la transacción prevista cubierta da como resultado el reconocimiento de un activo no financiero o un pasivo no financiero, las ganancias y pérdidas previamente reconocidas en otro resultado integral y acumuladas en el patrimonio se eliminan del patrimonio y se incluyen en la medición inicial del costo del activo no financiero o pasivo no financiero. Esta transferencia no afecta otros ingresos integrales. Además, si la Entidad espera que parte o la totalidad de la pérdida acumulada en la reserva de cobertura de flujo de efectivo no se recuperará en el futuro, esa cantidad se reclasificará inmediatamente a resultados.

La Entidad interrumpe la contabilidad de coberturas solo cuando la relación de cobertura (o una parte de la misma) deja de cumplir los criterios de calificación (después del rebalanceo, si corresponde). Esto incluye los casos en que el instrumento de cobertura vence o se vende, se cancela o se ejerce. La suspensión se contabiliza prospectivamente. Cualquier ganancia o pérdida reconocida en otro resultado integral y acumulada en la reserva de cobertura de flujo de efectivo en ese momento permanece en el patrimonio y se reclasifica a utilidad o pérdida cuando se produce la transacción prevista. Cuando ya no se espera que ocurra una transacción de pronóstico, la ganancia o pérdida acumulada en la reserva de cobertura de flujo de efectivo se reclasifica inmediatamente a utilidad o pérdida.

Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo incluyen saldos de caja, depósitos bancarios y otras inversiones de inmediata realización con vencimiento original menor a tres meses con riesgos de poca importancia por cambios en su valor. El efectivo se presenta a valor nominal y los equivalentes se valúan a su valor razonable; las fluctuaciones en su valor se reconocen en los resultados del periodo. Los equivalentes de efectivo están representados principalmente por inversiones temporales.

Los excedentes de efectivo son invertidos en instrumentos de renta fija independientemente de la moneda y/o el plazo y dichas inversiones deberán hacerse en instituciones financieras que recomiende el Comité de Auditoría, estas deben de tener una calificación de grado de inversión y con el objeto de diversificar el riesgo, se tienen políticas para establecer los montos máximos a invertir en cada institución financiera.

Efectivo restringido

El efectivo y equivalentes de efectivo cuyas restricciones originan que no se cumpla con la definición, se presenta en un rubro por separado en el estado consolidado de situación financiera y se excluye del efectivo y equivalentes de efectivo en el estado de flujos de efectivo.

Descripción de la política contable para dividendos [bloque de texto]

Distribución de dividendos

Los dividendos distribuidos a los accionistas de la Entidad se reconocen como pasivo en el periodo en el que son aprobados por los accionistas de la Entidad. El reparto de dividendos se analiza en forma particular en cada año, por la Asamblea de Accionistas.

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

Utilidad por acción

La utilidad básica por acción ordinaria se calcula dividiendo la participación controladora entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio. La utilidad por acción diluida se determina ajustando la participación controladora y las acciones ordinarias, bajo el supuesto de que se realizarían los compromisos de la Entidad para emitir o intercambiar sus propias acciones. La utilidad básica es igual a la utilidad diluida ya que la Entidad no tiene acciones potencialmente dilutivas. Véase estados consolidados de resultado integral.

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

Beneficios a empleados

a. Planes de beneficios definidos - Pensiones y prima de antigüedad

Autlán y sus subsidiarias otorgan a sus empleados planes de beneficios definidos que se componen de planes de pensiones y prima de antigüedad, que por lo general se fondean a través de pagos a fondos administrados por fideicomisos, con base en cálculos actuariales anuales. Un plan de beneficios definidos es un plan que define el monto de los beneficios que recibirá un empleado a su retiro, los que usualmente dependen de uno o más factores, tales como edad del empleado, años de servicio y compensación.

Las principales características del beneficio otorgado por el plan de pensiones por jubilación para el personal de la Entidad, se describen a continuación:

- Pensiones por jubilación; para que un participante pueda jubilarse, deberá haber alcanzado los 65 años de edad y tener un mínimo de 15 años al servicio de la empresa. El trabajador podrá jubilarse a la edad de 60 años con 15 años de antigüedad, recibiendo una pensión reducida.
- Pensiones por invalidez, será otorgada una vez que el Instituto del Seguro Social (IMSS) dictamine la invalidez total y permanente y el médico de la Entidad lo corrobore.
- Pensiones por viudez, será otorgada por fallecimiento de un participante activo o al de un pensionado (por jubilación o invalidez).
- Pensiones por orfandad, será otorgada al fallecimiento de un participante activo o al de un pensionado.

Por su parte, el beneficio de prima de antigüedad consiste en el importe de doce días de salario por cada año de servicio computable, pagándose en los casos de muerte, invalidez y separación de la empresa. El monto de salario utilizado para efectos de cálculo se determina conforme a lo dispuesto en los artículos 485 y 486 de la Ley Federal del Trabajo, y conforme a lo establecido en las Condiciones Generales de Trabajo de la empresa.

El pasivo reconocido en el estado de situación financiera respecto de los planes de beneficios definidos es el valor presente de la obligación del beneficio definido a la fecha del estado consolidado de situación financiera menos el valor razonable de los activos del plan. La obligación por beneficios definidos se calcula anualmente con el apoyo de actuarios independientes utilizando el método del crédito unitario proyectado. El valor presente de las obligaciones de beneficios definidos se determina descontando los flujos de efectivo estimados usando las tasas de interés de bonos gubernamentales denominados en la misma moneda en la que los beneficios serán pagados y que tienen términos de vencimiento que se aproximan a los términos de la obligación por pensiones.

Las ganancias y pérdidas actuariales, de los beneficios al retiro, se registran directamente en las otras partidas del resultado integral.

b. Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación se pagan cuando la relación laboral es concluida por la Entidad antes de la fecha normal de retiro o cuando un empleado acepta voluntariamente la terminación de la relación laboral a cambio de estos beneficios. La Entidad reconoce los beneficios por terminación cuando existe un compromiso verificable de concluir la relación laboral de ciertos empleados y un plan formal detallado que así lo disponga y que no pueda ser desistido.

La Entidad otorga a su personal sindicalizado un beneficio que consiste en un pago único por retiro voluntario a sus trabajadores, dependiendo de la antigüedad acumulada. Este pago se encuentra a limitado un número de trabajadores por año. Este plan se otorga a personal sindicalizado de las unidades de negocio, Molango, Naopa, Nonoalco, Tamós, Teziutlán y Gómez Palacio.

c. Participación de los trabajadores en las utilidades (“PTU”)

La PTU se registra en los resultados del año en que se causa y se presenta en el rubro de otros gastos de operación en el estado consolidado de resultado integral.

Conforme a la Ley del Impuesto Sobre la Renta, al 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020 la PTU se determina con base en la utilidad fiscal conforme a la fracción I del artículo 9 de la misma Ley.

Descripción de las políticas contables para desembolsos de exploración y evaluación [bloque de texto]

Gastos de exploración y evaluación de recursos minerales

La Entidad emplea un equipo de geólogos y empleados para la búsqueda y evaluación de recursos minerales que podría explotar. Estos gastos de exploración y evaluación se reconocen directamente a resultados conforme se van incurriendo.
La actividad de exploración incluye desde la búsqueda de recursos minerales, la determinación de la factibilidad técnica, la valoración de la viabilidad comercial de un recurso identificado hasta el desarrollo de una unidad minera. Estos costos y gastos se reconocen en los siguientes rubros como se explica:

Gastos de exploración. Los gastos incurridos en la exploración con el objeto de localizar nuevos yacimientos que incluyen entre otros, barrenación, pruebas realizadas a muestras y estudios de pre factibilidad, son reconocidos en el estado de resultados. En el momento en el que las reservas minerales de dicho proyecto en específico sean económicamente recuperables, a partir de dicha comprobación dichas erogaciones se registran en propiedades mineras.
Propiedades mineras. Los costos para desarrollar nuevas zonas de explotación en las unidades mineras, se reconocen como parte de las propiedades mineras y se amortizan en el período en el cual se obtendrán los beneficios con base en el método de unidades producidas.

Costo de ventas. Los gastos de desarrollo de yacimientos en explotación con la finalidad de mantener los volúmenes de producción, se registran como parte de los costos de producción, en el estado consolidado de resultados.

Descripción de la política contable para mediciones al valor razonable [bloque de texto]

Valor razonable

El valor razonable se define como el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes en el mercado a la fecha de valuación, independientemente de si ese precio es observable o estimado utilizando directamente otra técnica de valuación. Al estimar el valor razonable de un activo o un pasivo, la Entidad tiene en cuenta las características del activo o pasivo, si los participantes del mercado tomarían esas características al momento de fijar el precio del activo o pasivo en la fecha de medición. El valor razonable para propósitos de medición y/o revelación de estos estados financieros consolidados se determina de forma tal, a excepción de las transacciones con pagos basados en acciones que están dentro del alcance de la IFRS 2 Pagos basados en acciones, las operaciones de arrendamiento que están dentro del alcance de la IFRS 16, y las valuaciones que tienen algunas similitudes con valor razonable, pero no es un valor razonable, tales como el valor neto de realización de la IAS 2 o el valor en uso de la IAS 36.

Además, para efectos de información financiera, las mediciones de valor razonable se clasifican en Nivel 1, 2 ó 3 con base en el grado en que son observables los datos de entrada en las mediciones y su importancia en la determinación del valor razonable en su totalidad, las cuales se describen de la siguiente manera:

Nivel 1 Se consideran precios de cotización en un mercado activo para activos o pasivos idénticos que la entidad puede obtener a la fecha de la valuación;

Nivel 2 Datos de entrada observables distintos de los precios de cotización del Nivel 1, sea directa o indirectamente,

Nivel 3 Considera datos de entrada no observables.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros [bloque de texto]

Instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros se reconocen cuando la Entidad se convierte en una parte de las disposiciones contractuales de los instrumentos.

Los activos y pasivos financieros se valúan inicialmente a su valor razonable. Los costos de la transacción que son directamente atribuibles a la adquisición o emisión de activos y pasivos financieros (distintos de los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados) se suman o reducen del valor razonable de los activos o pasivos financieros, en su caso, en el reconocimiento inicial. Los costos de transacción directamente atribuibles a la adquisición de activos y pasivos financieros a su valor razonable con cambios en resultados se reconocen inmediatamente en resultados.

Activos financieros

Todas las compras o ventas regulares de activos financieros se reconocen y se dan de baja en una fecha de negociación. Las compras o ventas regulares son compras o ventas de activos financieros que requieren la entrega de activos dentro del plazo establecido por la regulación o prácticas habituales en el mercado.

Todos los activos financieros reconocidos se miden posteriormente en su totalidad, ya sea a costo amortizado o valor razonable, según la clasificación de los activos financieros.

Clasificación de activos financieros

Instrumentos de deuda que cumplan con las siguientes condicionales se miden subsecuentemente a costo amortizado:

- Si el activo financiero se mantiene en un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener activos financieros con el objetivo de obtener flujos contractuales de efectivo; y
- Los términos contractuales del activo financiero dan lugar en fechas específicas a flujos de efectivo que son únicamente pagos de principal e interés sobre el monto del principal.

Instrumentos de deuda que cumplan las siguientes condiciones se miden subsecuentemente a valor razonable a través de otros resultados integrales:

- El activo financiero es mantenido dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se cumple al obtener flujos contractuales de efectivo y vendiendo activos financieros; y
- Los términos contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas específicas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos de principal y del interés sobre el monto pendiente del principal.

Por defecto, todos los otros activos financieros son medidos subsecuentemente a valor razonable a través de resultados.

A pesar de lo anterior, la Entidad puede hacer la siguiente elección /designación irrevocable en el reconocimiento inicial de un activo financiero:

- Puede elegir irrevocablemente presentar cambios subsecuentes en el valor razonable de una inversión de capital en otros resultados integrales si se cumplen ciertos criterios (ver (iii) posterior); y

- Podrá designar irrevocablemente un instrumento de deuda que cumpla los criterios de costo amortizado o de valor razonable a través de otros resultados integrales si al hacerlo elimina o reduce significativamente una asimetría contable (ver (iv) posterior).

i. Activos financieros a costo amortizado

El costo amortizado de un activo financiero es el monto al cual el activo financiero se mide en el reconocimiento inicial menos los reembolsos del principal, más la amortización acumulada utilizando el método de interés efectivo de cualquier diferencia entre ese monto inicial y el monto de vencimiento, ajustado por cualquier pérdida. El valor bruto en libros de un activo financiero es el costo amortizado de un activo financiero antes de ajustar cualquier provisión para pérdidas.

Los activos financieros a costo amortizado son aquellos que i) se conservan dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener dichos activos para obtener los flujos de efectivo contractuales y ii) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

ii. Activos financieros a su valor razonable a través de otros resultados integrales

Los activos financieros a su valor razonable a través de otros resultados integrales, son aquellos cuyo modelo de negocio se basa en obtener flujos de efectivo contractuales y vender activos financieros, además de que sus condiciones contractuales dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente. Al 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020, la Entidad no mantiene activos financieros para ser medidos a su valor razonable a través de otras partidas de resultado integral.

iii. Activos financieros a su valor razonable a través de resultados

Los activos financieros a su valor razonable a través de resultados, además de los descritos en el punto i de esta sección, son aquellos que no cumplen con las características para ser medidos a costo amortizado o a su valor razonable a través de otros resultados integrales, ya que: i) tienen un modelo de negocio distinto a aquellos que buscan obtener flujos de efectivo contractuales, u obtener flujos de efectivo contractuales y vender los activos financieros, o bien, ii) los flujos de efectivo que generan no son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

A pesar de las clasificaciones anteriores, la Entidad puede hacer las siguientes elecciones irrevocables en el reconocimiento inicial de un activo financiero:

a. Presentar los cambios subsecuentes en el valor razonable de un instrumento de capital en otros resultados integrales, siempre y cuando dicha inversión (en la que no se mantenga influencia significativa, control conjunto o control) no sea mantenida con fines de negociación, o sea una contraprestación contingente reconocida como consecuencia de una combinación de negocios.

b. Designar un instrumento de deuda para ser medido a valor razonable a través de resultados, si al hacerlo elimina o reduce significativamente una asimetría contable que surgiría de la medición de activos o pasivos o el reconocimiento de las ganancias y pérdidas sobre ellos en diferentes bases.

Al 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020, la Entidad no ha realizado ninguna de las designaciones irrevocables descritas anteriormente.

Ganancias y pérdidas cambiarias

El valor en libros de los activos financieros denominados en una moneda extranjera se determina en esa moneda extranjera y se convierte al tipo de cambio al final de cada período sobre el que se informa. Específicamente;

- Para los activos financieros medidos al costo amortizado que no forman parte de una relación de cobertura designada, las diferencias cambiarias se reconocen en resultados en la partida “Gastos e Ingresos financieros, neto”.
- Para los instrumentos de deuda medidos a valor razonable a través de otros resultados integrales que no son parte de una relación de cobertura designada, las diferencias cambiarias en el costo amortizado del instrumento de deuda se reconocen en resultados en la partida de “gastos financieros neto”. Otras diferencias cambiarias se reconocen en otro resultado integral en “Valuación de instrumentos financieros derivados”;
- Para los activos financieros medidos a valor razonable a través de resultados que no forman parte de una relación de cobertura designada, las diferencias cambiarias se reconocen en resultados en la partida de “Gastos e Ingresos financieros, neto”; y
- Para los instrumentos de capital medidos a valor razonable a través de otros resultados integrales, las diferencias cambiarias se reconocen en otro resultado integral.
- Ver la política de contabilidad de coberturas respecto a las diferencias cambiarias donde el componente de riesgo de una moneda extranjera para un activo financiero designado como un instrumento de cobertura de riesgo de una moneda extranjera.

Deterioro de activos financieros

La Entidad reconoce pérdidas crediticias con base en el modelo de pérdidas para las cuentas por cobrar con clientes y los activos contractuales. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman utilizando una matriz de provisión basada en la experiencia histórica de pérdidas crediticias por grupos de clientes con el objetivo de determinar un porcentaje de riesgo de incumplimiento, ajustada por factores que son específicos de los deudores, tales como posibles garantías, pólizas de seguros, las condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la dirección actual como de la previsión de condiciones en la fecha de reporte, incluyendo el valor temporal del dinero cuando sea apropiado.

Para todos los demás instrumentos financieros, la Entidad reconoce la pérdida crediticia esperada de por vida cuando ha habido un aumento significativo en el riesgo crediticio desde el reconocimiento inicial. Sin embargo, si el riesgo crediticio en el instrumento financiero no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial, la Entidad mide la provisión para pérdidas para ese instrumento financiero en una cantidad igual a la pérdida crediticia esperada a 12 meses.

La pérdida crediticia esperada de por vida representa las pérdidas crediticias esperadas que resultarán de todos los eventos de incumplimiento posibles durante la vida útil esperada de un instrumento financiero. En contraste, la pérdida crediticia esperada a 12 meses representa la parte de la pérdida esperada de por vida que se espera que resulte de los eventos predeterminados en un instrumento financiero que sean posibles dentro de los 12 meses posteriores a la fecha del informe.

Incremento significativo en el riesgo de crédito

Al evaluar si el riesgo de crédito en un instrumento financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial, la Entidad compara el riesgo de que ocurra un incumplimiento en el instrumento financiero en la fecha de reporte con el riesgo de un incumplimiento en el instrumento financiero en la fecha de inicio. Al realizar esta evaluación, la Entidad considera información tanto cuantitativa como cualitativa que sea razonable y fundamentada, incluida la experiencia histórica y la información prospectiva que está disponible sin costo o esfuerzo innecesario. La información prospectiva considerada incluye las perspectivas futuras de las industrias en las que operan los deudores de la Entidad, obtenidas de informes de expertos económicos, analistas financieros, organismos gubernamentales, grupos de expertos pertinentes y otras organizaciones similares, así como la consideración de varias fuentes externas de información real e información económica proyectada relacionada con las operaciones centrales de la Entidad.

En particular, la siguiente información se toma en cuenta al evaluar si el riesgo de crédito ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial:

- Un deterioro significativo existente o esperado en la calificación externa (si existe) o interna del instrumento financiero;
- Deterioro significativo en indicadores de mercado externos de riesgo de crédito para un instrumento financiero específico, por ejemplo, un aumento significativo en el diferencial de crédito, permuta de incumplimiento crediticio para el deudor, o el periodo de tiempo o el alcance al cual el valor razonable de un activo financiero es menor que su costo amortizado;
- Cambios adversos existentes o esperados en las condiciones económicas, financieras o de negocios que se espera que causen una disminución significativa en la capacidad del deudor de cumplir su obligación de deuda;
- Un deterioro significativo actual o esperado en los resultados operativos del deudor;
- Aumentos significativos en el riesgo de crédito en otros instrumentos financieros del mismo deudor;
- Un cambio adverso existente o esperado en las condicionas regulatorias, económicas o tecnológicas del deudor que resulta en una disminución significativa de la capacidad del deudor de cumplir sus obligaciones.

Independientemente del resultado de la evaluación anterior, la Entidad supone que el riesgo de crédito en un activo financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial cuando los pagos contractuales tienen un vencimiento de más de 120 días.

A pesar de lo anterior, la Entidad asume que el riesgo de crédito en un instrumento financiero no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial si se determina que el instrumento financiero tiene un riesgo crediticio bajo en la fecha de reporte. Se determina que un instrumento financiero tiene un riesgo de crédito bajo si:

(1) El instrumento financiero tiene un riesgo de incumplimiento bajo,

(2) El deudor tiene una notoria capacidad de cumplir sus obligaciones de flujos contractuales de efectivo en el corto plazo, y

(3) Cambios adversos en condiciones económicas y de negocios en el largo plazo pueden reducir la habilidad de que el deudor pueda cumplir con sus obligaciones contractuales de efectivo, pero no sucederá necesariamente.

La Entidad considera que un activo financiero tiene bajo riesgo de crédito cuando el activo tiene una calificación crediticia externa de “grado de inversión” de acuerdo a la definición globalmente aceptada, o en caso de que no haya una calificación externa disponible, que el activo tenga una calificación interna “realizable”. Realizable significa que la contraparte tiene una fuerte posición financiera y no hay montos pasados pendientes.

Para los contratos de garantía financiera, la fecha en que la Entidad se convierte en parte del compromiso irrevocable se considera la fecha del reconocimiento inicial a los efectos de evaluar el deterioro del instrumento financiero. Al evaluar si ha habido un aumento significativo en el riesgo crediticio desde el reconocimiento inicial de los contratos de garantía financiera, la Entidad considera los cambios en el riesgo de que el deudor especificado incurra en impago del contrato.

La Entidad monitorea regularmente la efectividad de los criterios utilizados para identificar si ha habido un aumento significativo en el riesgo crediticio y los revisa según corresponda para asegurar que los criterios sean capaces de identificar un aumento significativo en el riesgo crediticio antes de que el monto se haya vencido.

i. Definición de incumplimiento

La Entidad considera que lo siguiente constituye un evento de incumplimiento para fines de administración de riesgo de crédito interno, ya que la experiencia histórica indica que los activos financieros no son recuperables cuando cumplen con cualquiera de los siguientes criterios:

•Cuando el deudor incumple los convenios financieros;

•La información desarrollada internamente u obtenida de fuentes externas indica que es improbable que el deudor pague a sus acreedores, incluida la Entidad, en su totalidad.

Independientemente del análisis anterior, la Entidad considera que el incumplimiento ha ocurrido cuando un activo financiero tiene más de 120 días de vencimiento.

ii. Activos financieros con deterioro crediticio

Un activo financiero tiene deterioro crediticio cuando se han producido uno o más eventos que tienen un impacto perjudicial en los flujos de efectivo futuros estimados de ese activo financiero. La evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye datos observables sobre los siguientes eventos: a) dificultad financiera significativa por parte del emisor o del deudor; b) el incumplimiento de un contrato, como un incumplimiento o un evento vencido; c) los prestamistas del deudor, por razones económicas o contractuales relacionadas con la dificultad financiera del deudor, le otorgan al deudor una concesión que los prestamistas no considerarían de otra manera; d) es cada vez más probable que el deudor entre en bancarrota o alguna otra reorganización financiera; e) la extinción de un Mercado funcional para el activo financiero por sus dificultades financieras.

iii. Política de bajas

La Entidad da de baja un activo financiero cuando hay información que indique que el deudor se encuentra en una dificultad financiera grave y no existe una perspectiva realista de recuperación, por ejemplo. cuando el deudor ha sido colocado en liquidación o ha entrado en un proceso de quiebra, o en el caso de cuentas por cobrar comerciales, cuando los montos vencen a más de dos años, lo que ocurra antes. Los activos financieros dados de baja aún pueden estar sujetos a actividades de cumplimiento bajo los procedimientos de recuperación de la Entidad, teniendo en cuenta el asesoramiento legal cuando sea apropiado. Cualquier recuperación realizada se reconoce en el estado de utilidad integral.

iv. Medición y reconocimiento de pérdidas crediticias esperadas

La medición de las pérdidas crediticias esperadas está en función de la probabilidad de incumplimiento, la pérdida dada por el incumplimiento (es decir, la magnitud de la pérdida si existe un incumplimiento) y la exposición en el incumplimiento.

La evaluación de la probabilidad de incumplimiento y la pérdida dada por defecto se basa en datos históricos ajustados por información prospectiva como se describe anteriormente. En cuanto a la exposición al incumplimiento, para los activos financieros, esto está representado por el valor en libros bruto de los activos en la fecha de reporte; para los contratos de garantía financiera, la exposición incluye el monto establecido en la fecha de reporte, junto con cualquier monto adicional que se espera obtener en el futuro por fecha de incumplimiento determinada en función de la tendencia histórica, la comprensión de la Entidad de las necesidades financieras específicas de los deudores, y otra información relevante a futuro.

Para los activos financieros, la pérdida crediticia esperada se estima como la diferencia entre todos los flujos de efectivo contractuales que se deben a la Entidad de acuerdo con el contrato y todos los flujos de efectivo que la Entidad espera recibir, descontados a la tasa de interés efectiva original.

Para un contrato de garantía financiera, donde la Entidad está obligada a realizar pagos solo en caso de incumplimiento por parte del deudor de acuerdo con los términos del instrumento que está garantizado, la previsión de pérdida esperada es el pago esperado para reembolsar al titular por una pérdida de crédito en la que incurre menos cualquier monto que la Entidad espera recibir del tenedor, el deudor o cualquier otra parte.

Si la Entidad ha medido la provisión para pérdidas para un instrumento financiero en una cantidad igual a la pérdida crediticia esperada de por vida en el período del informe anterior, pero determina en la fecha de presentación actual que ya no se cumplen las condiciones para la pérdida crediticia esperada de por vida, la Entidad mide el margen de pérdida en una cantidad igual a pérdida crediticia esperada a 12 meses en la fecha de reporte actual, excepto por los activos para los cuales se utilizó el enfoque simplificado.

La Entidad reconoce una pérdida o pérdida por deterioro en el resultado de todos los instrumentos financieros con un ajuste correspondiente a su valor en libros a través de una cuenta de provisión para pérdidas, excepto las inversiones en instrumentos de deuda que se miden a valor razonable a través de otros resultados integrales, para los cuales se reconoce la provisión para pérdidas en otros resultados integrales y acumulados en la reserva de revaluación de inversiones, y no reduce el importe en libros del activo financiero en el estado de posición financiera.

Para los activos financieros, la pérdida crediticia esperada se estima como la diferencia entre todos los flujos de efectivo contractuales que se deben a la Entidad y todos los flujos de efectivo que se espera recibir, descontados a la tasa de interés efectiva original en caso de que el valor de dinero en el tiempo sea un factor a considerar.

Baja de activos financieros

La Entidad da de baja un activo financiero solo cuando los derechos contractuales de los flujos de efectivo del activo expiran, o cuando transfiere el activo financiero y sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad del activo a otra entidad. Si la Entidad no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad y continúa controlando el activo transferido, la Entidad reconoce su interés retenido en el activo y un pasivo asociado por los montos que deba pagar. Si la Entidad retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad de un activo financiero transferido, la Entidad continúa reconociendo el activo financiero y también reconoce un préstamo garantizado por los ingresos recibidos.

Durante 2020, la entidad dio de baja activos provenientes de impuestos por recuperar por $6,480, toda vez que, al amparo de un contrato de crédito con fecha del 18 de marzo del 2020 firmado con Nacional Financiera, la empresa transfiere todos los derechos legales y contractuales esperados, provenientes de dicho activo.

Al darse de baja de un activo financiero medido al costo amortizado, la diferencia entre el valor en libros del activo y la suma de la contraprestación recibida y por cobrar se reconoce en resultados. Además, al darse de baja de una inversión en un instrumento de deuda clasificado como valor razonable a través de otros resultados integrales, la ganancia o pérdida acumulada previamente acumulada en la reserva de revaluación de inversiones se reclasifica a utilidad o pérdida. En contraste, en la baja de una inversión en un instrumento de capital que la Entidad eligió en el reconocimiento inicial para medir a valor razonable a través de otros resultados integrales, la ganancia o pérdida acumulada previamente acumulada en la reserva de revaluación de inversiones no se reclasifica a utilidad o pérdida, sino que se transfiere a utilidades (déficit) acumulado.

Pasivos financieros y capital

Clasificación como deuda o capital

Los instrumentos de deuda y de capital se clasifican como pasivos financieros o como capital de acuerdo con el contenido de los acuerdos contractuales y las definiciones de un pasivo financiero y un instrumento de capital.

Instrumentos de capital

Un instrumento de capital es cualquier contrato que evidencie un interés residual en los activos de una entidad después de deducir todos sus pasivos. Los instrumentos de capital emitidos por la Entidad se reconocen a los ingresos recibidos, netos de los costos directos de emisión.

La recompra de los instrumentos de capital propios de la Entidad se reconoce y se deduce directamente en el capital. No se reconoce ninguna ganancia o pérdida en utilidad o pérdida en la compra, venta, emisión o cancelación de los instrumentos de capital propios de la Entidad. Ver nota 24.

Instrumentos compuestos

Los componentes de los títulos de préstamos convertibles emitidas por la Entidad se clasifican por separado como pasivos financieros y capital, de acuerdo con el contenido de los acuerdos contractuales y las definiciones de un pasivo financiero y un instrumento de capital. Una opción de conversión que se liquidará mediante el intercambio de un monto fijo de efectivo u otro activo financiero por un número fijo de los instrumentos de capital propios de la Entidad es un instrumento de capital. Al 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020 la Entidad no cuenta con instrumentos compuestos.

Pasivos financieros

Todos los pasivos financieros se miden subsecuentemente a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo o a valor razonable a través de resultados.

Sin embargo, los pasivos financieros que surgen cuando una transferencia de un activo financiero no califica para la baja o cuando se aplica el enfoque de participación continua, y los contratos de garantía financiera emitidos por la Entidad, se miden de acuerdo con las políticas contables específicas que se detallan a continuación.

Pasivos financieros a valor razonable a través de resultados

Los pasivos financieros se clasifican a valor razonable a través de resultados cuando el pasivo financiero es (i) contraprestación contingente de una adquirente en una combinación de negocios, (ii) se mantiene para negociar o (iii) se designa como valor razonable a través de resultados.

Los pasivos financieros a valor razonable a través de resultados se miden a valor razonable, y las ganancias o pérdidas que surgen de los cambios en el valor razonable se reconocen en resultados en la medida en que no forman parte de una relación de cobertura designada

Sin embargo, para los pasivos financieros que se designan a valor razonable a través de resultados, la cantidad de cambio en el valor razonable del pasivo financiero que es atribuible a los cambios en el riesgo de crédito de ese pasivo se reconoce en otro resultado integral, a menos que el reconocimiento de los efectos de los cambios en el riesgo de crédito del pasivo en otros ingresos comprensivos crearían o ampliarían un desajuste contable en resultados. El monto restante del cambio en el valor razonable del pasivo se reconoce en resultados. Los cambios en el valor razonable atribuibles al riesgo de crédito de un pasivo financiero que se reconocen en otro resultado integral no se reclasifican posteriormente a resultados. en su lugar, se transfieren a ganancias acumuladas una vez que se da de baja el pasivo financiero.

Los pasivos financieros que no son (i) consideración contingente de un adquirente en una combinación de negocios, (ii) mantenidos para negociar, o (iii) designados como valor razonable a través de resultados, se miden posteriormente al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

El método de interés efectivo es un método para calcular el costo amortizado de un pasivo financiero y para asignar gastos de intereses durante el período relevante. La tasa de interés efectiva es la tasa que descuenta exactamente los pagos en efectivo futuros estimados (incluidos todos los cargos y puntos pagados o recibidos que forman parte integral de la tasa de interés efectiva, los costos de transacción y otras primas o descuentos) durante la vida esperada del pasivo financiero, o (cuando sea apropiado) un período más corto, al costo amortizado de un pasivo financiero.

Ganancias y pérdidas cambiarias

Para los pasivos financieros que están denominados en una moneda extranjera y se miden al costo amortizado al final de cada período de reporte, las ganancias y pérdidas en moneda extranjera se determinan con base en el costo amortizado de los instrumentos. Estas ganancias y pérdidas en moneda extranjera se reconocen en la partida “Gastos e Ingresos financieros, neto” en resultados para pasivos financieros que no forman parte de una relación de cobertura designada. Para aquellos que están designados como un instrumento de cobertura para una cobertura de riesgo de moneda extranjera, las ganancias y pérdidas en moneda extranjera se reconocen en otro resultado integral y se acumulan en un componente separado del capital contable.

El valor razonable de los pasivos financieros denominados en una moneda extranjera se determina en esa moneda extranjera y se convierte al tipo de cambio al final del periodo sobre el que se informa. Para los pasivos financieros que se miden a valor razonable a través de resultados, el componente de moneda extranjera forma parte de las ganancias o pérdidas del valor razonable y se reconoce en utilidad o pérdida para los pasivos financieros que no forman parte de una relación de cobertura designada.

Baja de pasivos financieros

La Entidad da de baja los pasivos financieros si, y solo si, las obligaciones de la Entidad se cumplen, cancelan o han expirado. La diferencia entre el importe en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y pagadera se reconoce en resultados.

Cuando la Entidad intercambia con el prestamista existente un instrumento de deuda en otro con términos sustancialmente diferentes, dicho intercambio se contabiliza como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo financiero. De manera similar, la Entidad considera la modificación sustancial de los términos de un pasivo existente o parte de él como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo. Se asume que los términos son sustancialmente diferentes si el valor presente descontado de los flujos de efectivo bajo los nuevos términos, incluyendo cualquier tarifa pagada neta de cualquier tarifa recibida y descontada utilizando la tasa efectiva original es al menos un 10% diferente de la actual descontada Valor de los flujos de efectivo remanentes del pasivo financiero original.

Si la modificación no es sustancial, la diferencia entre: (1) el importe en libros de la responsabilidad antes de la modificación; y (2) el valor presente de los flujos de efectivo después de la modificación debe reconocerse en resultados como la ganancia o pérdida por modificación dentro de otras ganancias y pérdidas.

Instrumentos Financieros derivados

La Entidad participa en una variedad de instrumentos financieros derivados para gestionar su exposición a riesgos de tasa de interés y de tipo de cambio, incluidos los contratos a plazo de divisas, opciones y forwards de tasas de interés. Los detalles adicionales de los instrumentos financieros derivados se revelan en la nota 18.

Los derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable en la fecha en que se celebra un contrato de derivados y posteriormente se vuelven a medir a su valor razonable en cada fecha de informe. La ganancia o pérdida resultante se reconoce en utilidad o pérdida inmediatamente a menos que el derivado se designe y sea efectivo como un instrumento de cobertura, en cuyo caso el momento del reconocimiento en utilidad o pérdida depende de la naturaleza de la relación de cobertura.

Un derivado con un valor razonable positivo se reconoce como un activo financiero, mientras que un derivado con un valor razonable negativo se reconoce como un pasivo financiero. Los derivados no se compensan en los estados financieros a menos que la Entidad tenga tanto el derecho legal como la intención de compensar. El impacto de los Contratos Maestros de Red en la posición financiera de la Entidad se revela en la nota 18. Un derivado se presenta como un activo no corriente o un pasivo no corriente si el vencimiento restante del instrumento es más de 12 meses y no se espera realizar o liquidar dentro de los 12 meses. Otros derivados se presentan como activos corrientes o pasivos corrientes.

Derivados Implícitos

Un derivado implícito es un componente de un contrato híbrido que también incluye un contrato principal no derivado, con el efecto de que algunos de los flujos de efectivo del instrumento combinado varían de manera similar a un derivado independiente.

Los derivados implícitos en contratos híbridos con un contrato principal de activos financieros dentro del alcance de la IFRS 9 no se separan. El contrato híbrido completo se clasifica y, posteriormente, se mide como costo amortizado o valor razonable, según corresponda.

Los derivados implícitos en contratos híbridos con un contrato principal que no son activos financieros dentro del alcance de la IFRS 9 (por ejemplo, pasivos financieros) se tratan como derivados separados cuando cumplen con la definición de un derivado, sus riesgos y características no están estrechamente relacionados con los del contrato principal y los contratos principales no se miden a valor razonable a través de resultados.

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

Conversión de estados financieros

Conforme a las disposiciones de la IAS 21 Efectos por las variaciones en los tipos de cambio, se considera que para los años terminados el 31 de diciembre 2022, 2021 y 2020 de las monedas funcionales son el dólar norteamericano y el Euro ya que representa la moneda del entorno económico primario en el que opera, y que en el caso de la moneda funcional dólar es distinta a la moneda de registro (pesos). La moneda de reporte de la Entidad es el dólar norteamericano. Por lo tanto, los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020 y por los años terminados en esas fechas, se convierten de su moneda de registro (pesos) a su moneda funcional y de reporte (dólar) considerando la siguiente metodología:

La Entidad convierte sus estados financieros, de su moneda de registro (peso) a su moneda funcional (dólar), utilizando los siguientes tipos de cambio: 1) de cierre para los activos y pasivos monetarios, 2) histórico para activos no monetarios, pasivos no monetarios y capital contable y 3) el de la fecha de la transacción para los ingresos, costos y gastos, excepto los que provienen de partidas no monetarias que se convierten al tipo de cambio histórico de la partida no monetaria; los efectos por variaciones en el tipo de cambio se registran en el estado consolidado de resultados integrales.

A partir del ejercicio 2020, y derivado de la adquisición de Autlán EMD, dicha división, se convierte de moneda funcional Euro a moneda de reporte (dólar) considerando la siguiente metodología:
Para convertir los estados financieros consolidados de Autlan EMD de la moneda funcional Euro a moneda de reporte (dólar), se utilizan los siguientes tipos de cambio: 1) de cierre para los activos y pasivos y 2) histórico para el capital contable y 3) el de la fecha de devengamiento para todos los ingresos, costo y gasto. Los efectos de conversión se registran en el capital contable dentro de Otros partidas de utilidad integral.

Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

Conversión de estados financieros

Conforme a las disposiciones de la IAS 21 Efectos por las variaciones en los tipos de cambio, se considera que para los años terminados el 31 de diciembre 2022, 2021 y 2020 de las monedas funcionales son el dólar norteamericano y el Euro ya que representa la moneda del entorno económico primario en el que opera, y que en el caso de la moneda funcional dólar es distinta a la moneda de registro (pesos). La moneda de reporte de la Entidad es el dólar norteamericano. Por lo tanto, los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020 y por los años terminados en esas fechas, se convierten de su moneda de registro (pesos) a su moneda funcional y de reporte (dólar) considerando la siguiente metodología:

La Entidad convierte sus estados financieros, de su moneda de registro (peso) a su moneda funcional (dólar), utilizando los siguientes tipos de cambio: 1) de cierre para los activos y pasivos monetarios, 2) histórico para activos no monetarios, pasivos no monetarios y capital contable y 3) el de la fecha de la transacción para los ingresos, costos y gastos, excepto los que provienen de partidas no monetarias que se convierten al tipo de cambio histórico de la partida no monetaria; los efectos por variaciones en el tipo de cambio se registran en el estado consolidado de resultados integrales.

A partir del ejercicio 2020, y derivado de la adquisición de Autlán EMD, dicha división, se convierte de moneda funcional Euro a moneda de reporte (dólar) considerando la siguiente metodología:
Para convertir los estados financieros consolidados de Autlan EMD de la moneda funcional Euro a moneda de reporte (dólar), se utilizan los siguientes tipos de cambio: 1) de cierre para los activos y pasivos y 2) histórico para el capital contable y 3) el de la fecha de devengamiento para todos los ingresos, costo y gasto. Los efectos de conversión se registran en el capital contable dentro de Otros partidas de utilidad integral.

Descripción de la política contable para el crédito mercantil [bloque de texto]

Crédito mercantil

El crédito mercantil representa el exceso del costo de adquisición de una subsidiaria sobre la participación de la Entidad en el valor razonable de los activos netos identificables adquiridos, determinado a la fecha de adquisición. El crédito mercantil relacionado con la adquisición de una subsidiaria se presenta en el estado consolidado de situación financiera y se reconoce a su costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro, las cuales no se revierten. Anualmente, se revisa si el crédito mercantil se ha deteriorado.

El crédito mercantil se asigna a la unidad generadora de efectivo con el objetivo de realizar las pruebas de deterioro. La distribución se efectúa en la unidad generadora de efectivo, identificada con base en los segmentos operativos de la Entidad, que se espera se beneficiarán de la adquisición de negocios en la que se generó el crédito mercantil.

El resultado por la disposición de una Entidad incluye el valor en libros del crédito mercantil relacionado con la Entidad vendida.

El monto recuperable de la unidad generadora de efectivo se determina con base en un cálculo del valor de uso, que utiliza las proyecciones de flujo de efectivo basadas en los presupuestos financieros aprobados por la administración, vigentes por un periodo de proyección determinado, y que son descontados a una tasa de descuento anualizada.

Las proyecciones de los flujos de efectivo durante el periodo presupuestado se basan en los precios proyectados de los minerales, así como en la proyección de márgenes brutos y de operación esperados durante el periodo presupuestado. Los flujos de efectivo que exceden ese periodo se extrapolaron usando una tasa de crecimiento anual estable, la cual es la tasa de crecimiento promedio ponderada a largo plazo para el mercado de la unidad generadora de efectivo.

Descripción de la política contable para coberturas [bloque de texto]

Contabilidad de Coberturas

La Entidad designa ciertos derivados como instrumentos de cobertura con respecto al riesgo de moneda extranjera y al riesgo de tasa de interés en coberturas de valor razonable, coberturas de flujos de efectivo o coberturas de inversiones netas en operaciones extranjeras. Las coberturas de riesgo de tipo de cambio en compromisos firmes se contabilizan como coberturas de flujos de efectivo.

Al inicio de la relación de cobertura, la Entidad documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta, junto con sus objetivos de gestión de riesgos y su estrategia para llevar a cabo diversas transacciones de cobertura. Además, al inicio de la cobertura y de forma continua, la Entidad documenta si el instrumento de cobertura es efectivo para compensar los cambios en los valores razonables o los flujos de efectivo de la partida cubierta atribuible al riesgo cubierto, que es cuando las relaciones de cobertura cumplen con todos de los siguientes requisitos de efectividad de cobertura:

- Hay una relación económica entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta;
- El efecto del riesgo de crédito no domina al valor de los cambios que resultan de la relación económica; y
- El índice de cobertura de la relación de cobertura es el mismo que el que resulta de la cantidad de la partida cubierta que la Entidad cubre realmente y la cantidad del instrumento de cobertura que la Entidad realmente utiliza para cubrir esa cantidad de la partida cubierta.

Si una relación de cobertura deja de cumplir el requisito de efectividad de cobertura relacionado con la relación de cobertura, pero el objetivo de gestión de riesgos para esa relación de cobertura designada sigue siendo el mismo, la Entidad ajusta la relación de cobertura de la relación de cobertura para que cumpla los criterios de calificación de nuevo.

Coberturas a valor razonable

El cambio en el valor razonable de los instrumentos de cobertura calificados se reconoce en resultados, excepto cuando el instrumento de cobertura cubre un instrumento de patrimonio designado en valor razonable a través de otros resultados integrales, en cuyo caso se reconoce en otro resultado integral.

El importe en libros de una partida cubierta que aún no se ha medido al valor razonable se ajusta por el cambio en el valor razonable atribuible al riesgo cubierto con una entrada correspondiente en resultados.

Para los instrumentos de deuda medidos a valor razonable a través de otros resultados integrales, el valor en libros no se ajusta ya que se encuentra a su valor razonable, pero la ganancia o pérdida de cobertura se reconoce en utilidad o pérdida en lugar de otro resultado integral. Cuando la partida cubierta es un instrumento de patrimonio designado en valor razonable a través de otros resultados integrales, la ganancia o pérdida de cobertura permanece en otro resultado integral para que coincida con la del instrumento de cobertura.

Cuando las ganancias o pérdidas de cobertura se reconocen en resultados, se reconocen en la misma línea que la partida cubierta.

La Entidad interrumpe la contabilidad de coberturas solo cuando la relación de cobertura (o una parte de la misma) deja de cumplir los criterios de calificación (después del rebalanceo, si corresponde). Esto incluye los casos en que el instrumento de cobertura vence o se vende, se cancela o se ejerce. La suspensión se contabiliza prospectivamente. El ajuste del valor razonable al valor en libros de la partida cubierta que surge del riesgo cubierto se amortiza a resultados a partir de esa fecha.

Coberturas de flujo de efectivo

La parte efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados y otros instrumentos de cobertura calificados que se designan y califican como coberturas de flujos de efectivo se reconocen en otros resultados integrales y se acumulan en el rubro de la reserva de cobertura de flujos de efectivo, limitada al cambio acumulado en el valor razonable del elemento cubierto desde el inicio de la cobertura. La ganancia o pérdida relacionada con la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en resultados, y se incluye en el ítem de la línea "Gastos e Intereses, neto".

Las cantidades previamente reconocidas en otros resultados integrales y acumuladas en el patrimonio se reclasifican a utilidad o pérdida en los períodos en que la partida cubierta afecta la utilidad o pérdida, en la misma línea que la partida cubierta reconocida. Sin embargo, cuando la transacción prevista cubierta da como resultado el reconocimiento de un activo no financiero o un pasivo no financiero, las ganancias y pérdidas previamente reconocidas en otro resultado integral y acumuladas en el patrimonio se eliminan del patrimonio y se incluyen en la medición inicial del costo del activo no financiero o pasivo no financiero. Esta transferencia no afecta otros ingresos integrales. Además, si la Entidad espera que parte o la totalidad de la pérdida acumulada en la reserva de cobertura de flujo de efectivo no se recuperará en el futuro, esa cantidad se reclasificará inmediatamente a resultados.

La Entidad interrumpe la contabilidad de coberturas solo cuando la relación de cobertura (o una parte de la misma) deja de cumplir los criterios de calificación (después del rebalanceo, si corresponde). Esto incluye los casos en que el instrumento de cobertura vence o se vende, se cancela o se ejerce. La suspensión se contabiliza prospectivamente. Cualquier ganancia o pérdida reconocida en otro resultado integral y acumulada en la reserva de cobertura de flujo de efectivo en ese momento permanece en el patrimonio y se reclasifica a utilidad o pérdida cuando se produce la transacción prevista. Cuando ya no se espera que ocurra una transacción de pronóstico, la ganancia o pérdida acumulada en la reserva de cobertura de flujo de efectivo se reclasifica inmediatamente a utilidad o pérdida.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos financieros [bloque de texto]

Deterioro de activos financieros

La Entidad reconoce pérdidas crediticias con base en el modelo de pérdidas para las cuentas por cobrar con clientes y los activos contractuales. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman utilizando una matriz de provisión basada en la experiencia histórica de pérdidas crediticias por grupos de clientes con el objetivo de determinar un porcentaje de riesgo de incumplimiento, ajustada por factores que son específicos de los deudores, tales como posibles garantías, pólizas de seguros, las condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la dirección actual como de la previsión de condiciones en la fecha de reporte, incluyendo el valor temporal del dinero cuando sea apropiado.

Para todos los demás instrumentos financieros, la Entidad reconoce la pérdida crediticia esperada de por vida cuando ha habido un aumento significativo en el riesgo crediticio desde el reconocimiento inicial. Sin embargo, si el riesgo crediticio en el instrumento financiero no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial, la Entidad mide la provisión para pérdidas para ese instrumento financiero en una cantidad igual a la pérdida crediticia esperada a 12 meses.

La pérdida crediticia esperada de por vida representa las pérdidas crediticias esperadas que resultarán de todos los eventos de incumplimiento posibles durante la vida útil esperada de un instrumento financiero. En contraste, la pérdida crediticia esperada a 12 meses representa la parte de la pérdida esperada de por vida que se espera que resulte de los eventos predeterminados en un instrumento financiero que sean posibles dentro de los 12 meses posteriores a la fecha del informe.

Incremento significativo en el riesgo de crédito

Al evaluar si el riesgo de crédito en un instrumento financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial, la Entidad compara el riesgo de que ocurra un incumplimiento en el instrumento financiero en la fecha de reporte con el riesgo de un incumplimiento en el instrumento financiero en la fecha de inicio. Al realizar esta evaluación, la Entidad considera información tanto cuantitativa como cualitativa que sea razonable y fundamentada, incluida la experiencia histórica y la información prospectiva que está disponible sin costo o esfuerzo innecesario. La información prospectiva considerada incluye las perspectivas futuras de las industrias en las que operan los deudores de la Entidad, obtenidas de informes de expertos económicos, analistas financieros, organismos gubernamentales, grupos de expertos pertinentes y otras organizaciones similares, así como la consideración de varias fuentes externas de información real e información económica proyectada relacionada con las operaciones centrales de la Entidad.

En particular, la siguiente información se toma en cuenta al evaluar si el riesgo de crédito ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial:

- Un deterioro significativo existente o esperado en la calificación externa (si existe) o interna del instrumento financiero;
- Deterioro significativo en indicadores de mercado externos de riesgo de crédito para un instrumento financiero específico, por ejemplo, un aumento significativo en el diferencial de crédito, permuta de incumplimiento crediticio para el deudor, o el periodo de tiempo o el alcance al cual el valor razonable de un activo financiero es menor que su costo amortizado;
- Cambios adversos existentes o esperados en las condiciones económicas, financieras o de negocios que se espera que causen una disminución significativa en la capacidad del deudor de cumplir su obligación de deuda;
- Un deterioro significativo actual o esperado en los resultados operativos del deudor;
- Aumentos significativos en el riesgo de crédito en otros instrumentos financieros del mismo deudor;
- Un cambio adverso existente o esperado en las condicionas regulatorias, económicas o tecnológicas del deudor que resulta en una disminución significativa de la capacidad del deudor de cumplir sus obligaciones.

Independientemente del resultado de la evaluación anterior, la Entidad supone que el riesgo de crédito en un activo financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial cuando los pagos contractuales tienen un vencimiento de más de 120 días.

A pesar de lo anterior, la Entidad asume que el riesgo de crédito en un instrumento financiero no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial si se determina que el instrumento financiero tiene un riesgo crediticio bajo en la fecha de reporte. Se determina que un instrumento financiero tiene un riesgo de crédito bajo si:

(1) El instrumento financiero tiene un riesgo de incumplimiento bajo,

(2) El deudor tiene una notoria capacidad de cumplir sus obligaciones de flujos contractuales de efectivo en el corto plazo, y

(3) Cambios adversos en condiciones económicas y de negocios en el largo plazo pueden reducir la habilidad de que el deudor pueda cumplir con sus obligaciones contractuales de efectivo, pero no sucederá necesariamente.

La Entidad considera que un activo financiero tiene bajo riesgo de crédito cuando el activo tiene una calificación crediticia externa de “grado de inversión” de acuerdo a la definición globalmente aceptada, o en caso de que no haya una calificación externa disponible, que el activo tenga una calificación interna “realizable”. Realizable significa que la contraparte tiene una fuerte posición financiera y no hay montos pasados pendientes.

Para los contratos de garantía financiera, la fecha en que la Entidad se convierte en parte del compromiso irrevocable se considera la fecha del reconocimiento inicial a los efectos de evaluar el deterioro del instrumento financiero. Al evaluar si ha habido un aumento significativo en el riesgo crediticio desde el reconocimiento inicial de los contratos de garantía financiera, la Entidad considera los cambios en el riesgo de que el deudor especificado incurra en impago del contrato.

La Entidad monitorea regularmente la efectividad de los criterios utilizados para identificar si ha habido un aumento significativo en el riesgo crediticio y los revisa según corresponda para asegurar que los criterios sean capaces de identificar un aumento significativo en el riesgo crediticio antes de que el monto se haya vencido.

i. Definición de incumplimiento

La Entidad considera que lo siguiente constituye un evento de incumplimiento para fines de administración de riesgo de crédito interno, ya que la experiencia histórica indica que los activos financieros no son recuperables cuando cumplen con cualquiera de los siguientes criterios:

•Cuando el deudor incumple los convenios financieros;

•La información desarrollada internamente u obtenida de fuentes externas indica que es improbable que el deudor pague a sus acreedores, incluida la Entidad, en su totalidad.

Independientemente del análisis anterior, la Entidad considera que el incumplimiento ha ocurrido cuando un activo financiero tiene más de 120 días de vencimiento.

ii. Activos financieros con deterioro crediticio

Un activo financiero tiene deterioro crediticio cuando se han producido uno o más eventos que tienen un impacto perjudicial en los flujos de efectivo futuros estimados de ese activo financiero. La evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye datos observables sobre los siguientes eventos: a) dificultad financiera significativa por parte del emisor o del deudor; b) el incumplimiento de un contrato, como un incumplimiento o un evento vencido; c) los prestamistas del deudor, por razones económicas o contractuales relacionadas con la dificultad financiera del deudor, le otorgan al deudor una concesión que los prestamistas no considerarían de otra manera; d) es cada vez más probable que el deudor entre en bancarrota o alguna otra reorganización financiera; e) la extinción de un Mercado funcional para el activo financiero por sus dificultades financieras.

iii. Política de bajas

La Entidad da de baja un activo financiero cuando hay información que indique que el deudor se encuentra en una dificultad financiera grave y no existe una perspectiva realista de recuperación, por ejemplo. cuando el deudor ha sido colocado en liquidación o ha entrado en un proceso de quiebra, o en el caso de cuentas por cobrar comerciales, cuando los montos vencen a más de dos años, lo que ocurra antes. Los activos financieros dados de baja aún pueden estar sujetos a actividades de cumplimiento bajo los procedimientos de recuperación de la Entidad, teniendo en cuenta el asesoramiento legal cuando sea apropiado. Cualquier recuperación realizada se reconoce en el estado de utilidad integral.

iv. Medición y reconocimiento de pérdidas crediticias esperadas

La medición de las pérdidas crediticias esperadas está en función de la probabilidad de incumplimiento, la pérdida dada por el incumplimiento (es decir, la magnitud de la pérdida si existe un incumplimiento) y la exposición en el incumplimiento.

La evaluación de la probabilidad de incumplimiento y la pérdida dada por defecto se basa en datos históricos ajustados por información prospectiva como se describe anteriormente. En cuanto a la exposición al incumplimiento, para los activos financieros, esto está representado por el valor en libros bruto de los activos en la fecha de reporte; para los contratos de garantía financiera, la exposición incluye el monto establecido en la fecha de reporte, junto con cualquier monto adicional que se espera obtener en el futuro por fecha de incumplimiento determinada en función de la tendencia histórica, la comprensión de la Entidad de las necesidades financieras específicas de los deudores, y otra información relevante a futuro.

Para los activos financieros, la pérdida crediticia esperada se estima como la diferencia entre todos los flujos de efectivo contractuales que se deben a la Entidad de acuerdo con el contrato y todos los flujos de efectivo que la Entidad espera recibir, descontados a la tasa de interés efectiva original.

Para un contrato de garantía financiera, donde la Entidad está obligada a realizar pagos solo en caso de incumplimiento por parte del deudor de acuerdo con los términos del instrumento que está garantizado, la previsión de pérdida esperada es el pago esperado para reembolsar al titular por una pérdida de crédito en la que incurre menos cualquier monto que la Entidad espera recibir del tenedor, el deudor o cualquier otra parte.

Si la Entidad ha medido la provisión para pérdidas para un instrumento financiero en una cantidad igual a la pérdida crediticia esperada de por vida en el período del informe anterior, pero determina en la fecha de presentación actual que ya no se cumplen las condiciones para la pérdida crediticia esperada de por vida, la Entidad mide el margen de pérdida en una cantidad igual a pérdida crediticia esperada a 12 meses en la fecha de reporte actual, excepto por los activos para los cuales se utilizó el enfoque simplificado.

La Entidad reconoce una pérdida o pérdida por deterioro en el resultado de todos los instrumentos financieros con un ajuste correspondiente a su valor en libros a través de una cuenta de provisión para pérdidas, excepto las inversiones en instrumentos de deuda que se miden a valor razonable a través de otros resultados integrales, para los cuales se reconoce la provisión para pérdidas en otros resultados integrales y acumulados en la reserva de revaluación de inversiones, y no reduce el importe en libros del activo financiero en el estado de posición financiera.

Para los activos financieros, la pérdida crediticia esperada se estima como la diferencia entre todos los flujos de efectivo contractuales que se deben a la Entidad y todos los flujos de efectivo que se espera recibir, descontados a la tasa de interés efectiva original en caso de que el valor de dinero en el tiempo sea un factor a considerar.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos no financieros [bloque de texto]

Deterioro de activos no financieros

Los activos sujetos a depreciación/amortización y el crédito mercantil se someten a pruebas de deterioro cuando se producen eventos o circunstancias que indican que podría no recuperarse su valor en libros. Las pérdidas por deterioro corresponden al monto en el que el valor en libros del activo excede a su valor de recuperación. El valor de recuperación de los activos es el mayor entre el valor razonable del activo menos los costos incurridos para su venta y su valor en uso. Para efectos de la evaluación de deterioro, los activos se agrupan a los niveles más pequeños en los que generan flujos de efectivo identificables (unidades generadoras de efectivo). Los activos no financieros que sean objeto de castigos por deterioro se evalúan a cada fecha de reporte para identificar posibles reversiones de dicho deterioro.

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Impuestos a la utilidad

El gasto por impuestos a la utilidad representa la suma de los impuestos a la utilidad causados y los impuestos a la utilidad diferidos.

1. Impuestos a la utilidad causados

El impuesto causado calculado corresponde al impuesto sobre la renta (“ISR”) y se registra en los resultados del año en que se causa.

El impuesto causado es pagadero en la base gravable del año. La utilidad gravable difiere de la utilidad neta como es reportada en la utilidad o pérdida porque excluye componentes de ingresos o gastos que son acumulables o deducibles en otros años y excluye componentes que nunca han sido acumulables o deducibles. Los pasivos de la Entidad por los impuestos causados son calculados usando las tasas de impuestos que se han decretado al final del periodo de reporte.

Una provisión es reconocida para esos motivos en los que la determinación del impuesto es incierta, pero es considerada probable de que exista una futura salida de fondos para una autoridad fiscal. Las provisiones son valuadas a la mejor cantidad que se espera se vuelva pagadera. La evaluación está basada en el juicio de expertos en fiscal apoyada por las experiencias previas de la Entidad en ese tipo de actividades y en algunos casos basados en la consulta de un especialista independiente de impuestos.

La Entidad está sujeta al Derecho Especial Sobre Minería (DESM), considerado como impuesto a la utilidad por determinarse sobre el remanente de ingresos y gastos derivados de la actividad extractiva.

2. Impuestos a la utilidad diferidos

Los impuestos a la utilidad diferidos se reconocen sobre las diferencias temporales entre el valor en libros de los activos y pasivos incluidos en los estados financieros y las bases fiscales correspondientes utilizadas para determinar el resultado fiscal, la tasa correspondiente a estas diferencias y en su caso se incluyen los beneficios de las pérdidas fiscales por amortizar y de algunos créditos fiscales. El activo o pasivo por impuesto a la utilidad diferido se reconoce generalmente para todas las diferencias fiscales temporales. Se reconocerá un activo por impuestos diferidos, por todas las diferencias temporales deducibles, en la medida en que resulte probable que la Entidad disponga de utilidades fiscales futuras contra las que pueda aplicar esas diferencias temporales deducibles. Estos activos y pasivos no se reconocen si las diferencias temporales surgen del crédito mercantil o del reconocimiento inicial (distinto al de la combinación de negocios) de otros activos y pasivos en una operación que no afecta el resultado fiscal ni el contable.

El valor en libros de un activo por impuestos diferidos debe someterse a revisión al final de cada periodo sobre el que se informa y se debe reducir en la medida que se estime probable que no habrá utilidades gravables suficientes para permitir que se recupere la totalidad o una parte del activo.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se valúan empleando las tasas fiscales que se espera aplicar en el período en el que el pasivo se pague o el activo se realice, basándose en las tasas (y leyes fiscales) que hayan sido aprobadas o sustancialmente aprobadas al final del periodo sobre el que se informa.

La valuación de los pasivos y activos por impuestos diferidos refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que la Entidad espera, al final del periodo sobre el que se informa, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

Los impuestos a la utilidad diferidos se reconocen aplicando la tasa correspondiente de ISR y DESM a las diferencias temporales que resultan de la comparación de los valores contables y fiscales de los activos y pasivos, y en su caso, para ISR se incluyen los beneficios de las pérdidas fiscales por amortizar y de algunos créditos fiscales. Se reconocerá un activo por impuesto diferido, por todas las diferencias temporales deducibles, en la medida que resulte probable que la Entidad disponga de utilidades fiscales futuras contra las que pueda aplicar esas diferencias temporales deducibles.

Impuestos causados y diferidos

Los impuestos causados y diferidos se reconocen en resultados, excepto cuando se refieren a partidas que se reconocen fuera de los resultados, ya sea en los otros resultados integrales o directamente en el capital contable, respectivamente. Cuando surgen del reconocimiento inicial de una combinación de negocios el efecto fiscal se incluye dentro del reconocimiento de la combinación de negocios. El gasto por impuestos a la utilidad representa la suma de los impuestos a la utilidad causados y los impuestos a la utilidad diferidos.

Descripción de la política contable para activos intangibles distintos al crédito mercantil [bloque de texto]

Activo intangible con vida indefinida

El activo intangible con vida indefinida no se amortiza y está sujeto a pruebas por deterioro anualmente o cuando se presenten indicios de deterioro.

Descripción de la política contable para el capital social [bloque de texto]

Capital contable

Las acciones comunes se clasifican como capital

El capital social, la prima en suscripción de acciones, la reserva legal, las utilidades acumuladas y las otras partidas del resultado integral se expresan a su costo histórico.

Reserva legal

La utilidad del ejercicio está sujeta a la disposición legal que requiere que, cuando menos, un 5% de la utilidad de cada ejercicio sea destinada a incrementar la reserva legal hasta que ésta sea igual a la quinta parte del importe del capital social pagado.

Recompra de acciones propias

Cuando la Entidad o cualquier subsidiaria, compra acciones emitidas por la Entidad (acciones recompradas), la contraprestación pagada, incluyendo los costos directamente atribuibles a dicha adquisición (netos de impuestos) se reconoce como una disminución del capital contable de la Entidad hasta que las acciones se cancelan o re-emitan. Cuando tales acciones son re-emitidas, la contraprestación recibida, menos los costos incrementales directamente atribuibles a la transacción (netos de impuestos), se reconocen en el capital contable de la Entidad.

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

La Entidad como arrendatario

La Entidad evalúa si un contrato contiene un arrendamiento en su origen. La Entidad reconoce un activo por derechos de uso y un pasivo por arrendamiento correspondiente respecto a todos los contratos de arrendamiento en los que sea arrendatario, exceptuando los arrendamientos de corto plazo (plazo de 12 meses o menos) y los de activos de bajo valor (como tabletas electrónicas, computadoras personales y objetos pequeños de mobiliario de oficina y teléfonos). Para estos arrendamientos, la Entidad reconoce los pagos de renta como un gasto operativo bajo el método de línea recta a través del periodo de vigencia del arrendamiento, a menos que otro método sea más representativo del patrón del tiempo en que los beneficios económicos proveniente del consumo de los activos arrendados.

El pasivo por arrendamiento es medido inicialmente al valor presente de los pagos de renta que no sean pagados en la fecha de inicio, descontado por la tasa implícita en el contrato. Si esta tasa no puede ser fácilmente determinada, la Entidad utiliza tasas incrementales.

Los pagos de renta incluidos en la medición del pasivo por arrendamiento consisten en:

Pagos de renta fijos (incluyendo pagos fijos en sustancia), menos cualquier incentivo por arrendamiento recibido;

Pagos de renta variables que dependen de un índice o tasa, inicialmente medidos usando el índice o tasa en la fecha de inicio;

El monto esperado a pagarse por el arrendatario bajo garantías de valor residual;

El precio de ejercicio de opciones de compra, si el arrendatario está razonablemente certero de ejercitar las opciones; y

Pagos por penalizaciones resultantes de la terminación del arrendamiento, si el periodo del arrendamiento refleja el ejercicio de una opción de terminación del arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se presenta como un concepto separado en el estado consolidado de posición financiera.

El pasivo por arrendamiento es medido subsecuentemente con el aumento del valor en libros para reflejar los intereses devengados por el pasivo por arrendamiento (usando el método de interés efectivo) y reduciendo el valor en libros para reflejar los pagos de renta realizados.

La Entidad revalúa el pasivo por arrendamiento (y realiza el ajuste correspondiente al activo por derechos de uso relacionado) siempre que:

El plazo del arrendamiento es modificado o hay un evento o cambio significativo en las circunstancias del arrendamiento resultando en un cambio en la evaluación del ejercicio de opción de compra, en cuyo caso el pasivo por arrendamiento es medido descontando los pagos de renta actualizados usando una tasa de descuento actualizada.

Los pagos de renta se modifican como consecuencia de cambios en índices o tasa o un cambio en el pago esperado bajo un valor residual garantizado, en cuyos casos el pasivo por arrendamiento se revalúa descontando los pagos de renta actualizados utilizando la misma tasa de descuento (a menos que el cambio en los pagos de renta se deba a un cambio en una tasa de interés variable, en cuyo caso se usa una tasa de descuento actualizada).

Un contrato de arrendamiento se modifique y la modificación del arrendamiento no se contabilice como un arrendamiento separado, en cuyo caso el pasivo por arrendamiento se revalúa basándose en el plazo del arrendamiento del arrendamiento modificado, descontando los pagos de renta actualizados usando una tasa de descuento actualizada a la fecha de entrada en vigor de la modificación.

La Entidad no realizó ninguno de los ajustes mencionados en los periodos presentados.

Los activos por derechos de uso consisten en la medición inicial del pasivo por arrendamiento correspondiente, los pagos de renta realizados en o antes de la fecha de inicio, menos cualquier incentivo por arrendamiento recibido y cualquier costo inicial directo. La valuación subsecuente es el costo menos la depreciación acumulado y pérdidas por deterioro.

Si la Entidad incurren una obligación surgida de costos de desmantelar y remover un activo arrendado, restaurar el lugar en el cual está localizado o restaurar el activo subyacente a la condición requerida por los términos y condiciones del arrendamiento, se debe reconocer una provisión medida conforme a la IAS 37. En la medida en que los costos se relacionen a un activo por derechos de uso, los costos son incluidos en el activo por derechos de uso relacionado, a menos que dichos costos se incurran para generar inventarios.

Los activos por derechos de uso se deprecian sobre el periodo que resulte más corto entre el periodo del arrendamiento y la vida útil del activo subyacente. Si un arrendamiento transfiere la propiedad del activo subyacente o el costo del activo por derechos de uso refleja que la Entidad planea ejercer una opción de compra, el activo por derechos de uso se depreciará sobre la vida útil. La depreciación comienza en la fecha de inicio del arrendamiento.

Los activos por derechos de uso son presentados como un concepto separado en el estado consolidado de posición financiera.

La Entidad aplica IAS 36 para determinar si un activo por derechos de uso está deteriorado y contabiliza cualquier pérdida por deterioro identificada como se describe en la política de 'Propiedades, planta y equipo'.

Los arrendamientos con rentas variables que no dependen de un índice o tasa, no son incluidos en la medición del pasivo por arrendamiento y del activo por derechos de uso. Los pagos relacionados son reconocidos como un gasto en el periodo en el que sucede el evento o condición que desencadena los pagos y son incluidos en el concepto de "Otros gastos" en el estado consolidado de resultados.

Como expediente práctico, la IFRS 16 permite no separar los componentes de no arrendamiento y en su lugar contabilizar cualquier arrendamiento y sus componentes de no arrendamientos asociados como un solo acuerdo. La Entidad no ha utilizado este expediente práctico. Para contratos que contienen componentes de arrendamiento y uno o más componentes de arrendamiento o de no arrendamiento adicionales, la Entidad asigna la consideración del contrato a cada componente de arrendamiento bajo el método del precio relativo de venta independiente del componente de arrendamiento y precio relativo de venta independiente agregado para todos los componentes de no arrendamiento.

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

Inventarios

Los inventarios se valúan al menor entre el costo y valor neto de realización. Los costos del inventario se determinan utilizando el método de costos promedios. El costo de los productos terminados y de los productos en proceso incluye los costos de producción. El valor neto de realización representa el precio de venta estimado en el curso normal de operación de la Entidad menos los gastos de venta variables correspondientes.

Descripción de la política contable para derechos de minería [bloque de texto]

Propiedades mineras

a. Concesiones mineras

Los pagos efectuados para obtener concesiones mineras se registran a su costo de adquisición. Posteriormente se amortizan utilizando el método de unidades producidas, con base en el volumen de producción de la mina a través de las reservas probadas y probables de la mina y están sujetos a evaluaciones por deterioro.

b. Costos de preparación de mina

Los costos de preparación de la mina asociados con la extracción de materiales de desecho y otros escombros, que se incurren en el desarrollo de una mina antes del inicio de la fase de producción se capitalizan como parte del costo de construcción de la mina y se amortizan en forma subsecuente con base en las reservas probadas y probables utilizando el método de unidades producidas.

Los ingresos por la venta de mineral relacionado con la extracción de materiales de desecho, durante la fase de desarrollo de la mina, se disminuyen de los costos de preparación capitalizados.

Los costos de desarrollo y construcción de mina de tajo abierto, tanto en la etapa preoperativa como en la etapa operativa, se reconocen en el activo dentro de la cuenta de propiedades mineras a su costo histórico de adquisición.

La Entidad aplica los lineamientos de la IFRIC 20 “Costos de desmonte en la fase de producción de una mina de cielo abierto” en la que la Entidad reconoce el efecto de extraer materiales de escombro de la mina, o mineral con bajo grado de mineral, para poder acceder a los yacimientos del mineral durante la fase operativa.

Los gastos de geología y de geofísica se reconocen en resultados conforme se incurren. Los costos directamente asociados con los costos de exploración se capitalizan hasta que la determinación de reservas es evaluada, dicha evaluación es realizada por la Entidad en forma periódica. Si se determina que no se ha conseguido el descubrimiento de reservas comerciales, estos costos se cargan a resultados. Los importes capitalizados por este concepto se incluyen en el rubro de propiedades mineras.

Los costos se capitalizan en las cuentas de propiedades, planta y equipo o propiedades mineras en función de su naturaleza.

Una vez que se descubren reservas comerciales, los activos de exploración y evaluación se someten a pruebas de deterioro y se transfieren a las cuentas de activos tangibles o propiedades mineras. No se realiza cargo por depreciación y/o amortización durante las fases de exploración y evaluación.

c. Activos tangibles e intangibles en desarrollo

Los desembolsos incurridos en la construcción, instalación y finalización de la infraestructura de las instalaciones como son la perforación de las minas con reservas comerciales probadas en desarrollo, se capitalizan en la cuenta propiedades, planta y equipo y propiedades mineras de acuerdo con su naturaleza. No se realizan cargos por depreciación y/o amortización durante la fase de desarrollo.

d. Depreciación/amortización

Las propiedades mineras, se amortizan por el método de unidades producidas. Las tasas de unidades de producción se basan en las reservas probadas de minerales, que se estima se recuperarán a través de las instalaciones existentes usando los métodos operativos actuales.

e. Deterioro - activos de exploración y evaluación

Los activos de exploración y evaluación se someten a pruebas de deterioro cuando se reclasifican a activos tangibles o intangibles en desarrollo, o cuando los hechos y las circunstancias son indicadores de deterioro. Las pérdidas por deterioro se reconocen por el monto en el que el valor en libros de los activos de exploración y evaluación excede a su valor recuperable.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Inmuebles, maquinaria y equipo - neto

El mobiliario, equipo de transporte y equipo de cómputo se presentan en el estado consolidado de situación financiera a su costo histórico menos su depreciación acumulada. El costo incluye los gastos directamente atribuibles a la adquisición de estos activos y todos los gastos relacionados con la ubicación del activo en el lugar y en las condiciones necesarias para que pueda operar de la forma prevista por la Administración.

Los edificios, construcciones y maquinaria adquiridos se reconocen al costo histórico menos su depreciación acumulada y pérdidas por deterioro.

Los terrenos no se deprecian y se reconocen a su costo histórico menos su pérdida por deterioro.

Los costos posteriores se incluyen en el valor en libros del activo o se reconocen como un activo separado, según corresponda, sólo cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados con los elementos del activo fluyan a la Entidad y el costo del elemento pueda determinarse de forma confiable. El importe en libros de la parte reemplazada se da de baja. El resto de reparaciones y mantenimiento se cargan a la cuenta de resultados durante el ejercicio en que se incurren.

Los costos posteriores generados para sustituir componentes durante reparaciones mayores, se reconocen como parte del valor en libros del activo que corresponda, sólo cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados con los elementos del activo fluyan a la Entidad y el costo del elemento pueda determinarse de forma confiable. El importe en libros de las partes que se sustituyen se da de baja y se cargan a los resultados del ejercicio.

La depreciación de los activos se calcula con base en el método que mejor refleje el patrón en el que los beneficios económicos de los activos serán consumidos por la Entidad, durante sus vidas útiles estimadas remanentes como sigue:

Edificios e instalaciones (1)	9	años
Maquinaria y equipo industrial (1) (2)	7	años
Mobiliario y equipo	2	años
Equipo de transporte	3	años
Equipo de cómputo	1 años	

(1) Se presenta un promedio ponderado de las vidas útiles de los componentes.

(2) Excepto por los hornos y sus componentes en los que se utiliza el método de unidades producidas.

Las refacciones o repuestos que cumplen con la definición de propiedades planta y equipo, se clasifican como inmuebles, maquinaria y equipo dentro del rubro de Maquinaria y equipo industrial.

La Entidad asigna el importe inicialmente reconocido respecto de un elemento de edificios, maquinaria y equipo en sus diferentes partes significativas (componentes) y deprecia por separado cada uno de esos componentes.

Las obras en proceso incluyen principalmente inversiones pendientes de capitalizar.

El valor en libros de un activo se castiga a su valor de recuperación si el valor en libros del activo es mayor que su valor de recuperación estimado.

Un elemento de inmueble, maquinaria y equipo se da de baja cuando se vende o cuando no se espere obtener beneficios económicos futuros que deriven del uso continuo del activo. La utilidad o pérdida que surge de la venta o retiro de una partida de inmueble, maquinaria y equipo, se calcula como la diferencia entre los recursos que reciben por la venta y el valor en libros del activo, y se reconocen en resultados dentro de otros ingresos (gastos).

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

Provisiones

Se reconocen cuando se tiene una obligación presente (ya sea legal o asumida) como resultado de un evento pasado, es probable que la Entidad tenga que liquidar la obligación, y puede hacerse una estimación confiable del importe de la obligación.

El importe que se reconoce como provisión es la mejor estimación del desembolso necesario para liquidar la obligación presente, al final del periodo sobre el que se informa, teniendo en cuenta los riesgos y las incertidumbres que rodean a la obligación. Cuando se valúa una provisión usando los flujos de efectivo estimados para liquidar la obligación presente, su valor en libros representa el valor presente de dichos flujos de efectivo (cuando el efecto del valor del dinero en el tiempo es material).

Cuando se espera la recuperación de algunos o de todos los beneficios económicos requeridos para liquidar una provisión por parte de un tercero, se reconoce una cuenta por cobrar como un activo si es virtualmente cierto que se recibirá el desembolso y el monto de la cuenta por cobrar puede ser valuado confiablemente.

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

Reconocimiento de ingresos

Los ingresos comprenden el valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir por la venta de bienes y servicios en el curso normal de operaciones y se presentan en el estado consolidado de resultados netos del importe de consideraciones variables, las cuales comprenden el importe estimado de devoluciones de clientes, rebajas y descuentos similares y de pagos realizados a los clientes con el objetivo de que los productos se acomoden en espacios atractivos y ventajosos en sus instalaciones.

Para el reconocimiento de ingresos de contratos con clientes se utiliza un modelo integral para la contabilización de ingresos, el cual está basado en un enfoque de cinco pasos que consiste en lo siguiente: (1) identificar el contrato; (2) identificar las obligaciones de desempeño en el contrato; (3) determinar el precio de la transacción; (4) asignar el precio de la transacción a cada obligación de desempeño en el contrato; y (5) reconocer el ingreso cuando se satisface la obligación de desempeño.

Los contratos con clientes están dados por acuerdos comerciales complementados por órdenes de compra, cuyos costos se componen por las promesas para producir, distribuir y entregar productos con base en los términos y condiciones contractuales establecidos, los cuales no conllevan un juicio significativo para determinarse. Cuando existen pagos relacionados con la obtención de contratos, éstos se capitalizan y se amortizan en la duración del contrato.

En los ingresos provenientes de venta de bienes y productos, las obligaciones de desempeño no son separables y tampoco se satisfacen de manera parcial, por lo que se satisfacen en un punto en el tiempo, cuando el control de los productos vendidos ha sido transferido al cliente, lo cual está dado por el momento de la entrega de los bienes prometidos al cliente de acuerdo con los términos contractuales negociados. La Entidad, reconoce una cuenta por cobrar cuando se han cumplido las obligaciones de desempeño, reconociendo el ingreso correspondiente.

Los términos de pago identificados en la mayoría de las fuentes de ingreso son de corto plazo, con consideraciones variables principalmente enfocadas en descuentos y rebajas de producto que se otorgan a los clientes, sin componentes de financiamiento ni garantías significativas. Dichos descuentos e incentivos a clientes se reconocen como una reducción a los ingresos. Por lo tanto, la asignación del precio es directa sobre las obligaciones de desempeño de producción, distribución y entrega, incluyendo los efectos de consideraciones variables.

Cuando la Entidad identifica obligaciones de desempeño separables, asigna el precio de la transacción a cada una de ellas, con la finalidad de reconocer los ingresos correspondientes, ya sea en un punto en el tiempo, o a través del tiempo.

Descripción de la política contable para el efectivo y equivalentes de efectivo restringido [bloque de texto]

Efectivo restringido

El efectivo y equivalentes de efectivo cuyas restricciones originan que no se cumpla con la definición, se presenta en un rubro por separado en el estado consolidado de situación financiera y se excluye del efectivo y equivalentes de efectivo en el estado de flujos de efectivo.

Descripción de la política contable para proveedores y otras cuentas por pagar [bloque de texto]

Proveedores y cuentas por pagar

Los proveedores y cuentas por pagar son obligaciones de pago por bienes o servicios adquiridos de los proveedores en el curso normal del negocio. Los proveedores y cuentas por pagar se clasifican como pasivos circulantes si el pago se debe realizar dentro de un año o menos. De lo contrario, se presentan como pasivos no circulantes.

Las cuentas por pagar se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se miden al costo amortizado usando el método de la tasa de interés efectiva.

Anticipos de clientes

Los anticipos de clientes representan aquellos pagos de efectivo recibidos de los clientes o agentes en donde no se les ha sido transferido los beneficios y riesgos inherentes a los bienes que están por adquirir. Los anticipos de clientes se registran a su importe histórico y se presentan en el estado de situación financiera como pasivos circulantes. Una vez transferidos los riesgos y beneficios, relativos a los anticipos de clientes, estos se cancelan reconociendo el ingreso en el estado consolidado de resultado integral.

Descripción de otras políticas contables relevantes para comprender los estados financieros [bloque de texto]

Bases de preparación

Los estados financieros consolidados de la Entidad han sido preparados sobre la base de costo histórico, excepto por los instrumentos financieros derivados, que se valúan a cantidades revaluadas o a sus valores razonables al cierre de cada periodo, como se explica en las políticas contables incluidas más adelante.

i. Costo histórico

El costo histórico generalmente se basa en el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de bienes y servicios.

ii. Valor razonable

El valor razonable se define como el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes en el mercado a la fecha de valuación, independientemente de si ese precio es observable o estimado utilizando directamente otra técnica de valuación. Al estimar el valor razonable de un activo o un pasivo, la Entidad tiene en cuenta las características del activo o pasivo, si los participantes del mercado tomarían esas características al momento de fijar el precio del activo o pasivo en la fecha de medición. El valor razonable para propósitos de medición y/o revelación de estos estados financieros consolidados se determina de forma tal, a excepción de las transacciones con pagos basados en acciones que están dentro del alcance de la IFRS 2 Pagos basados en acciones, las operaciones de arrendamiento que están dentro del alcance de la IFRS 16, y las valuaciones que tienen algunas similitudes con valor razonable, pero no es un valor razonable, tales como el valor neto de realización de la IAS 2 o el valor en uso de la IAS 36.

Además, para efectos de información financiera, las mediciones de valor razonable se clasifican en Nivel 1, 2 ó 3 con base en el grado en que son observables los datos de entrada en las mediciones y su importancia en la determinación del valor razonable en su totalidad, las cuales se describen de la siguiente manera:

- Nivel 1 Se consideran precios de cotización en un mercado activo para activos o pasivos idénticos que la entidad puede obtener a la fecha de la valuación;
- Nivel 2 Datos de entrada observables distintos de los precios de cotización del Nivel 1, sea directa o indirectamente,
- Nivel 3 Considera datos de entrada no observables.

iii.Negocio en Marcha

Los estados financieros consolidados han sido preparados por la Administración asumiendo que la Entidad continuará operando como una empresa en funcionamiento.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

La compañía ha preparado la información financiera intermedia presentada con base en las mismas políticas y procedimientos contables utilizados en los estados financieros dictaminados al 31 de diciembre de 2022 y por el periodo de 12 meses terminado en esa fecha.

Descripción de sucesos y transacciones significativas

Eventos relevantes

El 26 de enero de 2023 se llevó una emisión de certificados bursátiles de corto plazo quirografarios por un monto de $100 millones de pesos a una tasa anual equivalente a TIIE 28 días más 0.35 puntos porcentuales a un plazo de 364 días, al amparo del programa de colocación dual de certificados bursátiles con carácter revolvente por hasta $3,000 millones de pesos (el “Programa”) autorizado por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores.

Obtención del distintivo de Empresa Socialmente Responsable 2023 por 14° ocasión.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	23,300,000
Dividendos pagados, otras acciones:	0
Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0.0746
Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0